

# 家电股票为什么大跌这么厉害-苏宁电器的股价为什么会大跌成这样呢?没有业绩支撑吗-股识吧

## 一、今年家电行业为何下滑如此严重?

抛砖引玉哦，对这个行业不算特别了解，仅表达个人观点。

从相关行业来说，家电行业最相关的行业是房地产，即便买了房不住也很多人先装修了，装修了就要家电；

从供需来看，大学刚扩招后的毕业生人数最多，毕业了就自然想安家，这两年的毕业生相比是在降的，需求相对减少；

另一方面，家电厂商越来越多，产品供给几近饱和；

从本行业来说，家电一般都是耐用品，如果没有比较大的创新，自然更迭的速度慢，也就是说不像手机年年加新功能年年买，（PS：毕竟家里的东西不像手机到哪里都好显摆）所以呢，家电厂商都在求新求变。

目前家电行业最热的是“智能家电”概念，电器与手机端的联系将更紧密。

特搞笑一件事就是某米和某的弄智能家电，之前和其打赌的某力的董女士气不过，自己也来做手机了。

具体搜我名字可以了解更多哦。

## 二、苏宁电器的股价为什么会大跌成这样呢?没有业绩支撑吗

没有业绩支撑

## 三、最近家电类股票为什么跌那么厉害

前期（春节阶段）涨幅较大，现在跟着大盘回调，多数股民（包括主力）套现所致。

没有永远上涨的，也没有永远下跌的，阴阳交替，物极必反，有涨就有落，这才是正常的规律。

不以暴涨而喜，不以下跌而悲，保持平常心态，才是成熟股民，才有幸福人生。

## 四、家电行业股票怎么跌了

理解你的问题应该是问基本面分析中的行业分析；

首先祝贺你选择了基本面分析而不是单纯的技术分析，这样便于持股期间信心的保持。

经济学的基本范式就是需求供给分析，你可以试着从中入手；

比如需求分析，一方面是经济增长带来的高端家电需求的增长，比如业界一致看好的空调行业，在农村城市化进程中，空调未来的空间还是很大的，因为空调在农村的普及率低，而洗衣机行业就没有这么乐观了。

另外一个方面是阶段性的政策，近期主要是家电下乡政策，家电下乡的逐步淡出会对需求产生一定的负面影响。

再有一个就是技术革新，比如平板电视技术的突破，带来的需求的释放。

## 五、苏宁电器最近为什么会跌那么厉害？

首先来看苏宁在10年10月的时候形成头部，如果对股市不敏感的话看后边11年1月25日反弹后的高度可以确定下降通道的形成，11年3月9日到12月12日，形成了一个标准的第三下跌推动浪而其中又分为一个5浪的下跌，再看后边反弹后自然而然的应该有大级别的第5下跌推动浪，就是本次下跌。

回头看，苏宁从10年10月到现在的下跌极为标准。

从基本面上来说，苏宁进入电商太晚，为了挽回劣势必须加大投入，而传统门店利润下滑也是必然，这样未来苏宁的利润几乎注定了要下滑（不管这次转型成功与否）。

资金面上看，从10年的8月就开始几乎每天的净流出，偶尔有净流入。

所以，无论从哪方面看都指向暴跌。

不过这一波也快跌完了，之后一个3浪的反弹几率还是很大的。

## 六、老板电器为什么会大跌

老板电器大跌的主因是前期涨幅过大，获利盘出局导致。

## 七、海信电器股票为什么会暴跌

海信电器股票暴跌是主力拉高出货没有人接盘暴跌

## 八、为什么现在家电板块业绩好，高增长，却股价那么低

高速公路业绩好，现金流高，有现金奶牛之称。

但是，高速公路股涨势从来就不是太好。

主要原因是：一、高速公路股缺乏成长性；

二、高速公路股缺乏朦胧性。

三、盘子比较大。

股票的炒作需要靠成长性来讲故事，如果一只股，现在的股价很低，机构或庄家发现了它的成长性，首先建仓，再通过讲故事把股价拉高，普通投资者从将信将疑，到最后认同了它的故事，纷纷买入，机构就可以在高位出货。

高速公路股，在低位机构不易建仓，因为看好业绩的人不愿卖，也讲不出好故事诱人跟庄，到了高位庄家不好出货。

机构没有利润空间，谁来炒作呢？不过，高速公路股也会有他的春天，就是其他股涨高了，它仍然很低的话，就会有补涨行情

## 参考文档

[下载：家电股票为什么大跌这么厉害.pdf](#)

[《什么时候股票最低到2800点》](#)

[《炒新股规律和技巧》](#)

[《知道这些就能炒股吗》](#)

[下载：家电股票为什么大跌这么厉害.doc](#)

[更多关于《家电股票为什么大跌这么厉害》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/71933436.html>