

为什么有很多免费的股票直播为什么网上很多推荐股票的~还要付费~是骗人的么-股识吧

一、那为什么有人说我去直播要收费的？

确实十分正常的一件事啊，因为直播平台是干什么？直播平台就是组织这些人进行直播，然后在直播的到的钱她都会收成的，所以才拿在这个平台正常的，进行直播，所有的直播都是需要给平台进行付费

二、为什么现在有很多开股票直播间的呢？他们靠什么盈利呢？

现在是网络赚钱时代，不管是开什么直播间，目的就是为了赚钱，永远记住一句话“无利不起早”。

开股票直播间的也不例外，同样也是为了赚钱，不然这些股票主播真会闲着没事，每天抽时间跟大家直播吗？只是每个直播间赚钱的方式不同，股票直播间无非有以下几种盈利模式。

(1) 股票直播带货现在很多行业，很多领域都是流行开直播间，为了直播间带货。

股票直播间也是一样，比如卖股票书籍的，卖股票专栏和圈子的等，通过直播间带货来盈利。

(2) 领平台工资的现在很多金融企业都在开拓金融直播平台，这种金融企业就直接出钱请一些财经直播高手到平台，然后直播一次或者一个月多少钱，目的是为平台吸引人气过来，领取直播报酬的。

(3) 直播卖广告赚钱现在很多财经大V，这些大V本身就是自带粉丝，自带流量，人气非常足。

而有些财经企业需要做广告的时候，找到股票直播人气好的，然后帮助金融机构打广告，打一次广告付给播主多少钱，很多股票直播间也是靠打广告盈利。

(4) 靠直播间打赏赚钱财经圈基本都是一些钱的人，如果直播播主炒股又很牛逼，或者预测的观点，给出的分析比较准，很多粉丝是愿意听直播间，而且为愿意打赏播主的，而且打赏金额又不低，这些股票直播间的人一个月几十万收入都是比较轻松的。

(5) 直播代客理财其实股票直播间本身就是非法的，直播播主连证券从业资格证都没有，就可以在直播平台开直播，为了就是吸引人气，吸引粉丝，然后让这些粉丝加微信，然后通过微信代客理财。

比如会员费，分成费用，或者购买VIP，为有直接要红包的人。

(6) 直播杀猪盘类似近几年很多人都在财经圈上当受骗，最典型的就是一种股票直播平台。

首先免费的为大家分析股票，为大家免费推荐股票，博取直播间粉丝的信任。

等到了一定程度之后。

直播间推荐其他原油，黄金，港股等等，拉投资者去开户投资，结果本金全部被股票直播间的人骗走了。

根据当前股票直播间的盈利模式，以上六种就是股票直播间最为常见的盈利模式。但不管以哪种模式来盈利，开直播间就是为了赚钱，赚钱就是这些直播播主的最大目的。

因为现在是网络时代，这些财经专业人员肯定也会更新变现模式，通过股票直播来吸引相关的粉丝，然后通过开股票直播间为自己带来盈利，这是作为很多开直播间的最终动力。

三、到底股票直播间靠不靠谱啊？

现在的股票直播间基本上都是卖软件，转做其他投资的，打着股市直播间的名衔在从事其他宣传，基本上都不可信。

那些所谓的民间高手讲到最后就是让你做其他投资，都是一个样子。

老股民应该都知道，股市是一个庄家市场，没有什么技术可言，都是羊圈里面的羊，时不时的来收割一波。

个人见解，望采纳

四、为什么网上很多推荐股票的~还要付费~是骗人的么

千万不要信啊，上当的不是一个二个了，建议你慎重些好，你看到的资讯是网站后期提供的，凭什么认定那些涨势好的股票就是他们开发挖掘的哦，能给你看的资讯当然不会有错的；

你应该看他们预测的信息，比如今天推荐的股票，看看到底怎么样，多看几次你就会明白了；

毕竟你的资金只有一笔，一旦亏损那就是真金白银了，网上这种东西很多，虽然不能说全都是骗人的，但起码是亏钱是你的，赚钱就有他们的，何况还要缴大量费哦；

据我所知那些交了费，买了他们推荐的股票后，赔的很多的人不是少数，而且是几头受损、悔恨不已的比比皆是；

试想一下，他们真能叱咤股市风云、把握涨跌命门的话，那还不自己悄悄地挣前，为何要拉上你啊，不就是为了用你的资金来作的是无本生意，靠坑蒙拐骗来弄钱哦。

所以再你决定与他们合作之前要慎之又慎，切不可作出“赔了夫人又折兵”的傻事。

五、为什么现在有很多开股票直播间的呢？他们靠什么盈利呢？

现在是网络赚钱时代，不管是开什么直播间，目的就是为了赚钱，永远记住一句话“无利不起早”。

开股票直播间的也不例外，同样也是为了赚钱，不然这些股票主播真会闲着没事，每天抽时间跟大家直播吗？只是每个直播间赚钱的方式不同，股票直播间无非有以下几种盈利模式。

(1) 股票直播带货现在在很多行业，很多领域都是流行开直播间，为了直播间带货。

股票直播间也是一样，比如卖股票书籍的，卖股票专栏和圈子的等，通过直播间带货来盈利。

(2) 领平台工资的现在很多金融企业都在开拓金融直播平台，这种金融企业就直接出钱请一些财经直播高手到平台，然后直播一次或者一个月多少钱，目的是为平台吸引人气过来，领取直播报酬的。

(3) 直播卖广告赚钱现在很多财经大V，这些大V本身就是自带粉丝，自带流量，人气非常足。

而有些财经企业需要做广告的时候，找到股票直播人气好的，然后帮助金融机构打广告，打一次广告付给播主多少钱，很多股票直播间也是靠打广告盈利。

(4) 靠直播间打赏赚钱财经圈基本都是一些钱的人，如果直播播主炒股又很牛逼，或者预测的观点，给出的分析比较准，很多粉丝是愿意听直播间，而且为愿意打赏播主的，而且打赏金额又不低，这些股票直播间的人一个月几十万收入都是比较轻松的。

(5) 直播代客理财其实股票直播间本身就是非法的，直播播主连证券从业资格证都没有，就可以在直播平台开直播，为了就是吸引人气，吸引粉丝，然后让这些粉丝加微信，然后通过微信代客理财。

比如会员费，分成费用，或者购买VIP，为有直接要红包的人。

(6) 直播杀猪盘类似近几年很多人都在财经圈上当受骗，最典型的就是一种股票直播平台。

首先免费的为大家分析股票，为大家免费推荐股票，博取直播间粉丝的信任。等到了一定程度之后。

直播间推荐其他原油，黄金，港股等等，拉投资者去开户投资，结果本金全部被股票直播间的人骗走了。

根据当前股票直播间的盈利模式，以上六种就是股票直播间最为常见的盈利模式。但不管以哪种模式来盈利，开直播间就是为了赚钱，赚钱就是这些直播播主的最大目的。

因为现在是网络时代，这些财经专业人员肯定也会更新变现模式，通过股票直播来吸引相关的粉丝，然后通过开股票直播间为自己带来盈利，这是作为很多开直播间的最终动力。

参考文档

[下载：为什么有很多免费的股票直播.pdf](#)

[《跌停的股票多久可以涨回》](#)

[《股票涨30%需要多久》](#)

[《农业银行股票一般持有多久分红》](#)

[下载：为什么有很多免费的股票直播.doc](#)

[更多关于《为什么有很多免费的股票直播》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/2767014.html>