

# 如何找到投资股票的人！怎样才能找到好的股票-股识吧

## 一、创业者怎么主动寻找投资人

1、内部投资人俗话说，“在家靠父母，出门靠朋友”。

对于创业者来说，有两个圈子的朋友值得特别关注，一是同学等校友圈子；二是曾经的和现在的同事圈子。

由于拥有相同或者类似的经历，创业者和这两个圈子里的朋友通过长时间建立起来的信任关系将对后者发展成为前者的投资人起到非常关键的作用。

2、熟人引荐跟外部投资人相识的熟人中有两类人群或将起到关键作用：1，投资人投资过的企业的创办人；

2，跟投资人直接合作过的律师、财务顾问等专业人士。

3、社交网络/搜索引擎/博客太显而易见了，不是吗？社交网络就是一个很好的出发点，不仅仅是因为它展示出了众多的关系网络，还因为你能够了解关于人们的工作背景等参考信息。

在中国的各大社交网站上，你也许能看到我们的投资人朋友们活跃的身影，抓住这些，说不定也是机会。

4、专业的第三方平台对于缺乏直接或者间接投资人资源的大多数创业者而言，借助专业的第三方平台寻找目标投资人不失为一条有效的途径，比如乐客独角兽。

5.VC投资过的公司和那些拿到投资的创业公司的管理团队取得联系，向他们寻求一些建议。

你从他们那里学到的不仅仅是如何融资，还有他们自己的创业故事。

每家VC都会在网站列出他们的投资项目清单，很容易就能找到认识这家VC的一些CEO。

6、其他创业者他们可以给你一大堆有关本地VC的信息和他们融资的经验。

当然，你不能完全依赖某个人的信息，如果你见过足够多的创业者，你就能区分谁的经验好谁的建议不妥。

中国特许经营第一同学会7、线下活动创业高潮的兴起和投资人队伍的迅速壮大，使得国内创投领域的线下活动随之兴起。

值得注意的是，创业者想要通过线下活动结识到真正的投资人，往往还是要靠活动组织者的事先筛选和组织。

## 二、怎样才能找到好的股票

你好，大盘成交量持续保持在1000亿以上，才会有短期热点，才存在选股的问题。1000亿以下的成交量，是没有什么行情的，应该以轻仓或观望为主。

选股的几个要点如下：一、价格低才有上涨空间，重点关注15元以下，流通盘在3000万左右的小盘股；

二、成长性好，业绩有增长的预期最好不过了；

三、行业的潜在龙头、题材独特，有国家政策扶持，当然也会有游资关注；

四、价位与同板块其他个股相比，有上涨空间；

五、均线呈含苞待放的七线开花形态，这是我的独创实战理论。

最后郑重提醒：大盘处于牛市行情之下，才有可操作性。

熊市中以空仓休息为主，熊市少赔即为赢。

简单地说，牛市持股，熊市空仓，即使参与反弹，也要小仓，防止被套在山腰。

希望我的回答对你有帮助。

### 三、创业者，如何找到投资人，找到投资。

1、找身边的亲戚朋友投资，一般是在项目初创期，也就是我们常说的找天使投资，因为专业机构或不熟悉的人呢这时候一般不投资你2、众筹，现在各个网络平台都有众筹，对项目没有门槛，京东苏宁网站都有的3、各个地方都有企业家或投资人的圈子，可以经常参加这一类的活动，结识这些人，然后去推介你的项目4、找专业的投资机构，这个必须是你的项目条件成熟了或优势非常明显才可以首先，项目要好！

### 四、请大家支支招，如何才能有效的找到投资客户？

若试得通你就有信心对其他不熟的人promotion啦！不过说句实话从熟识你，这行业不靠谱...看多了...最终还是公司收了...一堆投资人被亏、也信任你的周边亲朋好友先试

### 五、【精】怎么样才能找到更多持有股票的用户呢？

要查找大股东的投资者，或者持有大份额股票的投资者，你可以在打开股票软件的情况下，翻出你要查找的个股，按下电脑键盘“F10”，点击“股东排名前十名”

，即可查看了。  
要不然，还可以进行上网搜索来查找了查看。

## 六、如何才能找到投资者

简单，这种情况你就别把自己看作一个投资者了，你把自己当成一个投资中介就可以了，在此之前，签定一个合同。

## 七、有项目怎么找懂股权投资的人

早期的股权投资有种子，天使，vc，PE。  
你要找的是哪一个阶段的投资人？项目属于什么行业？你说的有项目是什么意思？是项目公司，还是一个商业机会？找股权投资者最重要的是项目有前景，商业模式好，基础是要有一个有实力的项目运营团队。  
聚柴众筹「公号」祝早日成功！

## 参考文档

[下载：如何找到投资股票的人.pdf](#)  
[《st股票一般多久交易》](#)  
[《股票的股本构成多久更新一次》](#)  
[《卖出的股票钱多久能到账》](#)  
[《股票跌停板后多久可以买入》](#)  
[下载：如何找到投资股票的人.doc](#)  
[更多关于《如何找到投资股票的人》的文档...](#)

声明：  
本文来自网络，不代表  
【股识吧】立场，转载请注明出处：  
<https://www.gupiaozhishiba.com/book/4773446.html>

