

聊天如何切入股票：炒股的方法-股识吧

一、我对股票只是了解一些皮毛而已，谁能具体的说一说，包括怎么抄，怎么看等等，答得我满意就追加分

股票投资一般有两种操作思路：一是长期投资（长线），二是短期投机（短线、超短线）。

但赚钱总的原理和操作方法是：1、炒股就是低买高卖，通过证券市场股票的买入、卖出，赚取股价差额、实现套利。

股票市场也是体现价值、供求影响价格，买的人多价格就涨，卖的人多价格就跌。资金流入、流出使得股价上下波动，波段上落，周而复始。

投资者就要顺势而为，低价买入、高价卖出，谋求利润。

2、炒股重要的是选时选股——适合时机进行适合股票投资。

A、股市有周期性，涨多会跌，跌多会涨。

大盘下挫90%股票都会下跌，这时不要建仓。

大盘企稳并重新上行时建仓最好。

例如，大盘攻击30日均线，可尝试建小的仓位，如果能站稳并持续上攻则可加仓。

B、盈利报告，包括年报、中报和季报。

在大盘走稳的前提下，业绩有良好预期的个股，在报告发布前的二周到四周或之前就开始上涨，可在个股技术面形成多头时建仓，到报告发布前几天涨势减缓或开始下调时出货。

C、送红股和转增。

大盘走稳，大比例送转（10送8或10送10）会带来较大涨幅。

送转方案公布后有一波上涨，方案执行前也有一波上涨。

但大盘弱势时有可能被理解成负面预期，从而令股价加速下挫。

D、热点板块，大盘每轮上涨都有热点板块。

强势时热点机会多，弱势时热点不具持续性。

E、消息，事前传言，消息出来股价已有一定涨幅，股价对预期已有反应，这时可能是卖出时机。

如是突发性利好，可在技术面条件良好情况下设置好止损位后可适当介入。

负面消息则要先出来观望为好。

F、基金操作，每季最后两周基金可能会在最近表现良好股票上加仓，让自己帐户看起来比较漂亮或者增加帐面的盈利。

这个机会可以利用。

二、每天在网点面对都是取钱的客户，我不知道该怎么开口和他介绍保险理财产品？

新人？现在取钱是不是取号排队？还没轮到的顾客是不是坐在凳子等着？他们闷不闷？拿上你的资料 and 名片，开口先说什么？自我介绍要不要？名片要不要递上？你可以把名片递上的环节放自我介绍时递上，也可以放在结束走人的时候。

因为银保的产品都是短期的分红型产品多，而且在客户取钱完就离开的情况下做宣传，我个人认为可以直接把产品简要明了的阐述清楚（我办理这种保险要存多少钱？存多少年？到期能得多少钱？和存银行相比有什么利弊？到期领钱手续如何？）就这几个问题，其实可以把几份宣传单同时递给几个客户，这样你的宣传就可以在同一时间一对多的进行了，这样的好处是只要有人提出疑问，你就可以借势深入宣传，同时可以试探留下对方联系方式，不给也没问题，名片递上顺便说要办理保险记得找我，把自己的名字再次重申，让客户加深印象。

三、证券经纪人在银行驻点怎么和客户聊，如何切入

展开全部一般是你驻点的时候就玩股票，他们有人就会上来询问，你就用专业的知识给他讲解下，不一定要他马上转户，先和他套近乎 加QQ

四、如何去回访客户，再次见面不知道从何导入保险观念？

开门见山。

直接说，通过上次见面，你也知道我在保险公司做，我有个观念是刚学习的，由于你的阅历丰富，想和你分享下，听听你的意见，你看可以吗？然后进入保险话术。首先要摆正自己的心态，不是说见客户就要签单。

五、针对新入手炒股人员，如何对炒股客户交谈指导？

 ;

 ;

 ;

既然有客户想入市，先抓住他的“心”你就有了70%以上的胜率！抓住客户的心理，进去股市的人都是想赚钱，你就要在交谈当中试探出他是打算做短线还是长线，资金多还是少，从种种方面下手。

买股票的人，看股和买股的方法都不一样。

所谓，一样米养百样人。

在谈话过程当中，熟知他是以什么样的看股方法与其交流，比如：看K线的看日线的，看利好的，看业绩的，看筹码的，看主力动向的等等。

找到正题就从当中切入，他会跟你聊的津津有味。

（到这里你就已经为自己赢得了50%的筹码了）

其二，在你眼中他还是一个新股民，有些股票知识肯定没有你来的专业。

在他说错的时候，不要直接的反驳，你要做到的是跟他打太极拳，慢慢扭转他的思想！第三，用你足够专业的知识，给他推荐个股票，让他相信你的能力！（这点可有可无）

六、炒股的方法

要想做好一只股票，首先应对股票知识进行一些了解，并进行些学习。

然后，再去选择一只股票，选择时至少应该考虑到以下一些方面：1、首先确定自己的操作是短线，还是中长线操作；

2、先从行业的情况看，是否有政策支持，是否有发展空间，目前可暂时回避制造业3、然后看股票的走势如何，回避下跌途中的，尽量选择上升趋势或上升过程中整理的股票；

4、看成交量是否活跃，资金有没有关注的；

5、再看看财务报表的资产、利润、现金流、产品、管理团队的情况；

6、再看一下一些技术指标的当前情况如何，K线图形是否有利一些；

7、同时也可以考虑一下当前的大盘走势情况，结合个股的判断、

七、和客户聊天怎么切入股票

首先问对方做股票做的怎么样，后然可以给他看看，后面就解说等等，望采纳

参考文档

[下载：聊天如何切入股票.pdf](#)

[《股票重组多久停牌》](#)

[《增发股票会跌多久》](#)

[《公司上市多久股东的股票可以交易》](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《冻结股票资金多久解冻》](#)

[下载：聊天如何切入股票.doc](#)

[更多关于《聊天如何切入股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/33976541.html>