

电话销售股票的工作怎么样最近找工作，请问做第电销好，还是做股票好？-股识吧

一、在厦门做股票电话营销怎样

很难，上当的都是年纪大的，说实在话，那是个骗人的职业，我有个朋友，是电话推销股票软件，工作很不稳因为股市本身没有常胜将军，除了巴菲特，这位朋友，建议放弃吧

二、东方财富网电话销售薪资待遇怎么样？

股票电话营销 还是算了吧 确实如楼上所说
磨练人.....也只能说能磨练人，学不到东西 还是换份工作的好

三、电话销售股票这份工作怎么样？

第一 所有的电话销售都不怎么样 第二 所有的销售都不怎么样第三
任何行业都有做的好的 尤其是销售

四、我打算做股票公司的电话销售，这个工作怎么样？大家给点建议

电话销售就是每天打电话给客户，问客户有没有这方面的需求，销售很难的，要承受住压力

五、证券公司电话销售工作怎么样

证券公司的年收入弹性很大。
股市有大行情，交易火爆时，证券公司就挣大钱。

早几年最火的时候，证券公司人均年收入达七十万以上，效益好的上百万。目前证券公司不火，也有二三十万左右的年收入。

六、做股票金融电话销售怎么样？是骗人的吗？未来的前景怎么样？

这个工作本身没问题，问题就是看你找到公司靠不靠谱，现在金融公司鱼龙混杂，你要了解好公司。

金融方面的工作待遇相比其他工作要高很多，做好的话，一年有车有房取老婆，呵呵，不过一样要看公司是不是靠谱。

七、东方财富网电话销售薪资待遇怎么样？

培训一周，每天补助20块钱，然后过后试用期，试用期没有时间的，什么时候业绩到了2万，什么时候转正，试用期的工资按一天五十元来计算，一个月20多天，你的工资也就是一千多点，还达不到上海最低工资标准，每天上班时间9点到晚上八点半，你早晨迟到一分钟，这个月没全勤奖，要扣钱，但是你走的越晚老板越高兴，你培训的时候，有个人事部的会告诉你他们实行的不定时工作制，她们或许有后台背景吧，每天上班将近12个小时，每周上班六天，竟然没有加班费，2万以下没有提成的，然后两万开始有提成，4-8个点不等，你只有做到20万才能拿到最高点的提成，不过看目前股市行情，软件未必好卖 加班暗无天日，不知道这样的公司怎么上市的，更让人纳闷的是竟然没有一家媒体曝光，再就是说说他们的严格机制，每天你可以带着电话上班，但是决不允许你开机，也不允许你把手机放到桌面上，每天有个保安会监视你，各个楼层的监控会监视你，发现你打电话罚款两百，更要命的是，你哪怕在公司楼下，楼下的花池旁打个电话也是要罚款的，我不知道这家公司为啥会变态到这样，难道给朋友打个电话都要监控起来么？你把所有客户的电话都隐藏起来，我们不得而知，我们有必要拿着自个的手机给客户打电话吗？整栋楼有300来个销售，除了前面五十名顶尖销售能月入五千以上，中间部分业绩平平，只有几千块，而后面的拖后腿的业绩人员工资也就只有底薪而已，最后往往是刚进公司的新员工，每天拿着五十块钱过日子

八、有朋友跟我介绍了一个股票电话营销的工作，但我对这个一点都不了解，大家给点意见啊...谢谢

股票电话营销 还是算了吧 确实如楼上所说
磨练人.....也只能说能磨练人，学不到东西 还是换份工作的好

九、应聘了一个电话销售的工作，是打电话叫别人买股票，推荐股票，这个工作是不是骗人的的，好不好???在线

纯是骗子，他推的股多，人多，总有中的时候。
当人足够多的时候，机率大大提高，在牛市涨的多，跌的少，如果它运气好的话，受骗人多的话，但的资金会比马云多100倍。

参考文档

[下载：电话销售股票的工作怎么样.pdf](#)

[《小盘股票中签后多久上市》](#)

[《股票定增多久能有结果》](#)

[《股票多久才能卖完》](#)

[下载：电话销售股票的工作怎么样.doc](#)

[更多关于《电话销售股票的工作怎么样》的文档...](#)

#!NwL!#

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/23542650.html>