

天使投资人为什么不投股票；天使投资人谁能投资我开个服装店吗?-股识吧

一、天使投资是否属于PE范畴?】

可以是也可以不是，具体看资本介入的方式，要是入股并按出资比例享受股本分红这没得说就是PE，如果是按事先约定的一定比例的投资回报率拿到投资回报的，进入方式有两种，一种是做债务并做担保、质押等增信措施，另一种是出资换股权，利息也是按约定好的利率给，但是要签股权回购协议，被投资公司以到期回购股权的方式归还借款本金。

但现实中PE这些业务都有资格做，没有严格界限。

二、

三、该拒绝哪些天使投资人：股权要求太高很危险

毫无疑问企业应该谨慎选择天使投资人，识别骗子、辨别真正的投资人是寻求融资的创业者必须具备的技能，而从真正的投资人中寻求最合适的也很重要。

种子资金一般都是创业企业融到的第一笔资金，他们的来源往往都是天使投资人，投资金额不大，但却是企业成功的第一步，很多成功的企业都是从种子资金这一步发展起来的，但企业应该谨慎选择天使投资人，识别骗子、辨别真正的投资人是寻求融资的创业者必须具备的技能，而从真正的投资人中寻求最合适的也很重要。

某投资公司投资发展部部长樊家龙作为一位资深投资人分享了他对于应该拒绝什么样的天使投资人的观点。

问：应该拒绝什么样的天使投资人? 樊家龙回答：首先我们要排除骗子，确定是真正的投资人，在这个前提下，我们再来看看应该拒绝什么样的天使投资人：

1、股权要求太高的。

和VC相比，天使投资人的成分要复杂很多，有职业的天使投资，有企业高管，有富二代，有煤老板，甚至你的朋友、同学，都可以是天使投资人。

从专业性角度来说，肯定是有欠缺的，他们可能根本不懂估值、期权、市盈率这些概念，给你投资只是看中你的能力和项目的前景，想做一个长期的投资。

因此在股权分配上，他们可能根本没有数，10%到80%的可能性都有。
一般来说，天使投资40%都已经很高了，超过50%就根本没有谈下去的必要了。

2、不懂又喜欢乱指挥的。

上面说过，天使投资的成分很复杂，很多人对投资和投资的行业领域都不太懂，但他们又不肯让创始人放手去做，认为自己投了钱就要有话语权，喜欢乱指挥，这样的项目是肯定搞不好的。

这种投资人在谈判的时候会要求在公司有职位，如果他不是行业内人士，又没有直接的相关知识，建议创始人直接拒绝。

当然，如果这个投资人是业内人士，有丰富的经验和广泛的资源关系，那是完全相反了。

3、投资条件太苛刻的。

现在很多投资人出于规避风险以及利益最大化的考虑，会在投资协议上加入很多苛刻的条件，比如上市要求、盈亏平衡点时间要求、盈利要求、团队要求等等，达不到就要进行惩罚，基本上都是对创始人的单方面要求。

当然，考虑到融资并不容易，一些不过分的条件是可以接受的，但如果条件太苛刻，就直接拒绝吧，不然以后你可能会被净身出户。

4、对项目信心不足的。

有些投资人对项目的信心不是很大，但会抱着试试看的心态去投资，这样的投资对创始人来说是很脆弱的。

因为一开始投资就比较勉强的话，在后续的过程中，一旦遇到一点挫折，很可能会果断撤资，让项目半途而废，造成巨大的损失。

还还不如一开始就拒绝。

拒绝了大不了不做，至少没有损失。

5、理念不一致的。

四、国内似乎没有众筹模式的天使投资或者风险投资，您觉得这主要是因为什么原因？

众筹模式的天使投资或者风险投资，就是集中大家的资金、为小企业、艺术家或个人进行某项活动等提供必要的资金援助。

国内有一些类似的网站，众筹相对于融资，是一种更大众化的筹资方式，为更多小本经营或创作的人提供了可能。

五、那些天使投资人为什么愿意创始人不投钱却持有股份？

首先，我们必须要了解，投资人在投资的项目的时候，也在投资核心团队。可以说，同一个项目，由不同的人做肯定是有不同的规划，不同的发展。而作为创始人，可以说是团队中最重要的人物，他对自己项目的发展、相关资源、优劣势等都有高于别人的认识。一个优秀的创始人对一个公司的发展至关重要。而作为天使投资人，主要目的就是希望投资的项目能够快速成长，从而获得丰厚回报。那么，如何激励创始人或者奖励创始人呢？股份就是最普遍激励方式。

参考文档

[下载：天使投资人为什么不投股票.pdf](#)

[《it设备相关上市公司有哪些》](#)

[《双十一为什么电商股票跌》](#)

[《为什么房子比股票投资价值高》](#)

[《炒股软件怎么转账》](#)

[下载：天使投资人为什么不投股票.doc](#)

[更多关于《天使投资人为什么不投股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/18437941.html>