

# 教育类龙头股票有哪些、教育类股票有哪些？-股识吧

## 一、艺术教育类股票有哪些

佳创视讯、全通教育、华图教育、有用请采纳

## 二、中国有几支教育概念股

教育行业股票一览1、校车宇通客车（600066）在国内最早提出“专用校车”概念，并首先制造美国标准的“长鼻子”校车，2022年以来，宇通客车一直是多数券商在客车行业重点关注的品种。

亚星客车（600213）参与了《专用小学生校车安全技术条件》的

## 三、教育类股票有哪些？

教育传媒是 吧赛迪传媒 中国铅笔 时代出版 皖新传媒 出版传媒

## 四、有哪些好的教育类股票

智慧教育概念一共有7家上市公司，其中1家智慧教育概念上市公司在上证交易所交易，另外6家智慧教育概念上市公司在深交所交易。

## 五、教育培训概念股票有哪些

教育培训概念的股票有40多只，例如：GQY视讯（300076）、长江传媒（600757）等等。

## 六、有没有教育行业的股票

有呀教育传媒是相关的，股票有以下：000793 华闻传媒000917 电广传媒002181 粤传媒002238 天威视讯002292 奥飞动漫002400 省广股份300027 华谊兄弟300028 金亚科技300058 蓝色光标300071 华谊嘉信600037 歌华有线600088 中视传媒600551 时代出版600825 新华传媒600831 广电网络600880 博瑞传播601801 皖新传媒601999 出版传媒

## 七、教育行业的股票有哪些

民办高等教育陕西金叶（000812）与西北工业大学合作创办的西工大明德学院（公司持股57%）已连续五年扩大招生规模，2022年秋季招收新生3000余人，目前在校生总数超过10000人。

新南洋（600661）：依托大股东上海交通大学的科技实力，资产重组后逐步向高新技术产业转移。

不过目前公司旗下仍有不少教育相关业务，控股子公司和孙公司中有上海国际文化关系专修学院、上海交大南洋教育服务有限公司、昆山上海交大教育发展有限公司、上海智和教育信息咨询有限公司、上海旭华教育发展有限公司、上海交大海外教育发展有限公司等教育服务类公司。

威创股份（002308）2022年拟以部分超募资金2.3亿元和自有资金2.9亿元，合计5.2亿元收购红缨教育100%股权，增值率为1998%。

交易对方王红兵承诺，红缨教育2022年至2022年度净利分别不低于3300万元、4300万元和5300万元，同时，王红兵承诺在收到全额股权转让价款后六个月内，通过二级市场购买威创股份股票共计1200万股，购买完成后将按每年三分之一的比例分三年解锁。

目前，红缨教育共有连锁加盟园1192家。

王红兵承诺截至2022年12月31日红缨教育的加盟幼儿园数量不少于2500家。

威创股份主业不振，年报净利下降65%，本次收购将发挥公司的信息技术优势，实现红缨教育一体化服务平台的再造。

3、教育信息化方直科技（300235）主要从事中小学同步教育软件产品的研发、生产和销售，目前已经拥有了70万教师用户、300万学生用户，主要产品金太阳教育软件覆盖全国109个城市。

公司从上海有出版社取得教材著作权，以教材为中心，运用软件、动漫技术生成产品，通过教育系统和教师推介产品。

公司目前已经与许多教材出版社签订了排他性合约，掌握了丰富的上游资源及版权优势。

全通教育（300359）综合利用移动通信和互联网技术手段，采用与基础运营商合

作发展的模式，构建信息化系统平台，为中小学校（幼儿园）及学生家长提供即时、便捷、高效的沟通互动服务。

杰赛科技（002544）控股子公司(51%) -----广州杰赛互教通信息拓维信息：2022年9月2日公告，公司全资子公司湖南拓维教育发展有限公司与湖南天天向上网络技术有限公司股东以及长沙昱和投资合伙企业签订了《合作协议》，拟以现金方式收购并增资天天向上，受让天天向上51%股权，本次收购及增资对价款合计不超过2040万元。

据公告，天天向上专注于K12基础教育信息化服务7年，致力于利用信息技术推动素质教育的发展。

根据合作协议，公司将协助天天向上进一步完善教育管理系统平台、人人通PC端产品及移动端产品的功能和体验；

渠道层面，公司将在全国渠道领域全力支持天天向上产品的落地和推广；

品牌层面，双方将合力打造三通二平台解决方案。

## 参考文档

[下载：教育类龙头股票有哪些.pdf](#)

[《股票中的新增芯片概念什么意思》](#)

[《为什么股票代码有个红色的融字》](#)

[《股票底部和顶部由什么决定》](#)

[下载：教育类龙头股票有哪些.doc](#)

[更多关于《教育类龙头股票有哪些》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/47181621.html>