

现在的股票软件销售怎么样啊、请问金融界电话销售股票软件，待遇如何？-股识吧

一、现在去做股票软件的销售前景好不好？

有做过的回答，特别是郑州艾金软件、中弘软件、安得惠软件

在相关的软件公司做过，其实这行不好做，也不建议楼主做，金融淘汰更新速度快，公式算法不仅仅是金融和软件有专业能力的就能操作，很多的软件内容大体其实都一样，多添加了一两个算法就拿出去卖，在极端行情有效的指标软件在振荡无效，反之亦然，属于卖给不怎么会玩股票软件的散户一类的客户，在某种程度上就是坑人，而高端的股票软件的确有，上海有几家软件公司有相关的软件，但是客户群体公司会作限制，不需要很大量的销售人才

二、大家好，我想问下做股票软件销售行业怎么样？在做的指教下，谢谢准备接触这行，不知道怎么样…

靠提成吃饭，你要是准备找这样的工作的话，要记得谈好底薪，签订合同，否则的话可能会没有保证。

一般都是三个月试用期内被开除。

现在这个行业的潜在市场还是很大的，但是对于做业务来说，由于你针对的是那些年纪很大，很顽固不化的，很有钱的老年人，所以难度很大

三、请问金融界电话销售股票软件，待遇如何？

哈哈，，换工作吧，难做的很。

基本上是个人，说话清楚，他就要，。

。因为你进去，没有完成任务，你是拿不到工作的。
深圳大赢家，说底薪1000 可是进去才知道要你卖出一套软件，才给你这1000呢。

四、股票软件销售怎么样？主要是网络销售，为什么面试那么容易通过？

股票软件销售模式主要是一个讲师加上N多个业务员，面试容易通过的是业务员，不需要太多的工作经验，也不需要交易经验，只要简单培训一下，会打电话，会上网就可以了，没什么含金量的。

五、现在去做股票软件销售好吗

可以啊 在金融行业 只要有头脑 是最好挣钱的 用钱生钱是最快的赚钱办法
炒股的人都深知这一法则 比较认可 所以可以去卖 只不过竞争比较多
要抓住自己产品的特点

六、股票软件销售好做吗？

要是说5.30之前我肯定说很好做的，现在的话白送人家也未必要的了，因为现在的形势任何指标都可能失效的，等大盘向好了或者会多点人买吧，个人意见，不必认真

七、股票软件推销这个工作好吗

还行。

如果有底薪才好。

不过推销的软件要有说服力才行。

参考文档

[下载：现在的股票软件销售怎么样啊.pdf](#)

[《卖出的股票钱多久能到账》](#)

[《股票锁仓后时间是多久》](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《农业银行股票一般持有多久分红》](#)

[《一只股票从增发通告到成功要多久》](#)

[下载：现在的股票软件销售怎么样啊.doc](#)

[更多关于《现在的股票软件销售怎么样啊》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/65023663.html>