

如何把股票的客户转到期货怎样做期货？-股识吧

一、怎么样才能开发到期货客户？

期货公司不能做股票，只能做股指期货和大宗商品

二、如何做期货

期货行情波动大，保证金制度的杠杆效应，使在追求高额回报的同时，风险也非常高。

对于刚刚开户的新手来说，必须深刻理解投资有风险的道理，在对自己和期货行业都有充分知晓的情况下，保持良好的心态，逐步形成稳健的交易体系，切不可盲目投资和情绪化操作。

期货（Futures）与现货完全不同，现货是实实在在可以交易的货（商品），期货主要不是货，而是以某种大众产品如棉花、大豆、石油等及金融资产如股票、债券等为标的标准化可交易合约。

因此，这个标的物可以是某种商品（例如黄金、原油、农产品），也可以是金融工具。

交收期货的日子可以是一星期之后，一个月之后，三个月之后，甚至一年之后。

买卖期货的合同或协议叫做期货合约。

买卖期货的场所叫做期货市场。

投资者可以对期货进行投资或投机。

三、请有经验的同事教我一下怎样去找期货投资客户

有名单给你算还不错吧，你不联系，客户很少联系你除非特别感兴趣的。

做业务就是要执着，要坚持，胆子要大。

准备工作要充分，尤其对近期各品种的行情。

新客户前期看看自己身边的有没有对投资特别感兴趣的，否则不推荐开发。

多跑跑供应商产业链，广发名片。

公司如果把多种渠道打通的话业务会很好做，自己点对点开发难点。

四、怎样做期货？

做期货之前你要先了解期货和股票的区别 再多看看期货方面的书籍

这里是一句两句说不完的

期货的炒作方式与股市十分相似，但又有十分明显的区别。

一、以小搏大：股票是全额交易，即有多少钱只能买多少股票，而期货是保证金制，即只需缴纳成交额的5%至10%，就可进行100%的交易。

比如投资者有一万元，买10元一股的股票能买1000股，而投资期货就可以成交10万元的期货合约，这就是以小搏大。

二、双向交易：股票是单向交易，只能先买股票，才能卖出；

而期货即可以先买进也可以先卖出，这就是双向交易。

三、时间制约：股票交易无时间限制，如果被套可以长期平仓，而期货必须到期交割，否则交易所将强行平仓或以实物交割。

四、盈亏实际：股票投资回报有两部分，其一是市场差价，其二是分红派息，而期货投资的盈亏在市场交易中就是实际盈亏。

五、风险巨大：期货由于实行保证金制、追加保证金制和到期强行平仓的限制，从而使其更具有高报酬、高风险的特点，在某种意义上讲，期货可以使你一夜暴富，也可能使你顷刻间一贫如洗，投资者要慎重投资。

期货的概念：所谓期货，一般指期货合约，就是指由期货交易所统一制定的、规定在将来某一特定的时间和地点交割一定数量标的物的标准化合约。

这个标的物，又叫基础资产，是期货合约所对应的现货，这种现货可以是某种商品，如铜或原油，也可以是某个金融工具，如外汇、债券，还可以是某个金融指标，如三个月同业拆借利率或股票指数。

广义的期货概念还包括了交易所交易的期权合约。

大多数期货交易所同时上市期货与期权品种。

期货合约内容包括：合约名称、交易单位、报价单位、最小变动价位、每日价格最大波动限制、交割月份、交易时间、最后交易日、交割日期、交割品级、交割地点、最低交易保证金、交易手续费、交割方式、交易代码等。

期货合约附件与期货合约具有同等法律效力。

本答案由网上转载

五、只有股票账户，可以做期货吗

不能，期货跟股票账户不一样。

六、期货业务员怎么样做才能比较容易的拉到客户

- 1：网络营销，大量地发广告，发到你的手机或者qq一搜就上千条（这办法已经越来越不好使了啊！）
 - 2：电话营销：有没有电话资料或者是你的朋友有其他行业的高端客户群体电话。
 - 3：创建一个博客或者网站，如果你专业知识水平过硬的话，好好把这个点击率养起来，经常有准客户会找你。
 - 4：去银行网点，大型高档社区，繁华地段做宣传台（公司出钱好啊，自己出钱你就想想效果，再做）
 - 5：在报纸上登广告，好一点的报纸，或者门户网站，当然，越是知名度高的网站，广告费用就越高。
 - 6：在这里回答关于你期货的问题，看见旁边那分类达人榜了吗？什么时候你在那上面，你也就偶尔能接到准户了。
 - 7：你当地有什么关于金融，股票，期货，房地产，这类型的展会，一定要去，带着你的宣传单。
- 当然这建立在你所在的平台口碑不错的条件下，如果你平台不成，不受人信赖，那也没办法。
- 随着股市走下坡路，一部分客户转战到期货市场，但是，毕竟期货是需要更加高超的技术分析，和更加深刻地宏观感知能力，还存在着巨大风险和暴利并存的事实，你要真诚地把风险跟客户说明白，这些公司培训里面都会有的。
- 放心去开拓，在一个好平台基础上，这个行业潜力是无限的！祝你多多开户！

七、如何给客户讲解期货

呵呵呵，作为期货经纪人，首先基本理论知识要扎实。

其次要分析客户的类型：1.机构要有团队开发，你个人就歇歇吧。

2.个人都是做投机的，也有部分做现货的。

投机：就要看个人的盘面分析了。

现货商：理论和实战要结合着来。

这买卖不是说说就可以的。

需要你的长久积累。

最重要的明确一点：你一定要有职业操守！不要为了佣金而去恶意炒单，这样会让你名誉扫地，而且会养成坏毛病。

最终你的道路就越走越窄了。

授之以鱼，不如授之以渔。

我的客户心态放平了，每年业余收获在50%，对客户来说，也是快乐的。

一定要纠正暴富心态，否则，被吃掉的就是你。

参考文档

[下载：如何把股票的客户转到期货.pdf](#)

[《股票停牌重组一般多久》](#)

[《股票持仓多久可以卖出》](#)

[《股票卖了之后多久到账》](#)

[《股票委托多久成交》](#)

[《增发的股票多久可以卖》](#)

[下载：如何把股票的客户转到期货.doc](#)

[更多关于《如何把股票的客户转到期货》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/32904580.html>