

怎样和客户介绍股票讲解大师！针对新入手炒股人员，如何对炒股客户交谈指导？-股识吧

一、证券经纪人怎么向客户讲解股票

1、介绍股市目前的行情以及位置2、房地产市场没有太大机会3、存银行虽然很安全但是不敌货币贬值4、可以适度投资股市进行保值5、股市中还是有很多值得投资的领域

二、刚学股票要怎么像顾客介绍

就从大环境去介绍 刚接触股票 技术上面你自己肯定不懂 只能从消息面上去给客户沟通 多看看新闻就行了

三、怎么跟买股票的客户介绍买黄金，该怎么解释最后?有什么方案?

你可以针对当前的市场形势，给顾客做一下分析投资股票与黄金的利弊，比如说对于股市来说，现在是熊市，熊市不言底，如果买股票被套的话是一个漫长的等待过程，而且市值也将面临不断缩水的可能，股市的风险在于受国家政策、大庄家等多方面影响，这些影响个人无法预测，会引起相当的风险。

而黄金市场属于全球性的投资市场，不受人为操纵，没有庄家，相对公平可靠。

股票只能买涨，而黄金可以买涨买跌，买对了都可以有利润。

股票是国内市场，交易时间受限制，价格波动连续性不强，而黄金价格是24小时连续波动，没有系统涨停或跌停板，随时都可以进行交易操作，没有时间限制。

股市里有许多股票品种，投资股票要花费很多的时间精力来选择与分析不同的股票，而黄金只有一个品种，不需要选择品种，信息面也相对没那么杂乱

四、做证券经纪人如何去跟客户介绍股票，如何让客户相信自己？在申万实习

1、介绍股市目前的行情以及位置2、房地产市场没有太大机会3、存银行虽然很安全但是不敌货币贬值4、可以适度投资股市进行保值5、股市中还是有很多值得投资的领域

五、第一通打电话给客户谈股票说什么

先自我介绍，再关心他本人的理财情况，股票做的怎么样之类。
从中找出可以介入的机会，推出你想介绍的理由。

六、针对新入手炒股人员，如何对炒股客户交谈指导？

 ;

 ;

 ;

既然有客户想入市，先抓住他的“心”你就有了70%以上的胜率！抓住客户的心理，进去股市的人都是想赚钱，你就要在交谈当中试探出他是打算做短线还是长线，资金多还是少，从种种方面下手。

买股票的人，看股和买股的方法都不一样。

所谓，一样米养百样人。

在谈话过程当中，熟知他是以什么样的看股方法与其交流，比如：看K线的看日线的，看利好的，看业绩的，看筹码的，看主力动向的等等。

找到正题就从当中切入，他会跟你聊的津津有味。

（到这里你就已经为自己赢得了50%的筹码了）

其二，在你眼中他还是一个新股民，有些股票知识肯定没有你来的专业。

在他说错的时候，不要直接的反驳，你要做到的是跟他打太极拳，慢慢扭转他的思想！第三，用你足够专业的知识，给他推荐个股票，让他相信你的能力！（这点可有可无）

七、怎么样和客户聊股票和原油？

做到比客户更专业，对于客户在投资上的问题能够进行正确的指导。
从而真正的帮助客户。

八、证券经纪人怎么向客户讲解股票

首先确定客户类别，然后在接待客户之前对客户性格，风险承受能力，资金规模，做出相近的分析报告。

个人建议最好在采集到信息之前对客户入市资金有个大概的了解，打算投入多少，最多能承受多大的亏损。

正常接待中客户会首先发问，针对客户发问开始回答。

建议从风险分析方面入手，大盘风险政策风险，交易系统风险，和客户一起探讨他的入市资金何种性质以及何种使用期限。

下一步在你准备的股票池中挑选适合的股票推荐给他，然后给他讲解你推荐的股票组合的投资风格，风险等级，收益概况。

后边的就自我发挥吧，记住经常提示客户风险管理。

九、hi！

怎样给客户介绍现货黄金与股票，能让客户直观简单的明白？

现货黄金跟期货似的 可以买多卖空双向T+0交易，保证金杠杆机制
没有交割日的风险 一般人都知道期货 股票就是只能买涨而且是T+1交易
再就是股票是采取撮合制的成交机制
现货黄金是做市商制不用担心买卖不成交的问题 基本就这些吧

参考文档

[下载：怎样和客户介绍股票讲解大师.pdf](#)

[《乐视网股票为是什么意思》](#)

[《为什么有大单买入股票反而大跌》](#)

[《李宁股票叫什么名字》](#)

[《股票是什么时间段才可以委托买卖》](#)

[下载：怎样和客户介绍股票讲解大师.doc](#)

[更多关于《怎样和客户介绍股票讲解大师》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/30945007.html>