

美业股份制如何制定，现在很多连锁行业都实施了股份制，请问美容院可以进行股份制吗？-股识吧

一、股份制的连锁美发店，需要一个什么样的结构，或者说怎么建成，怎么样让它做大，详细点的资料，或者怎么把一家店做成一个连锁品牌，越详细越好，包括员工的管理与卡的开发。

股份制的连锁美发店做成一个连锁品牌，需要以下几点：一、组织架构的建立。总经理、企划部、运营管理部（各店面的管理）、采购支持部、连锁发展部、人力资源部、行政后勤部、各门店设店长。

（结合店面发展情况，可以在不同阶段予以合并工作职责）

二、各部门岗位职责的建立。

结合各部门的实际工作制定。

三、公司规章制度的制定。

结合公司现状及一段时间的发展规划制定。

四、薪资待遇及绩效考核标准制定。

明确各岗位的薪资待遇及绩效考核标准。

五、员工招聘、面试、录用、辞退等流程制定。

六、店面选择标准制定。

涵盖潜在消费群体层次、数量、周期、范围、店面位置、交通、停车位、广告位等等七、装修标准的制定及装修公司选择标准。

八、员工的管理：以绩效考核标准为依据，实行底薪加绩效提成方法。

底薪依据岗位分成高级技师、中级、初级和学员，学员可以适当发放或不发。

九、卡的开发，会员卡的稳定是首要问题，所以店面一定在装修及管理要严格，让消费者放心，同时在商圈范围内予以一定优惠办卡。

二、现在很多连锁行业都实施了股份制，请问美容院可以进行股份制吗？

只有用股份制的方式去激励员工，留住核心人才才能将美容院发展壮大的必要手段。

杭州的美容养生SPA会所“静博士”就是通过经邦股权咨询为他们量身设计的方案落地实施后，才由原来的10家发展至现在的30家，两年左右的时间一跃成为浙江全

省最大的美容连锁机构。

三、美容美发店如何实行股份制经营？

现在的股份制度现状是：1.全员矛盾化；
2.老板更加手忙脚乱花；
3.股份制形式化；
4.业绩不稳定化；
5.老板与员工都伤心化。

美容美发店想要股份制达到预期的效果，那么就得明确知道股份制实行的前提条件：股份制实行的前提之一是：股份必须让员工赚到更多的钱。

如果有一个举手的员工，也是你的亲兄弟姐妹心不情愿的举手。

所以说股份制的前提是让员工赚到钱。

如果你的店面没有赚钱那么员工入股就不会长久，就会矛盾化。

股份制实行的前提之二是：双方有共同的发展计划和目标。

这一条是老板和员工最难做到的。

当下的现状是。

老板让员工入股要提前想好话术谋划1-2个月，学习管理课程要老板员工分开击破，所以老板让员工入股的目的很多是带有诱骗性质的：把不赚钱的店面说成赚钱，告诉员工说以后给员工开分店，通过入股赚取员工部分钱。

员工入股目的就单纯得多，就是想多赚钱和享受与别人不一样的感觉安慰。

如果有一天发现达不到这个预期。

那么股份制也就维持不下去了，如果出现了情况，还在勉强维持，最后的结局基本都是人员大面积流失，转让或者关门。

所以国内需要建立的是一种，合作，共赢，让员工自愿留在企业，保证员工增长薪金，店面增加顾客，美发店提升业绩，规范化的系统模式。

而不是带有很多对立性质的股份制。

四、现在的美容美发店到底要不要实行股份制以及股权问题怎么办？什么才是真正意义连锁呢？那个美容美发经营

法律上的连锁、特许经营是有特定含义的，通常我们所说的连锁、加盟和法定的形式是有区别的。

要不要实施股份制，看经营管理和发展的需要。

五、关于美容美发店的股份是怎样升值的

经营业绩不断提高，规模不断扩大，分红自然就多，股份就升值。

六、美容院股份制是怎样的一种管理模式？

属于美容院分红的一种形式。

有两种方法：一种是让员工购买股份，当然是拿出10%左右的股份由员工认购。

另一种是赠送干股，年终以利润分配的形式直接给予分红。

这些做法都是留忠诚优秀的骨干员工常用的方法。

我个人不建议出让实股。

仅供参考。

祝生意兴隆！

七、美容院现想让员工参与入股，应该如何制定方案，前期想拿20%股份进行分配。

我家美容店只有一个美容师 生意不怎么好 又不想放弃 我自己又做了其它事

找来两个朋友她们曾经也自己开过店 现在到我这个小店来

我想用大家都来想办法把店做好起来 赚的钱大家来分 但我该怎么分配呢

她们都没钱出

八、门店股份如何分配？华盛美业《总裁成交系统》讲股份这个板块吗？

作为门店的老板，你要明确股份制的目的是什么，也就是你想得到什么样的结果，是留住核心的人才还是把大家利益捆绑在一起，所以不是要不要股份制，而是必须

要股权分配，所以你要思考，要找几个核心股东，选什么样的人入股，分什么（职责职权职能）怎么分，怎么退，怎么签协议等等，当思考了这所有的之后，就要想怎么把股份分配运用到门店中了，上课现场都会为一一剖析的。

九、现在很多连锁行业都实施了股份制，请问美容院可以进行股份制吗？

我有家美容店只有一个美容师 生意不怎么好 又不想放弃 我自己又做了其它事
找来两个朋友她们曾经也自己开过店 现在到我这个小店来
我想用大家都来想办法把店做好起来 赚的钱大家来分 但我该怎么分配呢
她们都没钱出

参考文档

[下载：美业股份制如何制定.pdf](#)
[《股票交易最快多久可以卖出》](#)
[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)
[《股票停牌复查要多久》](#)
[《股票跌停板后多久可以买入》](#)
[下载：美业股份制如何制定.doc](#)
[更多关于《美业股份制如何制定》的文档...](#)

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/book/42043813.html>