

# 股票开户为什么需要经纪人，股票经纪人是干什么的？- 股识吧

## 一、证券公司的经纪人是干什么的？

为证券公司拉拢客户，客户在证券公司开立股东帐户并进行股票交易。  
证券经纪人拿底薪+开户奖励+佣金提成。  
需要拥有大量人脉和外向性格才做的下去。  
和保险推销员类似。

## 二、股票经纪人是干什么的？

因为楼上已经把股票经纪人的概念发过了，我就不打了。  
正规的股票经纪人不会的.因为他们也有自己的行业约束。  
而且如果自己对外的风评不好，以后就没有客户了.但是你应该注意的是两点：1。  
他会叫你做一些没有必要的交易（比如有内幕等等.....）他好获得反佣；  
2。  
他会叫你转户。  
还有问题，欢迎追问..... 满意请采纳

## 三、证券经纪人是干什么的，薪资待遇怎么样？

股票雷神为您解答：1、证券经纪人的书面解释：证券经纪人指在证券交易所中接受客户指令买卖证券，充当交易双方中介并收取佣金的证券商。  
它可分为三类，即佣金经纪人、两美元经纪人与债券经纪人。  
从业者要通过证券从业资格考试获得从业资格后才能从事证券经纪业务。  
2、证券经纪人的通俗解释：其实就是证券公司和证券投资者的中介，帮投资者在证券公司开户，然后提取佣金分成。  
3、证券经纪人通常是没有底薪的，深圳的券商对证券经纪人有不同的分类。  
以海通证券为例：分为资源型经纪人和紧密型经纪人4、资源型经纪人也叫独立性经纪人，没有底薪，提成是手续费的40-50%，不用每天去上班打卡，自己发展客户；

5、紧密型经纪人是需要在银行驻点的，每个月会有2000-2500补助，提成一般20-30%左右，但是要求和银行作息时间相同，定期要到营业部开会，且每个月必须完成相应的开户数，如果完不成就要转换成资源型经纪人。

## 四、证券经纪人是干什么的？

证券经纪人，是在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务。

这就是说，在证券交易中，广大的证券投资人相互之间不是直接买卖证券的，而是通过证券经纪人来买卖证券的，并向双方收取交易手续费（佣金）。

扩展资料1．证券经纪人的职责：证券经纪人的职责是在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务。

这就是说，在证券交易中，广大的证券投资人相互之间不是直接买卖证券的，而是通过证券经纪人来买卖证券的。

证券经纪人作为买卖双方的中介人，是这样代理客户买卖证券的：它询问证券买卖双方的买价和卖价，按照客户的委托，如实地向证券交易所报入客户指令，通过证券交易所，在买价和卖价一致时，促成双方证券买卖的成交，并向双方收取交易手续费（佣金）。

2．证券经纪人是自然人：根据暂行规定，证券经纪人是指接受证券公司的委托，代理其从事客户招揽和客户服务等活动的证券公司以外的自然人。

二00八年十一月十八日，证监会下发《关于证券公司经纪业务营销活动有关事项的通知》，要求证券公司对经纪业务营销活动摸清底数、解决遗留问题、规范营销人员执业行为、做好实施证券经纪人制度准备和落实责任追究等。

参考资料：搜狗百科-证券经纪人

## 五、证券经纪人到底是干什么的

证券经纪人，业内的叫法非常多。

大鹏证券称理财顾问的意思。

富友证券称之为销售小组。

比较流行的一般是投资咨询顾问之类的名词。

但是，从严格意义上而言，现在市场上90%在工作的证券经纪人都不是真正意义上的证券经纪人。

真正意义上的证券经纪人，一定是独立经纪人。

经纪人本身具有销售职能，他需要将产品销售给客户，然后获取价差或者佣金。

但是，他必须是站在客户的角度上进行销售的。

从某种意义上说，经纪就是资源配置。

证券市场里的客户需要的是两种服务：硬件服务，即通道服务；

软件服务，即咨询资讯服务。

在中国证券市场，没有哪一个证券公司能全方位满足客户的需求。

很可能出现的情况是，客户需要银河证券的硬通道服务，需要申万研究所的资讯服务。

而做为经纪人，就应该把这些服务整合起来，打包给客户。

这才是证券经纪人真正应该做的事情。

因此，真正意义上的证券经纪人，是站在客户需求的角度上进行资源配置的工作，绝对不是某个证券公司的销售代表。

而现在是，一个银河证券公司的经纪人对于一个不喜欢银河通道（或者营业部地理位置）的客户而言，束手无策。

而独立经纪人，是不应该出现这种状况的。

## 六、证券公司为什么经常招经纪人？

因为经纪人属于业务类型的岗位，人员流动较大。

1、证券经纪人也就是客户经理，在我国起步时间较晚，目前属于朝阳行业，在国外，证券经纪人年薪高达上百万美元是普遍现象，我们这方面还较为欠缺，有待发展。

证券经纪人的发展前景还是不错的，能吃苦耐劳，提升专业技能，对开展工作将带来极大的便利，经纪人的专业度是非常重要的。

2、证券经纪人指在证券交易所中接受客户指令买卖证券，充当交易双方中介并收取佣金的证券商。

它可分为三类，即佣金经纪人、两美元经纪人与债券经纪人。

从业者要通过证券从业资格考试获得从业资格后才能从事证券经纪业务。

## 参考文档

[下载：股票开户为什么需要经纪人.pdf](#)

[《美国10年国债期货做空股票怎么样计算》](#)

[《明日股票什么时候放量好》](#)

[《可以用什么指标衡量股票流动性》](#)

[《科创板上市a股为什么会大跌》](#)

[下载：股票开户为什么需要经纪人.doc](#)

[更多关于《股票开户为什么需要经纪人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/3027980.html>