

**只有3万怎么开通科创板.我只有三万资金，想知道能得到最优惠的佣金是多少？我现在卖出一笔整体费率是千分之3.3左右，那我现在的-股识吧**

**一、我想问下我的微博是有30粉丝 发了一条微博浏览量在3万多算多吗**

在普通人当中算多的啦，明星都只有几百几千万的，你都有几十万了，已经算很多的啦

**二、只有3万元如何创业呀，有经验有朋友能告诉我，传授一下吗？**

一个生意如一个蛋糕，人人都在争都在抢，那么你吃到的不会太多。

投资创业并不一定要大投资。

投资重点是小投资风险底前景大的生意，其实每个人都不愿只做一位打工族，更多人想创业却苦于资金多，风险大，曾今我也是其中的一位，考察了不少项目，都难以着手行动，后来偶然了解到有这么一家公司，他是结合了地面折扣超市和网上折扣超市连锁的模式，产品来自世界各地的几千种产品，大批量采购，物美价廉，产品重复消费，并且为代理商提供仓库，物流，资金流等问题，屏蔽了传统行业中：人，财，物，进，销，存，产七大环节等等的问题，有一个环节出错，都可能让你回到解放前。

考虑到它的风险小，而且投资不大，花一千多元就可以代理公司所有产品，而且这个生意刚刚在大陆运作，还是一份先机，目前也是辞职全力打拼这份事业，感觉还不错，所以也给每一位正在考察项目的朋友一个参考，让任何一个眼光超前，有创业心又苦于没有资金的普通人也可以在21世纪这个创业时代轻松的创业，开拓全球连锁店。

欢迎加下咨询

**三、设备款为3万元，如何计算17%的增值税**

展开全部增值税为： $30000/1.17*17%=4358.97$ 元

## 四、科创板如何申购？

达到资格、开通了科创板交易之后就按正常的新股申购。

## 五、我有3万，我想去创业，该怎么做？求教

别愁，男人得有霸气，有野心，我记得我2008年刚到北京的时候，做的房地产销售，在CBD的金台夕照那边儿，遇到一个外国客户，是个意大利人，当时我本来就是出于套近乎，随口一请教，我问他，你是怎么成功的，你知道这意大利人怎么说的吗？就俩字“野心”。

你们别羡慕富二代，你们应该羡慕富一代，你们也应该努力做富一代，做开疆辟土创立家族企业的那一代，哪个富一代以前不也是普通老百姓，穷人一个？只要头脑富裕，肯定能发家，不动脑子的，金山也能挥霍空。

你要创业，风险和机遇是并存的，“天下没有白吃的午餐”，这是洛克菲勒让他儿子们记住的第一条最重要的从商原则，任何时候，你只需要知道大方向是正确的，那说明你的付出是值得的正确的，剩下的细节，你计划再好也赶不上变化，必须靠自己努力克服种种困难，因为人不可能控制所有的事情，创业中总会遇到各种各样的小麻烦大困难，这需要一个创业者有不服输的霸气，坦然面对挑战渡过难关，想要创业成功，就需要你有抗压能力，你有不服输的精神，玩儿的起，把心态调整好，如果前怕狼后怕虎，恭喜你，一事无成是必然的，与其你犹豫不决一天天一眨眼就过年的浪费时间等死，不如你脚踏实地，千里之行始于足下，努力了未必成功，不努力一定失败，咱们穷人家的孩子拼爹不如人，只能拼自己，王侯将相宁有种乎？后来2022年我辞掉工作自己开始创业，到现在是第四年了，虽然我公司不大，但是现在在北京四环内买了房子，也300多万，当然我也知道，目前我的状况在北京就属于普通人，那天在蓝色港湾见一辆蓝色兰博基尼，不得不说那车很帅，人家开的车比我房子还贵1百多万，呵呵，这就叫人比人吓死人，现在能做的，不是去羡慕，还是务实一点，脚踏实地，把自己公司好好发展，我就信一条，弱肉强食，别人没有义务同情你，人们大多数都是救急不救穷，只有你自己脑子开窍了，找到好的项目了，才能发家致富，穷人家的孩子发家致富，一定要学会做杠杆率大的，投资小，回报高，但是切记，不要赌博，玩儿股票，那都不是一般人玩儿的，那都是大庄家玩儿的，股民都是小鱼，被吃的，你踏踏实实找个实体行业的好项目，一定要是新兴项目，你要是做什么餐饮服务，这种满大街都是人干的项目，名义上你是个小老板，实质上你还是打工的，为什么？一年到头你除掉店租和你自己生活开销，算算你账上有多少？所以不要一提创业就想着做满大街都是人做的

餐饮服装，竞争考虑过吗？利润空间考虑过吗？现在你看着街边开店的，不是因为他们发达了，当初是因为他们见识短，除了干这个他们也不知道还能干什么，后来又要养家糊口，干这个虽然没办法翻身挣大钱，但也不赔钱，还是能挣点儿生活开销用的钱，加上毕竟自己干了这么多年了，其他的也不会，所以就像活死人一样，面子上是小老板，其实永远没有做大的机会了，一辈子就那么做为一个社会底层的人过去了，人，只有一次生命和年轻的机会，所以，我主要强调头脑灵活，有野心的年轻人，要干，你们就要干有市场前景的新兴行业，能做大的，如果你只是想挣点儿小钱，那你真不如继续打工，省的你自己花钱投资累死累活一年到头等于给房东打工，在商言商，商人是为了挣钱，务实不务虚，不是为了让你说你是当老板的，你觉得脸上有光，打肿脸充胖子，就去随便干什么饭店、装店，要的是市场前景，要的是资本积累的速度，要的是利润。  
找项目不懂的，可以找我，

## 六、如何用三万元做创业项目

要用三万元做创业项目，可以这样规划：1、选择一个投资少于贰万元的项目，这样就留下一部分备用，比如用于其他开支；  
2、选择适合自己的，自己感兴趣或是擅长的事情；  
3、选择适合的工具，能省就省。

## 七、我只有三万资金，想知道能得到最优惠的佣金是多少？我现在卖出一笔整体费率是千分之3.3左右，那我现在的

卖出一笔整体费率是千分之3.3，除去千分之1的印花税，佣金就是千分之2.3，也就是万分之23的佣金，三万的成交金额的话，就是要69元的佣金。  
如果调到最低的万分之2的佣金，那么三万元卖出，佣金只有6元。

## 八、我想贷3万元，没抵押，没担保，能贷上吗

那只有高利贷有可能

## 九、没有50万我怎么开通科创板进场交易？急急急

配资开户来做，不过那样就等于加了杠杠，风险很大，如果想做商品期货找我望采纳

### 参考文档

[下载：只有3万怎么开通科创板.pdf](#)

[《新的股票账户多久可以交易》](#)

[《股票挂单有效多久》](#)

[《股票实盘一般持多久》](#)

[《一只股票停牌多久》](#)

[下载：只有3万怎么开通科创板.doc](#)

[更多关于《只有3万怎么开通科创板》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/26559050.html>