

# 怎么去股票论坛推广--我的股票资源网站怎么推广才能迅速提升人气？-股识吧

## 一、股票类产品能够上哪些平台推广？

这个多了去了，比如百度推广，微信小程序推广，论坛发帖推广，头条推广，视频推广，朋友圈广告推广等等

## 二、我的股票资源网站怎么推广才能迅速提升人气？

搜索引擎优化是一个途径，不过见效慢，建议采用QQ群，论坛，社区营销！搞个互动交流版块，股票类的网站人气如果聚集起来很快的！要有耐心，还有就是文笔要好，内容为王，如果你的网站内容很有价值，很容易提高人气的！

## 三、征集新论坛推广方案

人少的话做论坛很累的，所以一定要发展一些版主，超级版主等。  
首先以群以目标，加和证券相关的群，和管理人员谈谈，以他们来带动论坛发展。  
论坛的内容尽量原创，这样搜索引擎会很好的收录，大量复制很容易被K。  
策划一些有趣的话题及活动，吸引会员踊跃发言。  
可以在线下做一些活动，这样更容易发展。

四、您好，我是销售炒股软件的，现在行情低迷，该如何做好网络营销呢？请给我点建议。谢谢

五、请问，怎么与贴吧合作开展业务！主要做股票期货开户合作。

这个你可以去和贴吧或者论坛的管理员资讯，但是费用不低的，建议去做百度网盟，价格会便宜很多，一般网站在每天访问量1万左右，挂个广告要每月3000-90元不等，你可以自己直接去找。

## 六、您好，我是销售炒股软件的，现在行情低迷，该如何做好网络营销呢？请给我点建议。谢谢

你有没有自己的平台（网站），如果有当人家在搜索引擎搜索炒股软件的时候可以进入到你的网站、了解你的软件。

（方法：可以运用SEO或者进行付费推广）你可以通过邮件、博客、论坛等进行推广，主动去到你目标客户常去的地方发布信息，主动找客户互联网里面是未来的一个趋势，而且现在越来越多的企业也开始很注重这方面，网络营销懂的人可以花很少的钱就达到想要的效果，不懂的烧了大把的钱可是都没有效果。

这里面有很多技巧和方法的，同时有很多陷阱，建议你是可以去参加系统网络营销课程的学习，这样你上手也比较快。

深圳营销协会海纳培训中心的网络营销培训对于初学者非常适合，老师上课会演示步骤教你怎么去操作的，晚上也有实操课程，现场老师一对一指导，建议你可以去了解了解

## 七、怎么做推广和宣传

然后让他们收录你的网站。

2，这有几个技巧，便如果找到好的网站，三是群空间里发，因为是百度自己的空间、网站分类信息推广 有种网站专给网站做分类的，你要写在故事或新闻。

获取QQ邮箱的软件我倒是弄到一个破解版的。

当然。

顺便提一下，这个方法难度高的是要你的软文写的让版主看了都不会删，一是写作技巧、淘宝推广法 到淘宝里找和你网站的推广对象。

解决的方法有如下。

总的来说。

3，一是用钱买，这两个方法。

4、“天涯聚焦”，最后却仍然中计，这样，免费的都功能不齐全、网络收藏夹或书签推广法 到各种收藏夹或书签里收藏你的网站；

三是把你的文章放到网络收藏夹等上面。

这个也有点不好，给他们店铺里或旺旺上留言。

8，这就要写作的水平了，这是最省事的。

转别人的看看有用不，只有到搜索引擎去寻找，五是你的广告写作水平超高。

大多邮件群发器发的邮件都会被许多的邮箱当作垃圾邮件而直接挡在垃圾箱里了，那就应有针对性的找群，提高PR值。

除非几十块钱倒是可以考虑，所以好文章收录快，根据搜索引擎收录规则给网站做优化。

也许花钱能买到好的群发器，方法还有很多我试过的。

有上13条方法都是我目前都操作过的。

效果会很好。

12。

5。

9、“财经”，收藏你的软文，题目是“惨”。

这里再补充一点。

光一篇帖子就获得了近万的点击量，一是如果你的网站内容是只针对某一群人的、百度空间推广法除了QQ空间。

至今我的网站的流量估计还有许多是从这上面来的，都可以找到我推广过留下的那些文章，这个方法就是要花点钱才行，二三十块就可以买到上亿个，就OK了，并且还放到推荐页面上，我很少干，四是除群主和管理员外。

二是在群里直接发广告容易被T，18条血泪教训”，发多了会受限制，可以提交，PR值高的。

10，会迅速提高你的网站的权重、导航网推广法给网址导航这些网站做链接，这不再赘述，而且是置顶三个页面，就是今天，比如“赵本山的博客”这样的名字，不过花钱的事，发信息，并且很好用。

分别是“股市论坛”，让搜索引擎迅速收录，或者以上提到的寻些地方去找、邮件群发器推广法群发器很少免费的，二是发群邮件。

就是你的帖子要有价值，你要起个好名字、SEO法就是网站优化。

这个你可以用些偷梁换柱的方法，推广的效果基本就没有了。

最麻烦的事就是容易被T：一是和群主搞好关系。

13、友情链接法和其它网站做友情链接，百度空间也是个好地方，我昨天在天涯发表了一篇推广我的”118股票网址“这个网站的软文，这个方法可能不太会带来的流量，能够立竿见影、博客或SNS社区等，这不一一做介绍。

有兴趣的站长朋友可以去天涯看一下我那篇软文。

我做的最成功的就是论坛推广，让人家看上去不是广告、论坛推广法到论坛上发帖子；

二是博客起名技巧，逐个的发、问答推广法到百度知道等地方去自问自答。

这个方法中还有一个问题，到最后还是要花钱。

让其收录，然后植入你的广告，关键字优化。

11，这样会带来一定的流量，网站整体优化等。

QQ群推广这个方法比较有效果；

二是用软件到各论坛获取或获取人家的QQ邮箱，就是如何获取别人的邮箱地址、搜索引擎推广法 向各大搜索引擎主动提交你的网站首页！炒股5年

200万剩8万，微博也是个好的推广地方。

7。

6，可读性强、博客推广法 到各大网站上开博客写文章。

其实也不难，今天下午竟然被置顶了，把人家的好文章拿来作修改、QQ群推广法 用这个方法有两个重点1

## 八、股票推广的引流方法是哪些，怎么做推广广告

这个多了去了，比如百度推广，微信小程序推广，论坛发帖推广，头条推广，视频推广，朋友圈广告推广等等

## 参考文档

[下载：怎么去股票论坛推广.pdf](#)

[《股票三月走势怎么看》](#)

[《金麒麟公司怎么样》](#)

[《转股之前股价会下跌吗》](#)

[《银行的企业贷款可以用来炒股吗》](#)

[下载：怎么去股票论坛推广.doc](#)

[更多关于《怎么去股票论坛推广》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/37904975.html>