

怎么才抓住股票转原油的客户心理...求销售人员指导，如何把股票客户转化为做原油？-股识吧

一、在投资中如何把握投资心态？目前我正在操作原油，希望有人能指点一下。

以下个人心得，愿每位投资者静下来，品一品心灵鸡汤。

在刚刚进入原油市场还是生手的时候也经常遗憾、后悔。

经常会遗憾，不是遗憾做错了交易，就是遗憾错过了交易机会，也经常听到埋怨。

比如：本来是想做多（做空）的，但不知怎么回事就做了空（多），又亏了！或者本来是想做的，已经把单都下好了，但不知怎么了又把单子给撤了或者是等待了好长时间的大行情错过了这波行情，嗨，后悔死了！为什么会有这样的情况发生呢？相信很多的投资朋友都有一样的经历吧！这里的原因非常的简单就是因为这些投资者和刚刚进入原油市场一样，在做交易之前是对后市、对行情的判断上是没有足够的信心，在做交易的时候，脑子里充满了各种各样的判断和想法，既有看多的，又有看空的；

既想做，又害怕，非常的矛盾，脑子里经常同时存在完全不同的判断，因此经常是在犹豫、怀疑当中做了交易或观望。

但行情一发展之后，一旦发现做错或者错过，大脑里会把当初做出这个决定的行情判断的依据完全忘记，只过于在乎市场中反对我判断的声音而忘记或者抛弃了自己对市场的认识和判断。

在每个人的大脑有一种潜意识，过于在乎对自己不利的记忆和判断，如果是这样的投资者或者是同样犯这种错误的投资者朋友就要注意了！而事实上在做决定是否进行交易或是怎么进行交易的时候，投资者的大脑里有许许多多的判断，而最终做出的决定是当时投资者从许许多多的判断中做出最可靠的决定，因此投资者要为自己的当初决定负责。

那么如何改变这种情况，减少后悔呢？希望看到这个段文字的时候要好好考虑一下自己的错误，是不是能改变一下过去的你呢？是否能适当的多采纳和多保留一下自己正确的判断的建议或者是回忆一下自己判断正确或者错误时候的情景呢？好好总结一下正确的时候、没有后悔的时候的做单经验，同时也总结一下后悔的时候，特别是后面一种情况。

正确的情况总结完之后坚持好，错误的情况总结之后必须要改进。

投资者可在做决定的时候，把做出决定的依据真实地写下来，记录成交易笔记或者是金市日记，那么当行情发展的时候，无论对错都会对当初的决定有个总结，特别是错了以后，对当初的判断也有一个反思，不会一味的后悔、遗憾和推卸责任。

现在我们要看如何改变遗憾！改变遗憾的第一要领就是：就是改变自己的心态。

首先，要明白的是世界上没有后悔药可以吃。

其次，就是了解错过行情的原因，是因为自己对技术分析不精通存在的问题还是心态造成的自身的恐惧。

最后，就是要客观的评价自己做单的方法。

其实在很多时候我们都能知道很多行情可以判断的到但是做不到。

这个是因为什么呢？因为很多时候不符合我们资金控制或者是风险控制的大原则，如果是这样我们就不要后悔了。

在原油市场中只有改变不遗憾的心态才有可能做好黄金。

千里之行，始于足下只要在每个环节你都处理好，就请你少一些遗憾，多一份信心。

二、求销售人员指导，如何把股票客户转化为做原油？

主要看你怎么忽悠别人，首先需要内部人员，说你做的好，然后你可以PS赚钱的单子，这样太多次，有人看了就会上当，望采纳

三、在投资中如何把握投资心态？目前我正在操作原油，希望有人能指点一下。

首先现货原油大多数是不正规平台，都是地方小交易所，没有监管，资金很不安全，新闻也很多播出了现货平台出事的报道，很多平台把客户的资金卷钱跑路了。其次现货原油大多数是手续费超高。一般是7到8个点左右才回本。做交易的成本相当高，大部分是人都是给代理商打工，代理商们赚了你们很多的手续费收入。再次国内目前正规的投资主要是股票和期货。其中商品期货也有白银和黄金，还有其它农产品，化工品等品种交易，交易规则和现货是一样的。期货的交易成本很低，一般1个点左右就可以回本了。期货和股票都家证监会监管，绝对是正规合法安全的。网上开户，可以问我

四、股票营销，做为一个业务员，怎么抓住客服心理

别股票营销了，全是骗人的东东，这个做不长的，工资也不高，前途也没有，生活上也比较紧，心理上受挫折更大，还是转换个行业吧，营销是整体的，如果前提策划的好，营销只是一个执行体就行了，水到渠成，比如说可口可乐，他不要你动什

么脑筋，每一步都给你编好了，你只要把他执行好就行了，根本没有销售跟工资挂钩之类的，全是分解成一些软性管理指标，你只要把这些做好了，想不卖都难，而你说的这个全是靠心理去骗人的，时间长了，对心理难免起一定的影响，不利于以后的发展，及早抽身！！！！

五、怎么样和客户聊股票和原油？

做到比客户更专业，对于客户在投资上的问题能够进行正确的指导。从而真正的帮助客户。

六、如何搞定没做过投资但有意向做石油的客户

石油？？如果是实业投资的话，一个加油站起码要上千万的喔！你应该是做虚拟的金融交易吧？有意向的话，那么他就缺信心，给多点在这面成功的事例他看！

七、我是做原油投资的，有些客户股票被套还死守着，怎样才能让他们做原油投资啊？

近期由于全球经济的问题，导致所以的金融理财产品全部出现大幅下跌。首当其冲的就是股票，不管是中国股票，美国股票以及全球的股票都出现大幅的下跌，所以你现在出卖掉股票的选择是非常准确的。再说原油，现货原油近期的走势也是一路下跌，价格从3000点一路下跌至目前的1880点，跌幅达到1120点，不过和股票不同的是，现货原油可以买跌赚钱，现在所有人都知道金融产品要跌，那么选择可以买跌的现货原油是非常正确的选择。

八、小弟刚进一家原油投资公司。求解这么发掘客户！！！！

首先有几个问题要问问你，你在的这家公司是什么平台？你们做的客户是全国的，

还是除了你们当地其他的地方你们都做？那边的办公设备怎么样齐全吗？网络销售首先要找准客户，原油投资的客户大多在35岁以上55岁以下，所以在寻找客户的时候就可以针对这群人来找，这个说的是QQ，找到后看你怎么建立信任，怎么甄别是不是你的准客户。

这个网上有教程，没事的时候可以搜来看看。

还有就是找一些群，比如：股票群、车友群、羽毛球交流群。

- 。
- 。
- 。

要找一些高端的。

这个就需要巧妙的聊天，一彼此的兴趣为切入点，适当让别人知道你是投资这个的，而不是你是做销售的，一这种方式让他产生兴趣。

最终成为客户，QQ至少要两个。

还有就是电话号码加微信，然后就是碰运气，看看有多少人愿意和你聊，而且是和你聊原油。

网络上面的论坛没事也可以看看，最好能参与进去。

- 。
- 。
- 。
- 。
- 。

第一笔其实往来的很突然，这个没有什么经验可谈。

参考文档

[下载：怎么才抓住股票转原油的客户心理.pdf](#)

[《股票能提前多久下单》](#)

[《委托股票多久时间会不成功》](#)

[《股票多久能买完》](#)

[下载：怎么才抓住股票转原油的客户心理.doc](#)

[更多关于《怎么才抓住股票转原油的客户心理》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/book/65308602.html>