

广州美容院股权如何分配~我入股美容院时签了三年合同，现在要退股，本金是六万，退股的话本金会退还吗？- 股识吧

一、发廊的股份应该怎样买卖，怎样分红

我提供你一个方案，你参考一下 首先，对你的发廊进行估值，比如说是10W，20W 然后，你要计划怎么比例分配，比如你自己要占51%以上的股权，其他的可以用来卖。

假设你的发廊是20W ;

 ;

 ;

 ;

那么你可以有9.8W的股份用来卖给发型师。

他们买多少钱就算比例转化成百分比。

分红，假如你一季度，发完工资后（包括你自己的工资），净赚了3W。

那么这3W就要按比例分给发型师。

比如A发型师买了1%的股份，那么你要分他 $3W * 1% = 300$ 块。

当然，如果你的店很大，那就要按当前股票市场的规则了。

如果我没说明白，欢迎来讨论

二、东莞南城新开了一家美容院，店长的股权激励如何定比较合理？不知附近有没有提供股权激励方案策划公司？

北青博雅（北京）管理咨询公司专业提供股权激励服务。

可提供远程方案设计服务，价格优惠。

美容院店长股权的多少在于3点。

1-市场美容院工资整体水平。

2-店每年利润额度。

3-创始人愿意拿出多少。

根据市场整体水平核算全年薪酬...：固定工资 + 绩效工资 + 提成 + 利润分红（股权）总体分配需要满足店长的期望值。

三、我入股美容院时签了三年合同，现在要退股，本金是六万，退股的话本金会退还吗？

要和其他股东商量

四、美发店该如何给员工分配股份？

作为门店的老板，你要明确股份制的目的是什么，也就是你想得到什么样的结果，是留住核心的人才还是把大家利益捆绑在一起，所以不是要不要股份制，而是必须要股权分配，所以你要思考，要找几个核心股东，选什么样的人入股，分什么（职责职权职能）怎么分，怎么退，怎么签协议等等，当思考了这所有的之后，就要想怎么把股份分配运用到门店中了，上课现场都会为——剖析的。

五、门店股份如何分配？华盛美业《总裁成交系统》讲股份这个板块吗？

作为门店的老板，你要明确股份制的目的是什么，也就是你想得到什么样的结果，是留住核心的人才还是把大家利益捆绑在一起，所以不是要不要股份制，而是必须要股权分配，所以你要思考，要找几个核心股东，选什么样的人入股，分什么（职责职权职能）怎么分，怎么退，怎么签协议等等，当思考了这所有的之后，就要想怎么把股份分配运用到门店中了，上课现场都会为——剖析的。

六、美发店该如何给员工分配股份？

首先本人是学工商管理的，从管理来说，你店有多少股份应该是不明确的，给多少股以及这多少股多少钱都是自己说了算，而且是不能长的死钱。

入资分红就简单了，入的资占你店总投资的比例年终分红，另外还有平时工资，多劳多得。

另外多加一句，理发店可以先聘请两三个技术好的，叫门头，另外招几个学徒，这样就有了人才储备，也可以应对员工的突然离职，另外就是加强员工的进修和学习

七、我自己开了家美容院，朋友想入股，总投资6万(占20%的股份)应该给多少钱？月分红怎么分？

就按比例来，赢亏都给20%

如果总投资6w，那么他想入股20%的话，他应该入股 $6w * 20\% = 1.2w$ 进来。

月份红也一样，比如当月盈利1w，那么你分给他20%即 $1 * 20\% = 2000$ 就可以了，你盈利8000.这样明白了么

八、美容院怎么开展股东制，利益怎么分配合理？？

1、如果是投资方和管理方 那么管理方占30%-40%比较合理
2、如果是投资方之间 那么就按投资比例咯
3、如果某投资方还兼带管理 那就根据投资比例 再加上10%-20%的管理分红咯
4、如果还有什么权利股啊 代客股啊 操作股啊 那不如你们自己坐下来慢慢谈吧

参考文档

[下载：广州美容院股权如何分配.pdf](#)

[《股票锁仓后时间是多久》](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[《股票多久能买能卖》](#)

[《股票基金回笼一般时间多久》](#)

[下载：广州美容院股权如何分配.doc](#)

[更多关于《广州美容院股权如何分配》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/44681262.html>

