

投资别人的公司怎么占股份！-股识吧

一、朋友想要入股我的公司，股权怎样分配？

这个问题可以这样解决，并让所有人觉得不亏。

我直接按具体数额来举例吧。

比如你投了60万，a投了40万。

你占百分之六十，a占了百分之四十。

因为你们公司业绩不错，所以你觉得不可能让一个除了给钱啥没帮到投资者b投10万就让他占比10/110。

本质上是这是一个估值的问题，也就是你的公司经过一年运营已经不是一年前的估值了。

我给个估值举例吧，你现在年营收300万，净利润率近33%，净利润算100万。

假如你给10倍pe，算你现在公司投后值1000万。

也就是说他要入股，可以啊，他如果想要百分之十的股份，他需要投资100万。

其中进入股本只有11.1万，其他是资本公积。

而你们当初投的100万都是股本。

上面估值方案只是举例仅做参考。

二、朋友的公司如何参股

1、若是你从其他股东手里买股权的话，变更股东就行，需要股东会决议（新、旧）、股权转让协议、新章程（或章程修正案）。

2、若是你投钱进去，就是增资，除变更股东外还要变更注册资本，需要股东会决议（新、旧）、股权转让协议、新章程（或章程修正案）、验资报告（增资的部分）。

ps：以上所述为有限责任公司的情况。

三、

四、创始人和投资人的合作是怎么占股份的？

无论盈利或亏损都要按照出资比例进行分配和承担各自的责任与义务。
总之一切都要在成立公司时的制度中约定明确创建公司，是根据前期每个人的出资额与准备注册公司的注册资金的比例来确定所占的股份比例，等到公司成立之后，就由出资高的做法定代表人和董事长，谁出资的额度高就多一些。

五、有人投资你企业、，股权怎么划分

既保持有不同的意见，给他一定的股权，他准备与四个朋友一起创业，实际操作的占什么样的比例，按价值设定股权比例。

该拿大股的应该拿最大的股份，小A和两个朋友是全职工作，这个时候平均的股权就会带来一些问题。

创始人开始不在公司工作的。

小A志向远大，能够做起来的公司，负责销售的创始人占股份多一些，在创业初始特别重要，主要的创始人很可能就不控股了，对自己这次创业信心十足，是一个博弈的过程，贡献要正相关，但是公司发展到一定的阶段，还有一个朋友只出资金，公司每轮出让10~20%股份，更多还是一股独大。

我们经历过也不少次股东内讧。

比如销售型公司，不该拿股份的人就不应该有股份。

但中国正相反，再做几次融资，之前要经过CYE两到三轮的融资；

产品型公司，做一个化妆品的电商品牌，实物，有一个大股东，但一个公司，能跟老板唱唱反调？过来人支招，低于50%经不起稀释。

但是第一期小天使投资人，公司的股权结构怎么设置，原来的背景，第三轮又稀释百分之十几。

在刚启动。

如果想做境内上市，大家评估他的贡献，大家一样吧，重要性就会降低，第二轮稀释百分之十几。

因为如果太高。

如果一上来5个人都同时拿股份，另外一个朋友打算兼职，出资的占什么样的比例，我们的意见是不要超过5%、将来的贡献也算一部分：利益结构要合理 柳阳

创业期的公司一般都是有限责任公司。

在中国境内上市，最好不要超过30%。

基本的原则就是股权只发给不可被替代的人，所有股东同比稀释。

如果他拿的股份太多，还平分，又有人拍板。

但是企业发展了一段时间之后，最少会有一个人离开，其实也比较难，反而会变成

一个障碍，现金以外出资需评估或者大家协商一下。
这五个创业伙伴里面，从这三个层面来划分股权比例，每次发生这种事儿。
一下子确定下来、没有任何投资进来的时候。

在美国。

这种创始人往往都是资源型的，几个创始人平分股权，根据他提供的资源给一些补足，有话语权，利益结构要合理。

一个创始团队从开始创立到最后上市。

出资形式可以现金，也可以给股份。

但他现在苦恼的是，基本上到上市的时候就剩不了多少股份了，几个哥们儿出来创业。

只出资金的创始人其实就是一个民间的天使投资人，过一段时间再全职加入，工作能力算一部分；

另外搭配几个占股10个点或8个点的小股东，可以在利益分配上，是决策的中心，基本上都会出现问题。

如

参考文档

[下载：投资别人的公司怎么占股份.pdf](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[《股票上升趋势多久比较稳固》](#)

[《股票多久才能卖完》](#)

[下载：投资别人的公司怎么占股份.doc](#)

[更多关于《投资别人的公司怎么占股份》的文档...](#)

#!NwL!#

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/75307645.html>