

如何和股票投资者沟通，如何与投资人沟通-股识吧

一、针对新入手炒股人员，如何对炒股客户交谈指导？

 ;

 ;

 ;

既然有客户想入市，先抓住他的“心”你就有了70%以上的胜率！抓住客户的心理，进去股市的人都是想赚钱，你就要在交谈当中试探出他是打算做短线还是长线，资金多还是少，从种种方面下手。

买股票的人，看股和买股的方法都不一样。

所谓，一样米养百样人。

在谈话过程当中，熟知他是以什么样的看股方法与其交流，比如：看K线的看日线的，看利好的，看业绩的，看筹码的，看主力动向的等等。

找到正题就从当中切入，他会跟你聊的津津有味。

（到这里你就已经为自己赢得了50%的筹码了）

其二，在你眼中他还是一个新股民，有些股票知识肯定没有你来的专业。

在他说错的时候，不要直接的反驳，你要做到的是跟他打太极拳，慢慢扭转他的思想！第三，用你足够专业的知识，给他推荐个股票，让他相信你的能力！（这点可有可无）

二、如何与投资人沟通

沉着稳重，不亢不卑，将你的商业模式很好的阐述给投资，还有你的团队，你目前执行的情况，未来的发展都如实的告诉你要沟通的投资人。

三、我是做投资的业务员，怎么跟陌生人沟通。。？？

你好，我是国家理财规划师，提供全方面的金融投资服务和健康咨询业务。

我和陌生人沟通首先要很自然的打招呼，从他的投资现状聊起，说我们国家的宏观经济现状，通货膨胀和银行负利率，先沟通理念，激发他的投资意识，如果我想引导他做股票，再进行技术和操作理念的交流，开发客户做什么，全在你的引导，同时要多做联系，灵活的处理客户的异议，解决客户的担心和疑虑，这方面一定要通

过提问或者问卷的形式让客户说出来，只有真正了解客户的问题所在，才能事半功倍的解决，不然你说的都不是客户所真正担心的问题，没有说到正点上，可能会引起客户反感，反而对你的为人也产生不好的感觉，这样就很难再开发成功了，更多的内容可以查看我百度资料，加我好友，有时间再多沟通。
希望我的回答能给你提供一点思路和帮助。

四、炒股，如何能做到见好就收？

1.长线投资：长线的股票只关注3点，基本面，业绩面和成长性。

只要大盘处于低潮的时候，这些股票逢低介入持有。

主要是一些绩优股和蓝筹股，比如我持有联通，宝钢，远洋，石化。

这类股票不用担心其未来，肯定是向好的。

2.短期投资 关注消息面:这里主要指的是国家的一些政策取向，建设投入，未来的经济政策，发展趋势等等。

比如今年5月，联通的重组炒作；

不久前铁路板块炒作，每年的两会农业炒作，这种短期炒作都是快进快出。

概念性炒作：奥运概念，世博会概念等等，这类股票只要在这种概念实现之前，都是有反复炒作的机会，你可以参见中体产业在奥运前的波段炒作 短线的追涨操作：对于前几日表现一般，突然放量上涨的股票，可以在放量当日快速进场，而后次日获利离场。

如果连续放量拉升的不追涨 对大盘突然异动的判断：大盘在连续持续低迷，成交量萎缩的时候，某个交易日下午突然出现异动，大幅度拉升。

很有可能就是国家即将出台政策利好。

因为一些机构往往会提前知道利好，而采取行动。

五、做股票的客户怎么沟通来做期货

我们的证券公司有一个笨法子：叫你的朋友叫上她的三姑六婆，朋友。

借口开户任务要达标、他们先开了户，那天想起来了就进去投资了。

股票熊的时候就“聊聊”内部有消息，行情要来了。

参考文档

[下载：如何和股票投资者沟通.pdf](#)

[《股票合并多久能完成》](#)

[《基金多久更换一次股票》](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[下载：如何和股票投资者沟通.doc](#)

[更多关于《如何和股票投资者沟通》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/40846530.html>