

# 股票包销有什么风险：股票包销业务是什么？-股识吧

## 一、股票包销和股票代销有哪些区别

投资银行在进行股票承销的时候，不同的承销方式中投资银行承担不同的责任和风险。

在以下承销方式中，投资银行与发行人之间纯粹是代理关系，投资银行为推销证券而收取代理手续费（ ）。

A.包销 B.尽力推销 C.代销 D.余额包销  
正确答案：B包销即投资银行按议定价格直接从发行者手中购进将要发行的全部证券，然后再出售给投资者。

采用这种销售方式，承销商要承担销售和价格的全部风险，如果证券没有全部销售出去，承销商只能自己“吃进”。

尽力推销即承销商只作为发行公司的证券销售代理人，按照规定的发行条件尽力推销证券，发行结束后未售出的证券退还给发行人，承销商不承担发行风险。

投资银行与发行人之间纯粹是代理关系，投资银行为推销证券而收取代理手续费。

余额包销通常发生在股东行使其优先认股权时，即需要在融资的上市公司增发新股前，向现有股东按其目前所持有股份的比例提供优先认股权，在股东按优先认股权认购股份后若还有余额，承销商有义务全部买进这部分剩余股票，然后再转售给投资公众。

选B。

## 二、如何理解股票的代销？当证券公司采用代销为发行人发行股票的，如果发行失败会产生什么样的后果？

股票的发行采用代销方式，是指证券公司代发行人发行股票，在代销期限届满时，将未售出的股票全部退还给发行人的承销方式。

可以看出，在代销方式下，证券公司与股票发行人之间是委托代理关系，承销期间届满，尚未出售的股票全部退还发行人，证券公司承担的风险较小，因此一般收取的费用也较少。

代销方式销售股票的方式一般适合信誉好、知名度高的股票。

根据《证券法》的规定，股票发行采用代销方式，代销期限届满，向投资者出售的股票数量未达到拟公开发行股票数量的70%的，为发行失败。

发行失败产生的后果可以从以下几个角度来考虑：（1）发行股票的股份有限公司：筹资计划的落空，另外还要按照规定将股票认购款以发行价并加算银行同期存款

利息返还股票认购人。

(2) 承担代销业务的证券公司：已经履行了自己的义务，有权向证券公司按照协议收取代销收入。

(3) 投资者：未实现预期的营利计划。

### 三、股票包销和股票代销有哪些区别

股票包销意味着券商或者银行等机构要把上市公司发行的股票全部推销出去。股票代销意味着机构仅仅推销股票发行，即使没有推销成功也没有问题。

### 四、证券投资中包销什么意思

承销商与发行公司商定发行底价签定销协议书，然后组织力量在证券市场以某种方式进行销售。

如果证券不能全部销完，所余的未售出部分就作为资产归承销者所有或任其降价出售，自行承担损失。

对承销者来说，包销所获丰厚，但风险很大，所以，在新发证券数额较大时，一般由几家承销人组成包销份额、包销收费水平、承担风险的方式等有多种确定方式。

在国际证券市场中，银团包销方式最常见。

### 五、股票承销方式风险大小的问题

全额包销又称确定包销，是指由承销商与发行人签订协议，由承销商按约定价格买下约定的全部证券，然后以稍高的价格向社会公众出售，即承销商低价买进高价售出，赚取的中间差额为承销商的利润。

全额包销如果证券销售不出去；

风险由承销商自负，故风险较大，但是其收益要比代销的佣金高，余额包销，也称助销，是指承销商（承销团）按照规定的发行额和发行条件，在约定期限内向投资者发售股票，到销售截止日，如投资者实际认购总额低于预定发行总额，未售出的股票由承销商负责，并按约定时间向发行人支付全部证券款项。

余额包销的承销商要承担部分发行风险。  
所以从风险角度来讲全额包销大于余额包销大于尽力包销。

## 六、证券投资中包销什么意思

承销商与发行公司商定发行底价签定销协议书，然后组织力量在证券市场以某种方式进行销售。

如果证券不能全部销完，所余的未售出部分就作为资产归承销者所有或任其降价出售，自行承担损失。

对承销者来说，包销所获丰厚，但风险很大，所以，在新发证券数额较大时，一般由几家承销人组成包销份额、包销收费水平、承担风险的方式等有多种确定方式。在国际证券市场中，银团包销方式最常见。

## 七、股票包销与代销有何区别

1.代销是指证券公司代发行人发售证券，在承销期结束时，将未售出的证券全部退还给发行人的承销方式。

2.包销分两种情况：一是证券公司将发行人的证券按照协议全部购入，然后再向投资者销售，当卖出价高于购入价时，其差价归证券公司所有；当卖出价低于购入价时，其损失由证券公司承担。

二是证券公司在承销期结束后，将售后剩余证券全部自行购入。

3.代销与包销最大的不同在于发行人与证券公司之间的法律关系不同，前者仅为一般的委托代理关系，后者实质上是股票购销关系。

4.代销方式下，在约定的发行有效期内，如证券公司没有将所有证券出售出去，剩余部分将退回发行人，证券公司不承担任何风险，因此，代销方式的承销佣金相对较低。

5.包销方式下，在约定的发行有效期内，如证券公司没有将所有证券出售出去，剩余部分由证券公司自行购买，因此，证券公司的风险较大，承销佣金也较高。

扩展资料1.网店代销可以免费为网店提供货源，方便了一些想开店但没有资金的初级卖家，这是它的最大好处，但越来越多的代销网站只注重销量，不怎么注重管理渠道，导致代销容易造成各个代销客户之间恶性竞争，影响正规卖家的利润，同时容易对产品品牌造成不利影响。

当前在代销的基础上，国内已经有一些网站开始发展分销渠道，分销作为销售渠道的重要一环，有别于代销，它将对整个销售渠道及过程进行严格控制和管理。

2.包销协议本身不是买卖合同，它规定了双方的权利和义务，以及一般交易条件，其主要内容如下：（1）双方的基本关系。

明确出口方与包销商之间的关系是买卖关系。

包销商应自筹资金买断商品，并自负盈亏进行销售。

（2）包销的商品、地区、期限。

协议应规定包销商品的种类或型号，并对包销商享有经营权的地理范围作出规定，这些都按出口商的营销意图和包销商的销售能力和所承诺的销售数量，由双方商定。

包销期限即为包销协议的有效期限、通常规定为一年至两年，也有不规定期限，只规定中止条款或续约条款。

## 参考文档

[下载：股票包销有什么风险.pdf](#)

[《什么特征的股票是庄股》](#)

[《现在乐视股票怎么样》](#)

[《涨停的股票回调到什么位置才安全》](#)

[《股票什么时候开盘中秋佳节》](#)

[《海信电器和海信家电有什么区别》](#)

[下载：股票包销有什么风险.doc](#)

[更多关于《股票包销有什么风险》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/30456011.html>