

怎么面试股票工作内容；去证券公司面试实习生应该怎么准备？-股识吧

一、股票是什么东东，一点都不懂，要去面试了

股票：是股份有限公司在筹集资本时，向出资人发行的股份凭证。

代表着持有者（股东）对股份公司的所有权，如收取股息和分享红利，还有，若持有一定数量该公司股票时，就可参加股东大会、投票表决、参与公司的重大决策等。

可以通过证券市场对股票的买入、卖出之间的股价差额实现套利，简单来说，供求决定价格，买的人多价格就涨，卖的人多价格就跌。

大量资金的流入或流出另到股票价格波动，上上落落不断重复，这就是所说的“炒股”，投资者就是要把握这些股票价格波动，顺势而为，踏准节奏做买卖，就是低价买入高价卖出牟利。

股票有以下五点特性：

（1）不可偿还性 股票是一种无偿还期限的有偿证券，投资者认购了股票后，就不能再要求退股，只能到二级市场卖给第三者。

股票的转让只意味着公司股东的改变，并不减少公司资本。

从期限上看，只要公司存在，它所发行的股票就存在，股票的期限等于公司存续的期限。

；

（2）参与性 股东有权出席股东大会，选举公司董事会，参与公司重大决策。

股票持有者的投资意志和享有的经济利益，通常是通过行使股东参与权来实现的。

股东参与公司决策的权利大小，取决于其所持有的股份的多少。从实践中看，只要股东持有的股票数量达到左右决策结果所需的实际多数时，就能掌握公司的决策控制权。

；

（3）收益性

股东凭其持有的股票，有权从公司领取股息或红利，获取投资的收益。

股息或红利的大小，主要取决于公司的盈利水平和公司的盈利分配政策。

股票的收益性，还表现在股票投资者可以获得价差收入或实现资产保值增值。

通过低价买入和高价卖出股票，投资者可以赚取价差利润。

以美国可口可乐公司股票为例。

如果在1984年底投资1000美元买入该公司股票，到1994年7月便能以11

654美元的市场价格卖出，赚取10倍多的利润。

在通货膨胀时，股票价格会随着公司原有资产重置价格上升而上涨，从而避免了资产贬值。

股票通常被视为在高通货膨胀期间可优先选择的投资对象。

（4）流通性 股票的流通性是指股票在不同投资者之间的可交易性。

流通性通常以可流通的股票数量、股票成交量以及股价对交易量的敏感程度来衡量。

可流通股数越多，成交量越大，价格对成交量越不敏感（价格不会随着成交量一同变化），股票的流通性就越好，反之就越差。

股票的流通，使投资者可以在市场上卖出所持有的股票，取得现金。

通过股票的流通和股价的变动，可以看出人们对于相关行业和上市公司的发展前景和盈利潜力的判断。

那些在流通市场上吸引大量投资者、股价不断上涨的行业和公司，可以通过增发股票，不断吸收大量资本进入生产经营活动，收到了优化资源配置的效果。

（5）价格波动性和风险性

股票在交易市场上作为交易对象，同商品一样，有自己的市场行情和市场价格。

由于股票价格要受到诸如公司经营状况、供求关系、银行利率、大众心理等多种因素的影响，其波动有很大的不确定性。

正是这种不确定性，有可能使股票投资者遭受损失。

价格波动的不确定性越大，投资风险也越大。

因此，股票是一种高风险的金融产品。

二、想去证券公司面试

在某大券商工作，给你说说吧：

总部：投资银行部，保荐人，辅助发行承销人员（主要是律师、注册会计师等）

自营业务部，理财人员，这个要求复杂了，经验学历都重要哦

稽核部（或合规部），合规稽核人员，法律或财会高等学历

经纪业务部，要求复杂，包括总部面对营业部各类对口人员。

固定收益部，同自营要求。

资产管理部，同自营部要求。

办公室、机构销售部、秘书处等。

。
。
。
。
。

营业部：前台，营销人员，包括营销经理、团队长及营销员

中台，客户服务部，包括客户经理和咨询经理和投资顾问。

后台，柜台--柜员，电脑部---电脑经理、电脑助理，财务---财务经理、出纳，办公室。

部分公司还包括研究所（有的券商研究所是独立公司），属于总部，要求研究人员，基本是行业内研究院跳槽以及各大名校研究生以上毕业生。

=====

这是我在其他问题中的回答。

如果只是喜欢投资，那么你最好的去处是总部自营或者资产管理，但是要求你学历至少是名校硕士，大学就过证券从业资格考试5门，最好CFA过初级。

否则，可以考虑营业部投资顾问，本科，考过证券从业资格至少两门。

最后提醒一下这位小伙伴：国内找职位不仅仅靠学历，还靠关系，中国特色，你是聪明人，你懂的！！！！

三、证券公司开户柜员面试

要做好证券公司柜员，个人认为需要具备以下素质：1.要有责任心+细心

证券公司柜台工作看似简单，但责任却不小，要细心，不能出错；

尤其是关于客户身份识别、重要文本等方面的“小”问题，往往会遭到交易所的直接问责，一般的券商营业部碰到交易所的问责都会很头疼，小心翼翼的解决，所以最好不要出现这样的错误。

2.要有客户服务意识+服务能力 柜台工作常常会碰到很多的客户前来咨询千奇百怪的问题，柜员工作往往不单单承担柜员的工作，在很大程度上也负责这些现场客户的咨询工作，所以不但要有服务意识，还要有服务能力，别被客户问住了，自己没面子，也会让公司没面子。

有的券商营业部没有散户大厅，类似的咨询工作会少很多。

3.要有学习能力+认真学习的态度 证券行业知识本身更新很快，各种新业务层出不穷，证券业的各类软件系统、工作流程也在不断更新，所以需要从业者要有很好的学习能力与认真学习的态度，才能很好的应对变化。

而且证券业执业人员每年都要参加证券业协会的网上培训和考试，不通过的话执业资格难保。

4.仪容仪表、微笑服务+娴熟的业务技能 这个很好理解。

以上只是个人的一些粗浅认识，你可以从以上几方面想想会面什么内容，祝顺利！

四、去证券公司面试实习生应该怎么准备？

会问你有没有考过从业资格，对股票了解多少，以前有没有炒过股、买过基金你要，你要表现出对这行的信心与热情

五、去证券公司面试要怎么准备？

口才要好

六、去证券公司面试营业部理财师

以前叫业务员，为了好听改叫客户经理，现在叫理财师更好听了。

客户经理人员流动性大，做客户经理不是长久之计，业绩不好就不用说了，业绩好了，还是会找借口把你刷了，因为当你的提成越来越高时，公司就想换新劳工了，而客户你也是基本上带不走的，你长期的努力都打水漂了。

一般设半年（或3个月）试用期，要求达到多少资金量（或户数），例如半年要求800W，你却只做到600W，达不到任务，BYEBYE，已开到的客户还留在公司，提成永远也不用再给你了，人还可以再招。

而在这流水式招聘中，也总会有那么一些人达到指标的，这些人就成为招聘者对应聘者讲的《财富故事》中的主角，是激励你去奋斗的榜样，当中有多少是吹的成份，就靠你自己去把握了。

至于能呆多久，那就要看他的造化了。

想面试成功，要表现出外向、开朗、自信、有社会关系。

七、我想进股市工作，我该从哪行入手呢?该怎么做呢

先去考一个证券业从业许可证，然后再去想办法吧。

应聘客户经理就不需要证。

风险不大，如果去炒股风险就大。

八、请问去证券公司面试客户经理要注意什么?要了解什么?

首先你就要了解股票！

九、去证券公司面试要怎么准备？

以前叫业务员，为了好听改叫客户经理，现在叫理财师更好听了。

客户经理人员流动性大，做客户经理不是长久之计，业绩不好就不用说了，业绩好了，还是会找借口把你刷了，因为当你的提成越来越高时，公司就想换新劳工了，而客户你也是基本上带不走的，你长期的努力都打水漂了。

一般设半年（或3个月）试用期，要求达到多少资金量（或户数），例如半年要求800W，你却只做到600W，达不到任务，BYEBYE，已开到的客户还留在公司，提成永远也不用再给你了，人还可以再招。

而在这流水式招聘中，也总会有那么一些人达到指标的，这些人就成为招聘者对应聘者讲的《财富故事》中的主角，是激励你去奋斗的榜样，当中有多少是吹的成份，就靠你自己去把握了。

至于能呆多久，那就要看他的造化了。

想面试成功，要表现出外向、开朗、自信、有社会关系。

参考文档

[下载：怎么面试股票工作内容.pdf](#)

[《股票账号多久可以开通创业板》](#)

[《股票手机开户一般要多久给账号》](#)

[《基金多久更换一次股票》](#)

[下载：怎么面试股票工作内容.doc](#)

[更多关于《怎么面试股票工作内容》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/21831658.html>