

# 怎样可以让客户炒股 - 怎样在银行找客户炒股票-股识吧

## 一、如何用最快的方法使顾客向你买股票

找到目标客户及成功了一半。

## 二、如何才能让客户不满仓操作股票呢?

方法有很多：1.开户注入资金时，要求客户只注入三分之一，或五分之一。

2.给客户讲明满仓的危害，以及不满仓的重要性。

要求客户只使用部分资金，根据趋势选择仓位。

3.定期对客户经行培训，让其真正理解不满仓的重要性，针对行情及趋势进行布局操作。

满仓操作：满仓操作是指资金全部买成了股票，剩余的资金不够再买100股当前股票。

注：仓位主要是指证券资金账户中的资金使用比例，按照不同程度可以分为轻仓、半仓、重仓和满仓。

满仓可以为人们增加财富收益，也蕴含着或多或少的风险。

在对待这些投资方式时，应该清楚一点：适度投资有益有趣，即便遭受损失风险也有限，但倘若倾其所有“满仓”豪赌，则充满不可预知的风险。

对于工薪族而言，踏踏实实做好自己份内的工作，用自己的勤奋与智慧创造财富与价值，远比倾其所有去“赌”一把未来更真实，更可靠，也更容易规避不可预期的风险。

## 三、怎样才能拉拢客户的心去买股票，愿意和你合作

一己之见：目前股市的状态，已让很多散户的信心逐渐缺失了，被阵阵暴风雨似的的狂泻打击了。

对普通投资者而言，你的炒股策略，需让客户深深地感觉到：亏本金的风险小，其次是盈利。

祝福楼主，兴旺

## 四、怎样说服客户开通股票账户

LOVE 怎样去说服顾客来公司买股票啊、？现在要让顾客光临你的公司开户。其实只有两个最基本的途径一是佣金比别人低（但是也有最低限制）这个不能够成为长期吸引顾客的因素。

第二我认为这项很重要，服务！能够为客户提供水平高于其他证券公司的优质服务那就是吸引新顾客和保住老顾客的法宝。

就算你佣金比别人高点，如果服务远强于其他公司，能够让客户得到更多实质性的服务挣更多的钱，这才是客源不断的最终法宝。

所以说服客户的重点都是落在服务上。

以上纯属个人观点请谨慎采纳朋友。

## 五、怎样说服客户开通股票账户

你有足够的佣金优惠 每天的新闻时讯提供 给股民免费的基础培训 以及每周的分析师荐股的话 说服就不难

## 六、怎样在银行找客户炒股票

呵呵 证券公司的吧 银行开户是需要运气的 另外就是多跟大堂经理和银行的一线业务员沟通 他们都会有大量的客户在手里 如果银行的人愿意帮助你 你开客户就不存在问题 大户也是大大的有的。 预祝你成功！！

## 七、怎样去说服顾客来公司买股票啊、？

LOVE 怎样去说服顾客来公司买股票啊、？现在要让顾客光临你的公司开户。其实只有两个最基本的途径一是佣金比别人低（但是也有最低限制）这个不能够成为长期吸引顾客的因素。

第二我认为这项很重要，服务！能够为客户提供水平高于其他证券公司的优质服务那就是吸引新顾客和保住老顾客的法宝。

就算你佣金比别人高点，如果服务远强于其他公司，能够让客户得到更多实质性的

服务挣更多的钱，这才是客源不断的最终法宝。  
所以说服客户的重点都是落在服务上。  
以上纯属个人观点请谨慎采纳朋友。

## 八、如何拉客户炒股

用赚钱效应引诱，和经济危机威胁。

### 参考文档

[下载：怎样可以让客户炒股.pdf](#)  
[《股票变成st后多久会被退市》](#)  
[《证券转股票多久到账》](#)  
[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)  
[《股票要多久提现》](#)  
[下载：怎样可以让客户炒股.doc](#)  
[更多关于《怎样可以让客户炒股》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/31016483.html>