

为什么电商公司都去美股上市—为什么网络公司的股票都喜欢在国外上市？-股识吧

一、为什么网络公司的股票都喜欢在国外上市？

在新浪、搜狐、百度上市时，国内的上市要求较高，比如一个股东人数就把一些小公司刷掉。

而且纳斯达克市场比较成熟，不是国内市场、投资者可比的。

你现在想买了，问题是当年IT泡沫时敢么。

如果他们在国内上市，估计股价会跌得更惨。

二、为什么中国的大型网络公司都在美国纳斯达克上市

一个重要的原因是去美国上市募集到的是美元。

三、上市为什么要去美国

那里上市门槛低，但以后监管严，但是募集的资金一般比中国要多，比如这次阿里巴巴想到美国纽交所上市，现在还没有开市，价格已经炒到60多美元一股，也就是300多元人民币啦。

四、为什么网络公司都要去美国上市？

国情因素，中国上市公司讲求业绩，上市门槛高，申请比较繁琐；

而美国才不管你业绩怎样，只要你的公司他认为有发展前景，特别是高科技行业，他就允许你上市。

五、公司上市为什么要去美国

上市公司认为自己在美国上市更有利。

- 1、美国股票市场资金容量大，为世界第一：如纳斯达克市场资金容量是香港创业板的几百倍，平均日融资量7000万美元以上。
- 2、中国企业赴美上市融资机会和融资量最大。
- 3、美国上市时间快：在美国OTCBB市场借壳上市6—9个月左右即可成功。若在中国大陆、香港上市，包括辅导期正常在1—3年不等。
- 4、美国上市成本低：在美国OTCBB市场借壳上市，总成本仅50-100万美元左右，另加部分股权，保证成功；在中国大陆、香港主板上市成本高达5000—7000万元港币，创业板2000—3000万元港币，每年服务费最低200万元港币以上。
- 5、美国上市股票售价高达20—40倍左右，而在中国、香港上市仅10倍左右，还不稳定。
- 6、在美国OTCBB市场上市保证成功，不成功不收费，在中国大陆、香港上市，无法保证成功，风险大，很多企业负债上市，不成功损失惨重，甚至破产。
- 7、成为美国上市公司，为企业利用美国股市融资平台打下基础，集合国内外发展需要资金。
- 8、成为中美合（独）资企业，享受多种合（独）资企业政策优惠。
- 9、企业资产证券化，可以在美国股市合理套现实现阳光下的利润。
- 10、企业盈利可以合法申请外汇，向国外汇兑美元，再以外资投入国内项目。
- 11、利用美国上市公司的条件，扩大企业在国际市场上的知名度。
- 12、公司高层申请美国工作签证和永久居留，有利国际市场开发。
- 13、利用上市公司股票期权，保留公司核心技术和管理人员。

参考文档

[下载：为什么电商公司都去美股上市.pdf](#)

[《600396股票行情做什么的》](#)

[《浙版传媒为什么不涨停》](#)

[《股票暴涨前有什么征兆》](#)

[下载：为什么电商公司都去美股上市.doc](#)

[更多关于《为什么电商公司都去美股上市》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/18796273.html>