

给客户推荐股票是属于什么岗位职责，通过和顾客聊天推荐股票这是什么职业-股识吧

一、作为一名证券公司的业务员，能够给客户提供什么价值。推荐股票好像作用不大

其实，证券公司大部分客户都是做股票的啊，所以，业务员维护客户，主要是帮客户看下持仓情况，推荐股票。

这个是客户最关注的问题，当然为了避免风险，不要把推荐的股票，如何操作说的太死。

常常联系的话，客户对你比较有好感，认为公司是把客户放在心上的，对于需要交流的客户也是很好的一种方式。

另外，你可以教客户资产配置，在以股票为主的同时，在行情不好的时候，加大债券基金，货币基金配置，买新股的同时配合回购，可以帮客户控制风险。

二、如果证券公司客户经理推荐股票，而且遭成顾客损失，客户经理负不负责任？负什么责任？

你好！推荐股票拉客户是骗局

这个是骗人的工作，做了就是骗子帮助对个人发展不利，也学不到东西不能做仅代表个人观点，不喜勿喷，谢谢。

三、证券公司客户经理推荐股票给股民是违法的？

可以推荐股票 但是不能具体的告知客户买卖点和买卖时间。
这个算是违规吧。

四、通过和顾客聊天推荐股票这是什么职业

聊天推荐股票一般是业务员还是就是中介

五、面试了一个网络销售，主要工作内容是帮客户挑选股票之类的，客户是需要自己去找的，底薪3000，怎么样

你好！推荐股票拉客户是骗局

这个是骗人的工作，做了就是骗子帮助对个人发展不利，也学不到东西不能做仅代表个人观点，不喜勿喷，谢谢。

六、从事股票工作什么职业

证券行业呀，也叫操盘手。

有证券公司，投资公司等。

证券公司基本上都属于国企，分为营业部和营销部门，营业部属于正式编制，福利等都不错，但比较难进，基本靠关系，尤其现在行情不好，难得招人。

营销部门主要以营销客户，服务客户为主，需要基本的股票知识，目前国内要求从事证券工作的人要有从业资格，这个必须得考，不然待不长。

投资公司属于帮客户做投资分析的公司，要求有一定证券投资基础，这个可以先进去，再慢慢学习相关知识。

你也可以先找一家大点的证券公司，去他们的营销部门，应该有专业培训之类的，但可能初始的工资比较低，这个你自己考虑。

七、证券公司客户经理与客户签订协议，说是给客户推荐股票，如果客户赚钱了，就把佣金提高，这样属于违法行为吗？

违规的

八、如果证券公司客户经理推荐股票，而且遭成顾客损失，客户

经理负不负责任？负什么责任？

不负责任，推荐股票仅供参考，没有人强迫你买，你的亏损只能自己承担。赚了你又不给人家分红。

参考文档

[下载：给客户推荐股票是属于什么岗位职责.pdf](#)

[《股票交易中午盘中休息一般多久》](#)

[《挂单多久可以挂股票》](#)

[《科创板股票申购中签后多久卖》](#)

[《上市公司离职多久可以卖股票》](#)

[《股票回购多久才能涨回》](#)

[下载：给客户推荐股票是属于什么岗位职责.doc](#)

[更多关于《给客户推荐股票是属于什么岗位职责》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/73374269.html>