

去上市公司做客服怎么样—请问在证券公司做客服好还是客户经理好？-股识吧

一、请问在证券公司做客服好还是客户经理好？

客户经理是做不久的，业绩不好就不用说了，业绩好了，还是会找借口把你刷了，因为当你的提成越来越高时，公司就要换新劳工了，而客户你也是基本上带不走的，你长期的努力都打水漂了。

多看看招聘信息，客户经理是天天都在招人，人员流动性比长江水还厉害啊。做客服算是份长工，也有时间学习，如果提高到能发表一些文章，或给股民（客户）讲座，前途就是大在滴有了。

二、什么叫做公司的客服？客服这职业如何？一般一个月有多少月薪？

客服实际上就是做售后服务的，其实有很多名称，他主要就是做客户回访，整理顾客档案之类的，很轻松，但需要有很强的语言表达能力和灵活的应变能力，一般客服都是有提成的，大概2000左右吧

三、

四、做客服这个工作是不是很不好做呢

看性格吧，温和型比较适合，不管做什么，只要认真对待，做到更好，就可以了

五、我现在在一个厂家里服装客服，不知道这个行业的客服怎么样，要不要继续下去呢？做客服好吗？

客服其实都差不多的，都是通过电话去服务客户，只是每个客服维护的产品不一样罢了，客服还是蛮适合女孩子做的，相对轻松，只是工资不高，上升空间也不大。

参考文档

[下载：去上市公司做客服怎么样.pdf](#)

[《股票锁仓后时间是多久》](#)

[《一只刚买的股票多久能卖》](#)

[《股票卖的钱多久到》](#)

[《股票账户多久不用会失效》](#)

[下载：去上市公司做客服怎么样.doc](#)

[更多关于《去上市公司做客服怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/26066113.html>