

## 股票假聊怎么回复 - - 我是做股票销售的，如何与客户聊天的开场白怎么说？-股识吧

### 一、客户说；做股票让我心寒了，不想在折腾了，该怎么回答客户

是你的客户你心理上肯定想留下客户，跟他讲恰恰是很多人心寒的时候就是操作良机，事实也是如此

### 二、网上认识 天天聊天近四个月 交谈中提到有消息可以买一定赚钱的股票 结果真的进场 隔天就大跌

他给你消息买股票，赚了，下次你还想要消息是不是得跟他分成.人家也不能总白给你消息啊.这逻辑没问题吧.股票下跌赔钱了，赔钱的是你的钱，又不是他，行情好他又不用出资就跟你分钱，行情不好，赔钱的是你又不是他.所以他根本不需要有什么消息.乱编都可以.这是一种稳赚不赔的方法，老套路了.

### 三、问股票聊天他发了财经时评要怎么回

该网站有互动的功能吗？如果有直接针对对方说了，提前关键词进行互动聊天；如果没有，那就没办法了。

或者取得对方的联系方式，或者到炎黄财经直播室等大型站点互动！

### 四、股票论坛的回复看不懂~~~专业术语太多了

他给你消息买股票，赚了，下次你还想要消息是不是得跟他分成.人家也不能总白给你消息啊.这逻辑没问题吧.股票下跌赔钱了，赔钱的是你的钱，又不是他，行情好他又不用出资就跟你分钱，行情不好，赔钱的是你又不是他.所以他根本不需要有什么消息.乱编都可以.这是一种稳赚不赔的方法，老套路了.

## 五、淘宝假聊一般怎么聊？

很多可以聊的。

1. 问产品细节问题2. 讨价还价3. 多少钱包邮4. 发什么快递5. 发货时间6. 送小礼物等等这些问题都可以问，就和你平时真的买东西一样，总有想问的问题

## 六、我是做股票销售的，如何与客户聊天的开场白怎么说？

你这个问题不好回答。

第一、不知道你是电销还是面对面销售第二、不知道你跟客户的了解程度一般情况下，这种开场白以寒暄为主，在这过程中掌握顾客的语气语速语调。

然后模仿，做到基本同步。

你就完成拉近距离的第一步了。

第二部通过开场发问技巧，了解需求。

在挖掘需求。

这个一时半会儿讲不清楚。

给你个链接，里面有资料自己学习。

有个顾问式销售和为什么做销售适合你。

\*s : //yunpan.cn/ckvytM4gPxmXR 访问密码 14cf

## 七、要是别人跟你讲不做股票你该怎么回答

股市亘古不变的规律，七赔两平一赚，不做股票的人还是比较理性的

## 八、股票论坛的回复看不懂~~~专业术语太多了

冰冻三尺非一日之寒，去买本证券基础知识先看看了解下。

知识点太多，可能我用一句话解释了一个意思，但这句话中又引出一个或几个新的专业术语，你还是不懂。

所以，你得先去学习基础的专业名词解释，结合案例可以加深记忆。

只要你感兴趣，你一定很出色！

## 参考文档

#!NwL!#[下载：股票假聊怎么回复.pdf](#)

[《拍卖股票多久能卖》](#)

[《股票退市多久能拿到钱》](#)

[《机构买进股票可以多久卖出》](#)

[《股票回购多久才能涨回》](#)

[下载：股票假聊怎么回复.doc](#)

[更多关于《股票假聊怎么回复》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/22572380.html>