

证券公司的综合岗是不是很忙：在证券投资公司和基金公司工作的人是不是都很累？每天工作十几个小时？-股识吧

一、一些大券商的营业部机房工作是不是会比较忙？管理会比较严格？

如果你是刚刚开始接手布置的话有点忙，单纯管理的话不会，很多公司维护都外包了不怎么严格的

二、证券公司客户经理平常工作忙不忙？空余时间多吗？

不忙，几乎对你没有什么限制，只要你按时打卡，按时开会，只要你能完成每月的开户任务，资产增加任务，没什么人会管你去干吗，你去开拓什么渠道，去哪拉户的。

你只要能完成业务，空余时间大大的有，这个可以有。

- 。
- 。
- 。

三、证券公司的柜台营业员累不累

你在国金证券是啥关系？跟营业部老总有关系才行，如果你能拿到国金证券的一类员工编制那么建议你做IT岗，以后可以晋升为电脑部经理，如果你拿到的不是一类员工编制，而是二类员工，既普通合同工，那么你最好能工作3年以上才跳槽，这样才拥有3年以上证券行业信息技术工作经验。

电脑部经理属一类员工编制，工资待遇：底薪（5000元——7000元）+奖金+福利+年终奖 有营业部效益分红作为奖金。

二类员工的IT岗是不会被晋升为一类员工电脑部经理的，当然工资待遇就大打折扣，可能就只有3000-5000元，有五险一金，有过节费等等，肯定没有效益分红的奖金了。

到时候其他营业部在招聘的时候，你就可以跳槽过去，直接应聘电脑部经理。你拥有了证券业经验的同时也能为你带来更多的金融业工作机会和金融知识，有助于你广阔的发展。

通信行业是一个竞争非常激烈的行业，不建议你去市场上的通信公司工作，通信行业的特殊垄断性质决定了通信公司的生死，很多很大的通信公司一夜之间就有可能倒闭，到时候你以通信工程师找工作想找对口的将会非常艰难，就业面比较窄，失业的通信行业从业人员庞大，很多通信业的从业者不得不背井离乡到非洲从事通信工作，生活保障都没有。

你自己考虑吧，毕竟以后的路是你自己选的。

四、证券公司综合内勤都做些什么？柜员，客户经理，和综合内勤哪个更好，求具体情况

综合和柜员一般为后台岗位，一般不太要求业绩，客户经理为营销前台岗位，对业绩考核压力非常大。至于哪个岗位好，看你个人的情况，如果你业务能力不行，拉客户水平差，那做后台的综合和柜员好些，如果你有客户资源，做客户经理也行呀，行情好，提成高时，收入超过后台人员。至于综合和柜员的工作区别，柜员偏重柜台为客户办理业务，综合就其他所有的事都要做了，在现在证券营业部C型化的状况下，一个C型营业部后台人员很少，一般就2-3个后台员工，一个营业部所有的事都要这两三个人完成，无论你岗位是什么，做的事情一般都会很多很杂的。

五、在证券投资公司和基金公司工作的人是不是都很累？每天工作十几个小时？

看国企还是私企了 国企不会很累的

六、证券公司除了营销部，像交易员、合规部、综合部这些都是正式编制的公司内部员工吗？

交易部、办公室、电脑部、客户服务部、营销部中的营销经理室内部员工，也就是正式的，而客户经理不算是内部员工了！

参考文档

[下载：证券公司的综合岗是不是很忙.pdf](#)

[《怎么查股票有没有分红》](#)

[《股票图怎么做》](#)

[《一年什么月份股票会被st》](#)

[《2019牛市会在什么板块》](#)

[《如何查看分红率》](#)

[下载：证券公司的综合岗是不是很忙.doc](#)

[更多关于《证券公司的综合岗是不是很忙》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/74786785.html>