

## 面试后做股票咨询怎么样 - - 股票分析师的前景怎么样？ -股识吧

一、我是今年的应届毕业生，刚面试完了招商证券某营业部参见培训考证券从业资格证，当时招聘的说是金融管培生。

展开全部证券公司去了就是客户经理啊至于算不算正式员工就看你的业绩了能不能达到公司规定的转正标准了达到了公司就会给你转正了签订正式的劳务合同五险一金什么的都会有 客户经理主要就是做客户么还是要靠自己的关系么

## 二、股票分析师的前景怎么样？

近十年，中国的证券分析师不容易做，什么时候中国金融市场足够成熟了，证券分析师才会是吃香的职业，当然那是对分析师的要求也会提升很多。

如果你能进基金公司或大的证券公司做行业研究员，恭喜你，发达了，但是真的很难进的，再说证券行业的分析师，二级市场，全行业营销，分析师也有任务的，不过形式不同。

首先说怎么成为分析师，对于宏观经济的分析，对于短线技术的研究，上市公司的研究，这些是最基本的。

分析师是需要面对客户的，所以在和客户交流时能不能让客户信服很重要，

1：年龄要高一些吧，起码说明阅历高 2：长相气质要好吧，能使人信服。

3：说话要沉稳，沟通技巧要好，

尤其是第三项，非常重要，这个也需要长期与客户沟通中，才能锻炼出来的。真的会形成气场的。

再说成为分析师之后，怎么开展工作，分析师不能在大街发单子，拉客户吧。

只能在营业部坐镇，等客户经理把客户拉回来，你来给他们讲课。

巧妇难为无米之炊，如果客户经理拉不来客户，你会感觉，想工作也使不上劲。

分析师是要讲求包装的，多上电视，广播。

这些都需要门路和资质。

总之，不好做的。

### 三、去网络科技公司面试说让我先学习炒股、会了之后他会给我开户、我每天

你面试的工作应该是操盘手，许多这种公司，拉人进去之后让员工去找客户开户炒股，一般新人没资源就拉亲戚朋友开户，赔多赚少。等你没有后续资源的时候你也就没有利用价值了。真正成为厉害的操盘手的人少之又少

### 四、应聘招商证券，面试过后让参加证券资格考试的培训，说考试过后才签，靠谱吗

没有从业资格证，怎么从业啊，大哥？譬如你没有医师资格证，敢让你去坐诊看病么？如果员工没有证从业的话，营业部有违规风险，你说靠不靠谱呢。

### 五、股票投资顾问可靠吗

看你遇上的这个投资顾问自身水平怎么样了，如果他是一个经验丰富的老证券了，那么有的时候他的分析还是可以听一听的，但是建议不要什么问题都去请教你的投资顾问，第一：他们自己本来要服务的客户也比较多，他不可能把大部分精力都集中在你这儿，你的问题对你来说很重要，在他看来可能就没那么重要了，再加上你的问题如果恰恰是他不熟悉不了解的领域，那么他给出建议往往没什么用；第二：有关应该买那只股票，什么时候买什么时候卖这样的问题，专业的投资顾问是不会帮你解决的，对他来说，有风险。如果真有这么干的投资顾问，要么他是个新手，要么就是另有目的，准备干点私活。

### 参考文档

[下载：面试后做股票咨询怎么样.pdf](#)  
[《北上资金流入股票后多久能涨》](#)  
[《股票理财资金追回需要多久》](#)

[《行业暂停上市股票一般多久》](#)

[《法院裁定合并重组后股票多久停牌》](#)

[下载：面试后做股票咨询怎么样.doc](#)

[更多关于《面试后做股票咨询怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/9481938.html>