

炒股与开店哪个挣钱快-炒股为什么比做生意赚钱快-股识吧

一、炒股为什么比做生意赚钱快

这个问题说到点子上了，首先做生意投资的钱不一定能够每天按照百分比增长。好多还是需要等很久的时间，各方面的综合因素都比较多，炒股技术好的话都是按照百分百在增长的，所以就这样快了。

做生意弄个300万不一定一天就增长15万或者30万，同时股市也存在很大风险，都需要去分析的。

不是每个人都能稳赚的，好多6000点的高哥还在那里瞭望我们的了，希望我的回答能够帮助到你。

二、做生意好还是炒股好？

熟悉什么就做什么，身边有哪方面的资源多，就做哪个，生意需要综合素质，炒股同样需要较强的认知分析能力。

另外做生意也不影响炒股，这两个不需要进行取舍，有资金就先筹办着搞搞实体生意，聚拢些财气人气，同步炒股一举两得。

三、开网店赚钱还是炒股票赚钱？

开网店需要进货和邮寄的，如果你有时间的话可以做（成本小，风险小）炒股一天工作时间很短，投资相对高点（高投入高回报高风险），再就是要有专业知识。你可以根据你自己的收入和存款和你的工作时间选择合理的项目。

四、我现在有20万开店还是炒股好

开店是必死无疑，炒股还有一线生机。

开店的死亡率在目前的宏观环境下，基本上就是为国家提供税收和就业机会的烈士，尤其是这样无科技含量的小店再看看别人怎么说的。

五、炒股好还是做生意好？

做你擅长的事，成功的概率才会更高。

其实“炒股”也只是一种可以通过练习来提高的技能，没那么神话，也没那么可怕。

你完全可以通过它来获得财富增值，但能不能变成有钱人，我不敢保证。

这要看你的天赋和运气，与去创业，去工作，没什么不同。

而且，由于股票投资的低门槛，其难度很容易被人小觑。

但实际上，想要成为一名优秀的投资者，你需要掌握的知识是全方面的，你需要理解社会、行业、公司的运转规律，更要具备强大的心理素质，这都不是初出茅庐的年轻人能做到的。

六、创业和炒股，哪个挣钱难？

不要相信创业先有钱的昏话！首先要说明的是，不要根据自己的喜好和特长来创业！！而要分析某个行业是否值得去做，你是否能做的了。

个人创业需要几个原则，按照这几个原则去选择行业和方向，事半功倍。

1 选择朝阳行业 2 投资少风险低 3 消耗品 4 可持续性发展 1 选择朝阳行业 为什么呢？道理好象大家都知道，都知道少数人了解的才是“商机”，才是机会！但是大多数人并没有这样的眼光和行动力去寻找。

只有一个行业刚开始形成，才会接受早期从业者资金不多能力不强经验有限等劣势，当行业发展到比较成熟阶段就是资本的天下，就不是自由竞争而是垄断竞争阶段，比方，现在的家电市场，一般小的单个品牌的经销商不可能和国美，苏宁等相竞争，而现在的小超市怎么和家乐福，沃尔玛比？有人说那我把超市开到社区，呵呵，很可惜，这样的社区小超市早有一个跨国巨头虎视眈眈，7—11便利店，连茶叶蛋都卖。

WTO后，零售业向全世界开放，不是20年前了，只要开个小店就能挣钱。

我国零售业的发展脉络是：商场（国营个体一样）——超市——仓储式大卖场。

未来发展的方向是“无店铺经营”，包括网络购物和直销（非单层次直销那种），趋势越来越强。

你的想法是否合乎客观潮流？在我国，没有任何一个行业不是朝阳行业，因为15亿人的消费潜力和宇宙黑洞一样无法想象，但是，请注意，行业有发展不代表个人有发展！因为，个人发展，大部分行业要求你有资金，经验，背景，超强的人际关系，还有承担风险的能力，从个人创业角度，这些行业就不是朝阳行业！而是大集团大企业大垄断机构兴风作浪的成熟行业。

什么是朝阳行业？有几个判断标准，A人才开始进入 B 法律出台规范市场等。

2 投资少，风险低 为什么？市场中，百万元投资也可能打个水飘，根本显现不出来！尤其个人创业，3，5万也是很大的风险。

这不多言！要说说投资。

世界上挣钱的方式有两种，一种是交换，拿时间健康知识交换，是上班族，一生没有财务自由的希望，一生压力。

另一种就是投资，可以实现财务自由，当然开个小店是不行的。

不细说了。

3 消耗品 为什么？因为，除了毒品军火就是日用消耗品市场最大，世界第一的企业可以证明。

利润也最大。

93年福布斯公布当时利润最大的三个企业，可口可乐，麦当劳，安利。

因为日用品人人用，日日用，只要有人类估计都要消费，即使“非典”期间也要消费。

现在不知道哪个企业利润最大，估计也差不多。

但是绝对不是卖汽车的。

：) 4 有持续性发展 这是最重要的！什么叫持续性？就是.....发展到一定阶段，即使你去度假，三个月半年，你的企业也不会停止发展，已经成为一个独立的挣钱机器，而不是靠你个人的力量支撑。

大部分企业都不是这样的，都是老板离开.....老板也不敢离开！你要做的就是让你的系统里每一个人都是为自己努力工作，而不是老板在就好好表现，老板不在就偷懒。

这太难了！！但是有现成的。

产品，市场，人员，收入都要有持续性，“高收入不牛，持续性高收入才牛”。

这讲三个小时都讲不完。

还是实践吧！要和有老板思维的人在一起，环境比个人更强大

七、同样的本钱，炒股和做生意哪个赚钱快？

做生意当你做的够大也是投资啊，做到上市你就可以自己炒自己公司的股票了.炒股也是做生意啊，便宜的时候买，贵的时候卖，投资为你赚钱的企业.这两者是一会事没有太大区别啊.但要说成功的概率，做生意要远远大于炒股票.别看炒股就一

买一卖，同样的资金，炒股不用人际关系，可以不会销售技巧，也不用看人脸色办事.只要有部手机就可以，价格有波动就能从中套利.但这事不是谁都能做的到的.有多少人亏的倾家荡产，还稀里糊涂不知原因呢.如果没有炒股的专业知识，建议还是做生意吧，这样成功的概率高点.

八、创业和炒股，哪个挣钱难？

熟悉什么就做什么，身边有哪方面的资源多，就做哪个，生意需要综合素质，炒股同样需要较强的认知分析能力。

另外做生意也不影响炒股，这两个不需要进行取舍，有资金就先筹办着搞搞实体生意，聚拢些财气人气，同步炒股一举两得。

九、拿钱开店赚钱好？还是炒股好？

一个风险大 一个转钱少

参考文档

[下载：炒股与开店哪个挣钱快.pdf](#)

[《股票一般多久买入卖出》](#)

[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)

[《股票账户重置密码多久生效》](#)

[《股票涨30%需要多久》](#)

[下载：炒股与开店哪个挣钱快.doc](#)

[更多关于《炒股与开店哪个挣钱快》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/19383900.html>

