

客户炒股送什么礼品好--送客户礼品送什么样的礼品集显档次又不贵？-股识吧

一、送客户礼品送什么样的礼品集显档次又不贵？

送客户的话，建议淘宝中一款酷音办公盒还不错，既实惠又上档次还实用！可以手机无线充电也可以蓝牙听音乐！

一、

三、客户答谢礼品送什么比较好？

客户答谢礼品可以选择很多礼品，比如鲜花，钧瓷，新郑大枣，铁棍山药，一涵汴绣，三门峡剪纸等等都可以，所以选择的东西比较多，就看看你们的预算是多少了，根据预算来选择答谢礼品就可以了。

四、头次见些客户想准备点小礼品，不知道送什么好？

展开全部送礼的经验：不选贵的，只选对的。

1.符合对方的心意 一次，湖北襄樊市一家卖装载机、挖掘机的经销商和一位客户谈生意，谈了6次都没谈成，最后却因为一件礼品打动了客户，使客户同她签了百万元的订单。

什么礼品这么有威力?是两双皮鞋！原来，她和客户谈生意时发现客户身高一米九几，马上想到如此身高的人，鞋子肯定难买。

于是，她在当地鞋厂定做了两双皮鞋送给客户。

客户接过皮鞋时很感动。

对百万元的生意来说，两双皮鞋并不贵重，但表达了对客户真诚的关心，这就是好礼品！无独有偶，河南洛阳某公司一位大客户被前任领导得罪了，该销售经理想挽回这个客户，就带着礼品去拜访，结果受到客户的冷遇。

正尴尬时，他发现客户的书架上摆放着许多石头，顿受启发。
第二天，他派出两名女工到小浪底捡了一些别样的石头。
当他把石头拿出来时，客户顿时两眼放光。
石头不值钱，但对喜欢收集石头的人来说，这是世上最好的礼品了。
原来，礼品的价值不在于价格，而在于是否符合对方的心意。

2.给客户送信息

日本企业流传一句话：“向客户提供有用的信息，是业务员送给客户的最好礼品。”一份油印小报，一本杂志，能给客户带来启发和帮助，这就是好礼品。

3.关爱是最好的礼品

一个业务员在武汉拜访某处长，处长态度冷淡。
他发现处长阳台上摆放着许多花草，就到东湖挖了些湖底淤泥。
当他背着沉甸甸的一大编织袋泥土送上门时，处长感动了。
某业务员得知客户患有肩周炎，久治不愈，就多方打听药方。
听说某个偏方有效时，他就要来这个偏方送给客户。
销售人员如果真正关爱客户，就会知道什么是好礼品。

五、成都炒股开户，哪里佣金最低，开户可以免费，有礼品送呢

成都长江证券 ;

上市公司 实力券商 佣金可以做到千分之一 ;

公司有活动 ;

成都地区服务最好佣金最低的券商 业务也最齐全，港股 B股 商品期货 股指期货 融资融券等业务都可以办理。

可以叫我详聊 三六一五零一六零八 ;

或者电话 一三四五八五一五二一四

参考文档

[下载：客户炒股送什么礼品好.pdf](#)

[《证券转股票多久到账》](#)

[《st股票摘帽最短多久》](#)

[《股票卖出多久继续买进》](#)

[下载：客户炒股送什么礼品好.doc](#)

[更多关于《客户炒股送什么礼品好》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/40006779.html>