

股票怎么找客户经理_我想进股市工作，我该从哪行入手呢?该怎么做呢-股识吧

一、证券公司客户经理应该怎么拉客户.我要去银行驻点，有

大部分证券公司经理先招揽客户有两个渠道：1.银行渠道，通过银行柜台前发放传单，推介自己证券公司，当这些潜在客户有意向时，可能会找到你的名片，给你打电话。

另外，必须与银行工作人员处理好关系。

通常人们想炒股时都会去银行咨询相关的问题。

如果你跟银行的工作人员处理好关系，他们就会把客户介绍给你。

另外，在自己已有客户中建立联系。

通过转介绍的方式获得客户。

物以类聚人以群分么，通常有相同爱好的人会在一起讨论大家一起感兴趣的东西。

跟自己已有客户处理好关系，能获得不小收获。

2.社区街道等渠道。

类似房地产中介形式的，这种渠道特点是：全面撒网，重点捕鱼！成功率较小。

营销学来讲，这种营销渠道针对性不大！

二、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径 第一行销 第二电销 第三直销 任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

三、我不喜欢带我开股票帐户的-客服经理-我可以随便转给别的服经理吗？

转客户经理还是转券商？？？一般情况转客户经理的话，你打电话给证券公司问问如果转券商的话，找个你喜欢的吧，都不影响你的股票！！北京可以找我

四、股票业务员怎么才能快速开单？

9：15分到9：25分可以进行集合竞价委托。

中国的股票开盘时间是周一到周五，早上从9：30--11：30，下午是：13：00：15：00，中国所有地方都一样，以北京时间为准。

每天早晨从9：15分到9：25分是集合竞价时间。

所谓集合竞价就是在当天还没有成交价的时候，你可根据前一天的收盘价和对当日股市的预测来输入股票价格，而在这段时间里输入计算机主机的所有价格都是平等的，不需要按照时间优先和价格优先的原则交易，而是按最大成交量的原则来定出股票的价位，这个价位就被称为集合竞价的价位，而这个过程被称为集合竞价。

集合竞价一般是量大从优，散户只能碰碰运气。

集合竞价时间为9：15-9：25，可以挂单，9：25之后就不能挂单了。

要等到9：30之后才能自由交易。

五、证券公司的客户经理怎样拉客户最有效？

用心做，把他们当自己

六、我可以找国信证券的客户经理算帐或者索赔吗？

基本没戏，你签过风险揭示书的，风险由客户承担的。

如果他在开户以后忽悠过你买股票，或不必要的交易倒是可以。

不过现在行情确实不好，祝你好运

七、我想进股市工作，我该从哪行入手呢?该怎么做呢

先去考一个证券业从业许可证，然后再去想办法吧。

应聘客户经理就不需要证。

风险不大，如果去炒股风险就大。

参考文档

[下载：股票怎么找客户经理.pdf](#)

[《华为离职保留股票多久》](#)

[《股票重组多久停牌》](#)

[《唯赛勃的股票多久可以买》](#)

[《股票上市前期筹划要多久》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[下载：股票怎么找客户经理.doc](#)

[更多关于《股票怎么找客户经理》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/67824583.html>