

可达讯飞股票如何.供给侧改革概念股有哪些-股识吧

一、如何评价中国移动投资科大讯飞

从用户这个人，到互联网站点，中间要经过很多步骤，每一个步骤都可能成为竞争的切入点。

比如网站层、搜索引擎层、浏览器层面、APP层面、OS层面以及硬件层等等。

任何一层都可以作为重要的切入点，可惜的都已经有了巨头在做，市场竞争非常激烈，中国移动没什么空间。

另外还有一些小的切入点，比如导航站、输入法、安全管理软件等等。

可惜的是这些切入层面的粘性都偏低，市场空间就小，不值得中国移动这样的巨头做。

还有什么地方是可以切入互联网、粘性够大、市场空间充分，同时还没有很多竞争的？那就是比硬件层更基本的层级，介于机器和人之间的那个交互层。

这个交互层现在有键盘、鼠标、触摸屏、姿态识别比如Wii这样的。

可惜要么技术已经成熟，要么也有一些大的巨头在做了，中国移动并无优势。

唯独语音交互这个方向最有前途，靠谱的竞争对手不多。

作为接入口的语音交互是什么概念？在最理想情况下，一切人机交互的信息都要先从科大讯飞的平台上过一遍。

无论百度、Google、苹果、小米、Office——一切能够想象到的巨头，都是生存在电脑、手机和互联网上的，而中国移动在信息到达电脑、手机和互联网之前，就先拦截了。

成功的语音识别技术会成为所有接口的接口，就像是Dos时代的键盘，Windows时代的鼠标，比苹果的触摸屏更先进，是每个人通向信息网络的第一道关卡。

你能想象这个市场空间吗？科大讯飞可能不是世界上最好、最先进的语音识别技术公司，但综合各方面考虑，这确实是中国移动最便于切入的一个地方。

同时考虑到这项技术的巨大投入和漫长的商业化应用，科大讯飞也非常需要中国移动这样的大财主来撑腰。

我觉得这是非常有眼光的战略投资。

中国移动抓到了为数不多的属于自己的机会。

补充一个技术细节。

语音识别的基本原理是用海量样本数据调教识别模型，显然在中国能拿到的最海量、最贴近语音识别需要的样本，就是中国移动网络上无数的通话语音。

即便科大讯飞不能直接用这些语音信息，获取一些衍生的技术和数据支持还是很容易的。

除了钱，还有数据和技术支持，几乎完美的战略合作。

融合产品现在恐怕

还谈不上，科大讯飞的技术应该还没有完善到能够成熟商业应用的阶段。但是将来一定会有的，而且会是非常牛逼的产品。

二、科大讯飞股票信息，有谁知道这个企业怎么样

科大讯飞作为中国最大的智能语音技术提供商，在智能语音技术领域有着长期的研究积累，虽然公司中报业绩增速较低，但随着运营商建设的加快以及公司在教育、移动互联网业务的放量，公司的竞争优势将愈加明显。

虽然公司竞争优势突出，但公司目前股价已较充分反应了公司的内在价值及市场预期，给予公司"中性"的投资评级。

公司教育业务依旧保持高速发展，英语考试布局全面加速。

由于在语音测评领域拥有技术和市场的绝对优势，公司教育业务依旧保持高速发展，公司开发的"国家普通话水平智能测试系统"已经实现全覆盖，累计测试考生突破800万人。

英语考试业务市场布局全面加速，新拓展重庆、山西、合肥、西宁、三明等地口考应用，未来在全国范围内施行中高考英语听说测试科目是必然趋势，公司已经在这一领域占据先发优势。

公司发布了"畅言交互式多媒体教学系统(eBook版)"和"畅言教育资源云服务平台"两款教育新品，获得广泛好评。

并购广东启明科技发展有限公司100%股权，进一步加快考试业务推广速度和公司教育方向的战略实施。

公司与中国移动合作的音乐业务逐步展开，同时借助公司与联通、电信战略合作，全面开展三大运营商个性彩铃业务。

公司移动互联网业务快速发展。

中移动的战略入股给公司带来强劲助力，目前中国移动拥有7亿用户，同时正在积极推广自有品牌终端产品，公司与中国移动就"灵犀"产品达成的商务合作，将有望带来灵犀活跃用户的快速增长，对于公司而言，灵犀业务的放量有望形成新的利润增长点。

并且随着用户规模的积累，公司语音输入流量入口地位将得到巩固，公司的平台价值将凸显，这也为公司在移动互联网利益分成以及业务拓展提供了更多可能。

近日，搭载科大讯飞智能语音助理应用的新一代车载语音导航——凯越“智语星”陆续登陆国内各大汽车4S店，或将进一步掀动当前国内澎湃发展的车载智能语音应用浪潮。

三、供给侧改革概念股有哪些

供给侧结构性改革成为宏观层面最大的亮点，这也是宏观调控依据的大转变，从需求侧管理转向供给侧管理，紧接而来的一系列举措，将会对市场形成新的预期，像降低融资成本，大规模减税，放松垄断和行政管制等方面出现突破，都会直接释放经济活力。

其中，过剩产能行业（以房地产产业链为主）的并购重组或相关金融创新是最值得预期的。

像万科，近日已打破12个月的整理平台创出新高，此前不久，公司曾提出试点“先租后买，租金抵房款”（公司表示是营销策略）。

不过，近期媒体透露房贷利息或会可以抵税。

从股价运行趋势看，万科的走势也很独特，6-8月间并没有跌穿长期均线，换言之，其大牛市趋势一直维持。

目前估值是1.5-2倍的PB，这是一个估值下限。

若能够稳定上台阶，无疑会继续引领地产产业链的估值定位，前提就是结构改革的力度和成效。

与地产蓝筹股类似的是银行保险股。

供给侧结构性改革的重点之一，也是金融创新，比如消除“金融抑制”，像互联网金融，加上大数据、云计算的大规模应用，互联网金融的台风口再度形成。

浦发银行近期也已创历史新高，目前市净率PB大约0.8-1.3倍区间，估值比较是有提升空间的，提升动力来自于混合金融或互联网金融。

同样，华夏银行、中信银行也分别与蚂蚁金服、百度的合作，成长预期似乎正在形成。

保险也是值得关注，像新华保险等，其互联网+金融预期都值得期待。

供给侧改革另一个重要主线就是更新供给结构，重点是新产业成长主题。

这也是符合全球产业发展方向的投资选择，包括电动汽车、大数据（云计算）、人工智能、虚拟现实、精准医疗等，基于全球产业发展趋势，这些新产业领域必然会诞生一批新蓝筹，也是支撑未来一轮大行情的根基。

紫光股份（000938）：拟定增发8.5亿股，募集资金围绕云计算、大数据进行全产业链购并。

按增发后股本计，近期市值800-1200亿间震荡巩固整理，未来预期营业收入可达400亿，市销率3倍，大数据等新业务的加强，其毛利率将逐步提升，基于这点，千亿市值有望成为新一轮行情启动的起点。

科大讯飞（002230）：人工智能的典型公司。

毛利率50%，市销率16倍左右，属于相对低估区域。

伴随移动互联网的发展，语音入口价值开始持续提升，正实施讯飞超脑计划，向智能教育、自动客服、人机交互等领域拓展。

近期长期均线附近震荡，股价运行转向右侧交易。

四、中国股市有哪些股票属于独角兽股票

有合肥城建、麦数股票、多彩高科、安徽股份等。

五、科大讯飞的股票怎么了

供给侧结构性改革成为宏观层面最大的亮点，这也是宏观调控依据的大转变，从需求侧管理转向供给侧管理，紧接而来的一系列举措，将会对市场形成新的预期，像降低融资成本，大规模减税，放松垄断和行政管制等方面出现突破，都会直接释放经济活力。

其中，过剩产能行业（以房地产产业链为主）的并购重组或相关金融创新是最值得预期的。

像万科，近日已打破12个月的整理平台创出新高，此前不久，公司曾提出试点“先租后买，租金抵房款”（公司表示是营销策略）。

不过，近期媒体透露房贷利息或会可以抵税。

从股价运行趋势看，万科的走势也很独特，6-8月间并没有跌穿长期均线，换言之，其大牛市趋势一直维持。

目前估值是1.5-2倍的PB，这是一个估值下限。

若能够稳定上台阶，无疑会继续引领地产产业链的估值定位，前提就是结构改革的力度和成效。

与地产蓝筹股类似的是银行保险股。

供给侧结构性改革的重点之一，也是金融创新，比如消除“金融抑制”，像互联网金融，加上大数据、云计算的大规模应用，互联网金融的台风口再度形成。

浦发银行近期也已创历史新高，目前市净率PB大约0.8-1.3倍区间，估值比较是有提升空间的，提升动力来自于混合金融或互联网金融。

同样，华夏银行、中信银行也分别与蚂蚁金服、百度的合作，成长预期似乎正在形成。

保险也是值得关注，像新华保险等，其互联网+金融预期都值得期待。

供给侧改革另一个重要主线就是更新供给结构，重点是新产业成长主题。

这也是符合全球产业发展方向的投资选择，包括电动汽车、大数据（云计算）、人工智能、虚拟现实、精准医疗等，基于全球产业发展趋势，这些新产业领域必然会诞生一批新蓝筹，也是支撑未来一轮大行情的根基。

紫光股份（000938）：拟定增发行8.5亿股，募集资金围绕云计算、大数据进行全产业链购并。

按增发后股本计，近期市值800-1200亿间震荡巩固整理，未来预期营业收入可达400亿，市销率3倍，大数据等新业务的加强，其毛利率将逐步提升，基于这点，千亿市值有望成为新一轮行情启动的起点。

科大讯飞（002230）：人工智能的典型公司。

毛利率50%，市销率16倍左右，属于相对低估区域。

伴随移动互联网的发展，语音入口价值开始持续提升，正实施讯飞超脑计划，向智能教育、自动客服、人机交互等领域拓展。

近期长期均线附近震荡，股价运行转向右侧交易。

六、科大讯飞的股票怎么了

展开全部经查证核实，002230科大讯飞因2022年分红：10送5派1元后除权，所以股价除权后自然就下调了，很正常的调整。

参考文档

[下载：可达讯飞股票如何.pdf](#)

[《出财报后股票分红需要持股多久》](#)

[下载：可达讯飞股票如何.doc](#)

[更多关于《可达讯飞股票如何》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/40789685.html>