

# 如何让有钱人愿意投资股票；想让客户投资股票，应该用什么办法说通他-股识吧

## 一、怎么才能结识富有的投资人？

根据本人的经验，我认为可以通过以下一些途径结识到天使投资人：1、公开的联系方式。

现在互联网逐渐进入了一个关系时代，大多数投资人的联系方式都可以很容易地找到，创业邦、优士、投资届等等专业的行业网站，都有很多投资人的联系方式，更别说各类博客了，如果有心，肯定是可以找到适合自己项目的投资人并搭上关系的。

### 2、熟人引荐。

天使投资人一般都是个人投资者，其精力和时间都有限，不太可能会接触太过的项目，如果是熟人引荐的话，成功率则高得多。

实际上大多数天使投资人和被投资者之间都是有着某种关系的。

至于如何才能搭上线，相信只要用心的创业者都是会有办法的。

### 3、律师。

特别是专注金融、知识产权领域的律师，他们往往会帮助投资人投资的公司处理一些法律事务，而且也是投资人早期项目的重要来源之一。

所以他们和投资界的关系是很熟悉的。

如果有这方面的关系一定要利用起来，至少做一个引荐是不成问题的。

### 4、各种投资会议。

别以为只有企业千方百计想找投资，投资人也是想尽办法找好项目的。

现在国内有很多机构做专业的投资会议，这是一个非常重要的渠道，很多投资人都去参加这样的展会，创业者在这样的展会上可以认识很多投资者，这里面就有你想找的天使投资人。

但是这个是要花钱的，而且各种会议的效果都不一样，很多时候都得不到满意的结果。

### 5、被投资过的公司。

这一点很重要，因为从这些公司的情况你可以大概推断出这个投资人的投资偏好、投资额度等情况，看看是否符合自己的项目。

而且你很容易就能找到这家公司的CEO，通过和这些CEO的会谈（当然，前提是愿意和你谈），不仅能学习到他们的融资经验，还能恳请他们帮忙引荐给他们的投资人，而这种推荐往往是投资人最看重的。

## 二、想投资股票，该怎么做？

充分做好投资前的功课！首先知道股票是什么，其次对投资的行业一定要严格限制，直投资自己了解的行业，然后是对宏观经济形势有一个清楚的把握，知道何时进场何时离场，最后就是仓位的把握做到坚决不满仓！希望我所说的对你有所帮助，这是我的经验！

## 三、初创公司，怎样才能让投资人愿意投我

项目优质就可以了，先把商业计划书撰写好，再去各类融资渠道多接触投资人，给你推荐几个渠道：1、到各大投资机构官网进行BP投递。  
2、多参加一些线下的沙龙活动，这也是投资公司的投资经理经常露出的一个渠道虽然不多也有可能不一定投你行业但至少能接触到，经济相关发达的城市都有。  
3、找融资平台，建议不要选会员制的尝试成本太高，可以选择那种能自助申请一对一电话对接投资人的，要让投资人看过你BP还愿意对接，这样成功概率会更高一些，推荐到云对接试试。

## 四、如何使人对股票有兴趣？

楼主！这要看你的了！首先你要对股票感兴趣！再来带动你身边的人感兴趣！你身边的人又带动你身边的人！如此循环就有效果了！

## 五、如何说服别人把钱给你做股票投资？？

用事实证明，你自己开个股票账户，钱少点没关系，但是需要有足够的操作记录（至少1年，或成交不少于30次），当你的胜率达到85%以上，自然会有人把资金交给你操作（交给你的资金一般不会超过你原有账户资金的5倍），如果你能继续保持这个胜率，会有更多的资金源源不断的给你的。

## 六、如何使人对股票有兴趣？

根据本人的经验，我认为可以通过以下一些途径结识到天使投资人：1、公开的联系方式。

现在互联网逐渐进入了一个关系时代，大多数投资人的联系方式都可以很容易地找到，创业邦、优士、投资届等等专业的行业网站，都有很多投资人的联系方式，更别说各类博客了，如果有心，肯定是可以找到适合自己项目的投资人并搭上关系的。

2、熟人引荐。

天使投资人一般都是个人投资者，其精力和时间都有限，不太可能会接触太过的项目，如果是熟人引荐的话，成功率则高得多。

实际上大多数天使投资人和被投资者之间都是有着某种关系的。

至于如何才能搭上线，相信只要用心的创业者都是会有办法的。

3、律师。

特别是专注金融、知识产权领域的律师，他们往往会帮助投资人投资的公司处理一些法律事务，而且也是投资人早期项目的重要来源之一。

所以他们和投资界的关系是很熟悉的。

如果有这方面的关系一定要利用起来，至少做一个引荐是不成问题的。

4、各种投资会议。

别以为只有企业千方百计想找投资，投资人也是想尽办法找好项目的。

现在国内有很多机构做专业的投资会议，这是一个非常重要的渠道，很多投资人都去参加这样的展会，创业者在这样的展会上可以认识很多投资者，这里面就有你想找的天使投资人。

但是这个是要花钱的，而且各种会议的效果都不一样，很多时候都得不到满意的结果。

5、被投资过的公司。

这一点很重要，因为从这些公司的情况你可以大概推断出这个投资人的投资偏好、投资额度等情况，看看是否符合自己的项目。

而且你很容易就能找到这家公司的CEO，通过和这些CEO的会谈（当然，前提是愿意和你谈），不仅能学习到他们的融资经验，还能恳请他们帮忙引荐给他们的投资人，而这种推荐往往是投资人最看重的。

## 七、想让客户投资股票，应该用什么办法说通他

可以告诉这位客户现在股票行情很好，如果您现在投资股票，按照我们给您的操作建议来，是肯定能赚钱的。

## 参考文档

[下载：如何让有钱人愿意投资股票.pdf](#)

[《股票摘星后多久批复》](#)

[《县信用社股票多久可以撤本》](#)

[《这一轮股票热还能持续多久》](#)

[下载：如何让有钱人愿意投资股票.doc](#)

[更多关于《如何让有钱人愿意投资股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/41531283.html>