

股票经纪人一般怎么提成~请问证券经纪人的交易提成佣金，比例有多少??-股识吧

一、证券经纪人的底薪与提成一般是多少?

经纪底薪都是责任制的而且极不稳定，拿我自己做个例子，刚到证券公司时说好底薪是1200，提成33%（那还是2006年牛市的时候）这底薪说好是一个月开12个有效户才能拿到（有的公司是要求一个月达到一定托管资产才给底薪）当一个月没有开发到12个户时，底薪减少，直到没有。

至于提成，完全靠自己的能力还有运气，因为提成都是按交易量来算，一个喜欢频繁交易的客户给你带来的提成是非常可观的。

我所在的城市消费水平不高，但做的好的一个月提成也有一两万，当然我说的是牛市的时候，现在估计最多也就3.4千吧这行情。

那刚入门的由于没经验，没人际关系，起步往往比较困难。

我刚入门时候也就几百一千不到，而且持续了好长一段时间，做这行业吃的就是行情饭，行情好时一月上万但行情不好的时候可能就是200到300快连生活费的不够，这行业还不是很成熟，所以现在有能力的经纪人都会打一枪换一个地方。

说了这么多，希望你有点帮助

二、证券营业部经纪人怎么从客户的交易佣金拿提成

如果客户没有交易，经纪人是没有佣金提成的。

经纪人的佣金提成主要受以下两个因素影响：客户佣金比例、营业部经纪人佣金提成比例，这两项是可能变动的，具体每个营业部可能不同。

比如客户交易佣金是万分之五，成交金额为2万元，那么产生佣金10元；

如果营业部经纪人佣金提成比例为10%，那么经纪人可以从中提成1元。

在行情不好，客户交易不活跃的情况下，经纪人提成不高。

三、请问证券经纪人的交易提成佣金，比例有多少??

各券商营业部不同，大致为30%-50%

四、证券公司的经纪人是怎么个收入法??????????

现在证券公司的经纪人，都叫客户经理，主要工作是开发新客户，工资的高低取决于客户人数及交易金额。

客户经理的提成为： $\{\text{客户交易金额} * (\text{交易佣金比例} - \text{国家收取的规费})\} * \text{券商给客户经理的提成比例}$ 经纪人和券商之间属于代理关系，就跟保险代理人一样的，不属于劳动合同法管，底薪情况是800-1500之间，佣金提成是12%-45%的范围，如果有一定社会关系，你拉的客户多，资金大，就能保留住自己，否则，银行客户经理就是一个变动最大的职位，经纪人在同行业之间是不可以兼职的，发现会开除，一般不会来追究什么法律责任的

五、证券经纪人客户每月1000w的交易量一般能提成多少？给个平均数

看给的手续费是多少。

。还有就是公司给的抽成。

。如果万8来说，，费用万3的话。

。公司就赚万5。

、给你1/5的抽成。

。

。

你差不多可以赚万1 $1000W * 1/万 = 1000$

六、经纪人搞股票质押提成

就是说把你手中的股票或者价证券，做为抵押，进行融资，来获得更多的资金，到时候在拿现金把你抵押的股票赎回，股票质押回购的回购期限不超过3年。

每个板的股票所能抵押融资的资金额度也不一样，有的也就说你当时的股票市值是100万，你抵押完可能就给你抵押出50万的资金

七、证券经纪人最高可以拿到多少提成

没底薪，看你开了多少个有效户，按有效户个数以及股票资产和佣金提成计算工资。

客户佣金公司有个具体标准，你可以提高到千3都没问题，但是你不能低于公司规定的最低标准。

参考文档

[下载：股票经纪人一般怎么提成.pdf](#)

[《国企股票包括什么》](#)

[《在今日头条怎么没有股票行情走势》](#)

[《股票方面托盘是什么意思》](#)

[《股票10转3什么意思是什么》](#)

[《阳线是什么意思》](#)

[下载：股票经纪人一般怎么提成.doc](#)

[更多关于《股票经纪人一般怎么提成》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/9311188.html>