

投资汽车美容店怎么分配股份；我3个朋友和开了家汽车美容店，股权分配分别是15%，25%，60% 现在我15%和25%的都不想经营了怎么办？-股识吧

一、汽车美容店投资十万如何分配

只要节省资金，10万够了的。

首先你得和我说你们那边的资金是多少钱，也就是房租是多少？我们先做一个初步的估算：房租是3万元1年，在淄博差不多了吧。

。

。

2.设备前期你不需要上很多的设备，其实汽车美容很简单的，设备也就是洗车机，美容抛光机，再加上点简单的工具，1万左右就足够了。

3.汽车美容产品很多人以为产品要进很多，其实不用进那么多产品的。

前期的三个月是你养客户的时候，不是你发展店面的时候，所以产品的需求量只要满足就可以了。

汽车美容的产品1万元就已经足够了。

3.汽车装饰产品和精品汽车装饰产品我的建议是前期你不需要什么都进，只需要进一点常用的东西就可以了，比如座垫啊

，脚垫啊或者小的精品啊，贴膜的话可以先进点摆着。

2万元也就足够了。

4.就是装修了装修有大有小，有好有差，一般的装修在2-3万元之间。

即简洁又漂亮。

5.人工人工的话你不必担心的，因为1-3个月的收益可以满足你的人工费用和水电费用，除非你的店面一单生意都没有。

6，就是办照了办照很简单的，有个3000-4000就够了。

10万元开个店不是天方夜谈，我就曾经在四川给别人开过。

还用不到10万元。

主要还是看当地的房租了。

。

房租是大头，是关键！

二、我自己开了家美容院，朋友想入股，总投资6万(占20%的股份)应该给多少钱？月分红怎么分？

就按比例来，赢亏都给20%

如果总投资6w，那么他想入股20%的话，他应该入股 $6w \times 20\% = 1.2w$ 进来。

月份红也一样，比如当月盈利1w，那么你分给他20%即 $1 \times 20\% = 2000$ 就可以了，你盈利8000.这样明白了么

三、美容院怎么开展股东制，利益怎么分配合理？？

1、如果是投资方和管理方 那么管理方占30%-40%比较合理
2、如果是投资方之间 那么就按投资比例咯
3、如果某投资方还兼带管理 那就根据投资比例 再加上10%-20%的管理分红咯
4、如果还有什么权利股啊 代客股啊 操作股啊 那不如你们自己坐下来慢慢谈吧

四、请问下如何设计美容院股权呢？如何完善股权设计？

很简单，直接找个培训机构或者公司学习一下股权设计的课程就可以了，大部分说的还是有用的，我们门店是在橙美云课学的，你可以先试试看怎么样。

五、我3个朋友和开了家汽车美容店，股权分配分别是15%，25%，60% 现在我15%和25%的都不想经营了怎么办？

你好，我是马纲，希望我的回答能够帮助到你。

所谓股份制，大道理和公司法就不多讲了。

只告诉你一个中心：风险共担，利益共享。

其意义：1、在盈利的时候，其他股东或外人，不得强行要求别人退股。

但可以协商一个合理的价格收购。

2、在亏损的时候，不能随意退股。

但你可以将你的股份转让给其他股东，或在其他股东同意的情况下，转让给外人。

但问题就在于：盈利的时候，除非缺钱，谁愿意卖出手上这只下蛋的金鸡呢？亏损的时候，谁又愿意接这烂摊子呢？估计你们的情况，就属于亏损了。

如果每年赚上几十万，你要卖给别人，恐怕没人不接受。

重要的是，你还会卖吗？总结，你们的出路有以下几种：1、协商一个合理的价格，可能会让出售方觉得很亏的价格，由大股东抑或外人收购股权。

2、转让店铺，所得资金按股份均分。
你不能强行退股，也不能要求别人将股份卖给你。
记得2个字：协商！！你所有的行为，都必须在这个前提之下。

参考文档

[下载：投资汽车美容店怎么分配股份.pdf](#)

[《股票跌停多久退市》](#)

[《股票钱拿出来需要多久》](#)

[《股票钱多久能到银行卡》](#)

[《股票抽签多久确定中签》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[下载：投资汽车美容店怎么分配股份.doc](#)

[更多关于《投资汽车美容店怎么分配股份》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/22268178.html>