

# 扎克伯格为什么不投资股票为什么那么多人宁愿把钱投入股市？-股识吧

## 一、股票现在为什么不提倡价值投资，分享企业的成果，原来中央2套不是推广的吗，有没有给广大的散户指条明路

股票本来是一种投机，故价值投资只是一种参考。

## 二、创业团队找风投为何容易失败？

他们在说这句话时并没有撒谎。

但是，他们从来没有谈起过，实际他们在淘汰一家公司时，也是因为创业团队。

许多风投在挑选创业项目时的黄金定律——他们基本上看的就是创业团队。

每次看完一个团队的项目展示，他们就会抽点时间马上讨论。

大部分的讨论都是关于团队的，然后他们也会讨论一下产品和市场。

但其实，他们讨论的内容无非是，我们喜不喜欢这个创始人，看他在回答某个问题时，是否坐立不安？看他在讨论特定话题的时候是否特别模糊？看他在整个融资过程是否有些心力憔悴？然后，风投们下了决定，不准备在这个团队上投钱，接下来就是要告诉这些创始人，他们被淘汰了。

这时候就会有一个两难境地：假如是因为团队问题淘汰了一家公司，风投们要怎么跟创始人提这件事？风投之所以不想给他们投钱，问题就出在他们身上，或者是出在他们的联合创始人身上。

还有些时候，风投会直接撒谎说，是因为你们的整个增长动力(traction)不够。

然后，就会发生以下几种情况：1)假如问题是出在CEO/创始人身上许多人知道，现在很多人看到了诸如扎克伯格这样的人，然后就开始觉得，自己也可以在没有经验，任何年纪都开始创业。

同时也有另一种情况，有些人年过半百，也要创办一家基于移动端，本地化，社交化创业公司，但是，他们却没有能力推出一款引人注目的社交产品。

假如这部分人面对的市场很大，公司有一定的增长动力，整个产品的前景也有一些希望时，但同时，大家又觉得这个创始人没有能力将公司从beta阶段领向下一个阶段，或者欠缺领导力，或者不具备招聘优秀人才的能力时，整个问题也就变得更加困难更加复杂了。

这个时候风投们会采取一个不同的策略：“要让风投给你投钱，对你来说难度不小。

因为你之前没有成功案例，而且(再给个不相关的理由)。

”(这只是一个警告)。

“我觉得，在你单干之前，你应该先在一家创业公司或者孵化器学得一点经验。

” “我觉得整个执行团队缺乏融资最基本的技能，而你应该先整体上提升整个融资团队。

”而事实上，这些话有的时候会变味甚至变得争锋相对。

所以，风投们大多已经不再这么做，因为不值得。

而在另一些情况下，整个谈话会变得异常丑陋，也终结了风投跟这些创始人建立长期关系的可能性。

3)当风投撒谎的时候。

或者也可以说，他们可能也不想要撒谎，所以他们选择不回应。

所以，假如你在向风投做项目展示但被拒绝，但是你得到的答案对你来说统统说不通——那么很有可能真正的问题就是出在团队上面。

“我们就是要看到你们更加强大的增长动力。

”这个理由可以说是风投惯常使用的非常安全的答复，因为没有人能够就此反驳。

所以，最后就有这样一个尴尬，一方面，风投并不想撒谎，但是另一方面，备用的解决方案也不见得那么好。

所以，问题是，到底有没有解决方案?网道360网络营销培训中心孙主任认为解决方案还是有的，但是需要大家按照下面说的去执行：更多更加直接的反馈。

“你对我个人是否还有其他反馈?”更多双向反馈。

风投也应该从创业者那边获得反馈。

如果你要向我做项目推销或者你知道我，那麻烦你也给我一些反馈！审视自我。

自我辩护是很容易，但是尽量不要这么做，站在自我认知的基础上，把握与风投的每一次交谈，风投才有可能“疯投”。

### 三、为什么说不能借钱炒股或者炒期货

一直也不建议客户借钱或是把所有的资金都用来做期货投资有风险，亏损的可能性很大做人一定要有退路，有退才容易进破釜沉舟是需要大运气的而且从期货风险度来说，有闲余资金才能更好的抵御风险

### 四、为什么那么多人宁愿把钱投入股市？

因为贪婪，投机，游戏，刺激，投资，穷人是不会去抄的

## 五、为什么赔的倾家荡产的散户却更加离不开股市？

市场上炒股的人不在少数，目前的社会几乎都是全民炒股的年代。股民几乎将最好的时光都献给了股市，但是却收获到股市最残忍的反击。大部分的投资者都是亏钱的，甚至很多都连本带利的全亏了，几乎倾家荡产。但是亏归亏，仍然有N个理由坚守在股市。

不愿意离开让我们魂牵梦萦的股市。

华尔通小编总结如下：一、人天性好赌。

无法战胜自己。

人类都有好奇心，俗话说：“好奇心害死狗。

”越是未知的东西，我们就越想尝试，总是侥幸觉得自己是幸运的哪一个。

未知的股市什么样，我们也都不能完全知道，但是还是决定要去冒险。

我们把我们的血汗钱投入的市场中包括股市，相信自己、相信市场早晚能让自己赚钱。

并且到最后就算亏的血本无归也仍然无法甘心，继续深陷其中。

二、在股市中就要坚持才能逆袭？散户虽然都是知道股市是有周期性的，牛熊市场也是在不断轮回的，我们就这么相信了市场，相信了自己只要等着就会有赚钱的大转盘转到自己面前。

然而股市不是大转盘，不会无缘无故就“临幸”你。

就算是有机会也是要看你能抓住的，何况市场机会少，投资者那么多，你“抢”的过吗？三、富人都诞生在股市？不管是世界性的福布斯富豪榜还是国内的各种身价排名榜，几乎都离不开股市，不得不说，股市真是一个神奇的地方，能把原本10块钱的东西卖成100块钱，这种泡沫更是让资产也成倍的翻。

这是多么吸引投资者的地方呀！四、有形之手不知道，散户知道其实进入股市的都不傻，谁都知道炒股有风险，投资者虽然不是所有都懂，但是风险都是懂的，更是知道整个股市都散发着金钱的味道，让无数人欣喜若狂、趋之若鹜。

股市就是有这样的魅力，让投资者又爱又恨。

离不开、放不开。

但是最后还是提醒大家，离不开但是还是要稍微戒下你中的股市的度“毒”。

瞅瞅华尔通，选股更轻松！

## 六、为什么说成功的投资者都是远离交易人群的？成功的交易者都是孤独的，都不轻易和人谈股票等等？所以一般的

展开全部 我对此深有感受，我之前有个师傅，每天晚上要和他讨论那些股票好，

准备第二天买，但是早上有变化了，本来是应该根据股票早上的变化改变策略的，但是因为前天决定下来了，所以还是固执的买了，然后大跌亏损。可是我们都不好否定的。如果否定了就是否定了我师傅，还有我。因为这样的心理作用，继续持有，然后亏损加大。还有我们早上9点多10点的时候频繁通电话，但是那个时候是操作的最关键时候。4月30号9点40，照例，我师傅给我来电话，我是前一天买的当代东方，30号一开盘就跌，直到跌停的位置。我刚挂掉电话才发现跌停的位置，我立马慌了，竟然不知所措，然后鬼使神差的在跌停附近卖出。我当时一想，不对，其实那是我熟悉的洗盘方式。然后，当天这个股票早上跌停的位置拉回1.34的位置，第二天涨停。（我死都忘不了那次的心情）所以操作的时候不要和别人讨论。股票本来就是一种变化无常，或者是变化很快的东西。当你和别人谈论的时候，你就会得到某个结论，这个股票一定涨，或者一定跌的想法。做股票思维一定不能固化的，要有灵活的策略。行情变了，看法要变。条件变了，操作要变。形势变了，什么都变了。

股票讲的是一种动态博弈。所以尽量不和别人讨论股票。还有就是和别人讨论股票的时候很影响心理的，当亏了也舍不得割肉，赚了又不想卖。当跌了大家心情都不好，本来一个人心情不好没什么问题，两个人的心情加起来就是双倍了。当有这样的的心情的时候就会消极的采取措施，等下再看吧，看看再说吧。炒股票最重要的不是怎么买，很多人买入一个股票一分钟就决定下来了，但是花几天的时间都决定不下来是否要卖。重要的是知道还要跌的时候敢于割肉，涨了也不要太过乐观，及时卖出。当你刚入门的时候要和别人经常讨论，多学习别人的方法。当你股票认识比较深了，不要和别人讨论买卖某个股票。当你炒长线的话，多和别人讨论，好看清楚长期走势而不被短期变动而左右。当你炒短线，不要和别人讨论。只会让你错过时机，影响判断。当你决定买某个股票或已经持有的时候不要和别人讨论，你不打算买的时候应该多和别人讨论

## 参考文档

[下载：扎克伯格为什么不投资股票.pdf](#)

[《股票多久可以买卖次数》](#)

[《股票退市多久能拿到钱》](#)

[《基金多久更换一次股票》](#)

[《股票多久能买能卖》](#)

[《启动股票一般多久到账》](#)

[下载：扎克伯格为什么不投资股票.doc](#)

[更多关于《扎克伯格为什么不投资股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/18002389.html>