

# 为什么不要推荐股票 - - 我为什么不公开推荐股票- 股识吧

## 一、在群中推荐股票的人不收费到底为啥?

通过网络黑产购买个人手机号码，让业务员以推荐股票的名义，撒网式添加微信好友，再将好友拉进“牛股交流群”等股票交流群。

在群里扮演“专家”授课，诱导客户投资期货指数。

业务员扮“托”，在群里鼓吹和炫耀通过期货指数如何赚钱。

一旦有客户有投资意向，嫌疑人就会引诱到虚假平台购买股票，再暗中后台操作涨跌，将客户投资洗劫一空。

扩展资料：其主要手法如下：一是拉人加入荐股交流群。

不法分子通过投放网络广告、分享微信朋友圈等方式开展虚假不实宣传，以免费推荐“牛股”“涨停股”等吸引投资者加入荐股微信群、QQ群。

荐股微信群、QQ群中往往有所谓“老师”“分析师”引导交流炒股心得，卖弄炫耀炒股业绩。

二是诱导参与新品种投资。

在推荐的“牛股”不灵后，不法分子便以“股市行情不好”“炒股利润率低”等理由，向投资者推荐外汇、贵金属、石油、邮币卡、大宗商品，或者境外指数等新型投资产品，号称这些新投资品种具有投入低、收益高、交易灵活方便的特点，适合普通人投资或与股票进行组合投资。

三是设计种种套路诈骗投资者资金。

这些新品种大都实行杠杆交易，有的杠杆高达数十倍甚至上百倍，行情稍有波动便造成大幅损失；

有的交易平台或其展业机构以“喊单”等手段引导投资者频繁交易，赚取高额手续费；

有的平台故意反向“喊单”，导致投资者迅速亏损、爆仓。

参考资料来源：人民网-证监会：谨防荐股交流群

非法投资交易“套路”多参考资料来源：人民网-揭开网络荐股的套路

## 二、我为什么不公开推荐股票

“不公开推荐股票”原因有二吧：一是没有资格推荐股票；二是怕承担被骂的风险。

### 三、我为什么不向朋友推荐股票

基金经理手中掌握大量资金，他购买哪支股票，那只股票就会涨，他的亲戚朋友炒股的话，得到消息就很容易赚到钱，这就是“老鼠仓”，对其他炒股的人事部公平的

### 四、基金经理：我为什么不推荐股票

基金经理手中掌握大量资金，他购买哪支股票，那只股票就会涨，他的亲戚朋友炒股的话，得到消息就很容易赚到钱，这就是“老鼠仓”，对其他炒股的人事部公平的

### 五、推荐股票可信吗？

坚决不能信，内幕一；

这个公司每天选10只股票，分别推荐给一万个人，每人一只，假设第二天有五只股票涨幅超过百分之五，那么就是有五千个人的推荐正确，接着再选十只股票推荐给这五千人，第二天又有五只股票涨幅超过百分之五，那么在现在还有二千五百个人的推荐正确，接着再选十只股票推荐给这二千五百人，按此类推，所以给人的感觉他是天天推荐的正确，让人不得不信，不知不觉中中了圈套，只要你付费以后，推荐就不灵了，会让你越陷越深。

内幕二：和私募配合，第一天推荐给大家，第二天开盘私募拉升，中国人这么多，总会有人跟风，盘中私募震荡出货，第三天此股准跌。

（个人观点）

### 六、股票谨慎推荐什么意思

那都是所谓的专家 忽悠散户的，谨慎就是说即使推荐错了也跟他无关，紧紧是参考，如果是强烈推荐，那就也许还能涨点，呵呵

现在证监会禁止股评家推荐了，这东西总会有人会上当。

如果让你来推荐，你也能推荐到几只明天涨的票，为什么？因为股票不是涨就是跌

，不涨不跌的很少，沪深股市几千只股票，你还蒙不到一只明天涨的么？  
所以呢不要听别人说，股市水深啊~

## 七、我为什么不公开推荐股票

“不公开推荐股票”原因有二吧：一是没有资格推荐股票；  
二是怕承担被骂的风险。

## 八、为什么说，中国大部分散户都不适合炒股

投资交易是一项系统的工程，不是简单讲讲、看几本书或进行一些模拟交易或三两年的实盘操作能获得的。

在如今社会，各个领域都很专业。

民间股神，兼职炒股发家致富、半路从事期货暴富的故事我是不相信的。

我觉得有就算有，概率比中亿元大奖彩票的机率还低，而且多半经不起时间的检验。

股票交易投资应该是专业人士该干的事，对专业知识以及交易投资经验要求非常高。

广大散户可以把钱交给值得信赖的专业机构来打理，自己认真努力做好自己的本职工作即可。

试想，我们每个人在自己的领域做出一番成绩，发挥自己的比较优势，那会不会同时也实现了社会价值最大化？（弱水三千十年交易录）

## 九、我为什么不向朋友推荐股票

如果他亏了钱，可能你丢失一个朋友。

## 参考文档

[下载：为什么不要推荐股票.pdf](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)  
[《委托股票多久时间会不成功》](#)  
[《股票发债时间多久》](#)  
[《股票一般多久一次卖出》](#)  
下载：[为什么不要推荐股票.doc](#)  
[更多关于《为什么不要推荐股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/13576266.html>