

投行从事新三板工作怎样~大型券商的新三板岗位& ; 中型券商的投行职位，如何选择-股识吧

一、新三板究竟有前景吗？公司逼我从投行去新三板部。

如果做新三板就要有准备上市的想法，选项目一定要认真，不能是个项目都做，这样很累而且收益不大，付出和回报不成正比，建议宁缺毋滥

二、求解答：规模排前几名的券商分公司新三板业务怎么样？

分公司基本以承揽为主！

三、正在找工作，打算做金融行业 请问新三板业务好做还是外汇黄金这个好

你好，首先金融行业的工作非常有前景，无论哪个具体版块都是需要前期积累客户的，做为一名销售人员，看你自己的人脉哪方面的更好开发一些.新三板的业务分为了融端和服务企业端，融端就是找投资人，服务企业端就是找准上市企业，进行上市辅导，属于长期类金融....外汇类业务属于短线投资更接近投机.你要根据自己的优势来选择，你是喜欢短平快，大量服务一群同样爱好的人群(外汇投资)，还是长期服务少数客户群体，是高净值的(新三板投资).

四、华泰证券新三板项目经理辛苦吗

的确是比较辛苦的。

请采纳。

因为这个项目就要求需要有大量的合适的人才。

否则就不能应付过来如山如海的工作需求。

五、银行客户经理该不该转去做新三板

呵呵，建议在银行投行只是个光鲜的行业，但其实并不光鲜；
知道投行老大都在做什么工作吗？就是你现在银行的工作——拉客户啊，退一万步说，你进了投行又怎么样，混到最后还是不是在拉业务？工作能力再精，社会能力不足，最多也不过是个码字的匠；
但在银行锻炼的是社会能力，这个是一切利益最根本的东西，不要说什么投行很牛逼，又IPO、资产重组什么的，但背后是什么？
是做投行老大拉来业务的体力活的。
查看原帖>>>
>>>

六、小券商的投行做新三板的值得去吗

应该说小券商做新三板可能有些冒险，不过这个板块未来的发展空间很大，遇到好的项目三年的等待也是值得的，只不过对起步的券商可能不合适，可能会被拖着，不过有信心还是可以一搏的，大不了变单车

七、大型券商的新三板岗位& 中型券商的投行职位，如何选择

建议选择后者，新三板还是不太明朗，有IPO项目经验做新三板不是问题，但以新三板的经验来做IPO可能还略显不足。

八、该不该从投行部到新三板部？

你好，首先金融行业的工作非常有前景，无论哪个具体版块都是需要前期积累客户的，做为一名销售人员，看你自己的人脉哪方面的更好开发一些.新三板的业务分为了融端和服务企业端，融端就是找投资人，服务企业端就是找准上市企业，进行上市辅导，属于长期类金融....外汇类业务属于短线投资更接近投机.你要根据自己的优势来选择，你是喜欢短平快，大量服务一群同样爱好的人群(外汇投资)，还是

长期服务少数客户群体，是高净值的(新三板投资).

九、今天中于找到工作了，是做新三板的，卖股权。我对这个不了解，公司说有培训，即将步入新工作，这份工作怎

新三板的股票是向私募机构等非公开发行的，向普通投资者推销涉嫌违法，和贵金属大宗商品类似

参考文档

[下载：投行从事新三板工作怎样.pdf](#)

[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)

[《股票跌停板后多久可以买入》](#)

[《一只刚买的股票多久能卖》](#)

[《股票停牌多久下市》](#)

[下载：投行从事新三板工作怎样.doc](#)

[更多关于《投行从事新三板工作怎样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/31045747.html>