

巴菲特为什么选吉列公司的股票—巴菲特是如何评估一家公司的内在价值的？-股识吧

一、揭秘20岁时的巴菲特是怎样选股的

事实上，巴菲特是在25岁的时候才开始成立他的合伙人公司的。

巴菲特在投资时会注意这样几点：第一，重点分析企业，选择有价值的能够成长的企业股票。

第二，选股时希望赚钱，但不会利欲熏心，不会贪心过重，更不会心急。

第三，选择股票时独立思考，不会参考小道消息，并长期持股。

第四，坚决不会借债投资，巴菲特会使用自己具有绝对话语权的资金购买股票。

巴菲特常说：希望对于生活很是重要，但是对于职业的投资者而言依靠希望作出判断时一项投资禁忌。

二、巴菲特所持有的股票特点

主要是从持有该股票的公司的经营发展状况来考虑 巴菲特原则 对巴菲特来说，购买一家企业100%的股份与只购买部分股份之间并不存在根本的区别。

但巴菲特更愿意直接拥有或控股一家企业，因为这可以允许他去影响企业经营及价值形成最重要的方面：资本的分配。

如果不能直接拥有一家公司，巴菲特会转而通过买入普通股来持有该公司的部分股份。

这样做虽然没有控制权，但这一不足可以被以下两个明显的优点补偿：(1)可以在整个股票市场的范围内挑选，即选择范围更广泛；

(2)股票市场可以提供更多的机会来寻找价格合适的投资。

不管是否控股，巴菲特始终遵循同样的投资策略：寻找自己真正了解的企业，该企业需具有较长期令人满意的发展前景，并由既诚实又有能力的管理人员来管理。

最后，要在有吸引力的价位上买入该公司的股票。

巴菲特认为，“当我们投资购买股票的时候，应该把自己当作是企业分析家，而不是市场分析家、证券分析家或宏观经济分析家。

”巴菲特在评估潜在可能的并购机会或购买某家公司股票时，总是首先从一个企业家的角度看待问题。

系统、整体地评估企业，从质和量二方面来检验该企业的管理状况与财务状况，进而评估股票购买价格。

企业方面的准则 巴菲特认为，股票是个抽象的概念，他并不从市场理论、宏观经济思想或是局部趋势的角度来思考问题。

相反，他的投资行为是与一家企业是如何运营有关的。

巴菲特总是集中精力尽可能多地了解企业的深层次因素。

这些因素主要集中在以下三个方面：1.企业的业务是否简明易懂？

2.企业经营历史是否始终如一？3.企业是否具有长期令人满意的前景？

管理方面的准则 巴菲特付给一名经理最高的奖赏，是让他自己成为企业的股东，即让他将这家企业视为自己的企业。

这样，经理们不会忘却公司的首要目标——增加股东权益的价值，而且会作出合理的经营决策，以尽力实现这一首要目标。

巴菲特很欣赏那些严格履行自己的职责，全面、如实地向股东汇报，并有勇气抵制巴菲特所说的“惯例驱使”影响的管理者。

巴菲特对有意向收购或投资的企业管理的考察主要包括以下几个方面：

1.管理者的行为是否理性？2.管理者对股东们是否坦诚？

3.管理者是否受“惯例驱使”？财务方面的准则 巴菲特评价管理和获利能力的财务方面的准则，是以某些典型的巴菲特信条作为基础的。

比如，他并不太看重每年的经营结果，而更关心四、五年的平均数字。

他总说，盈利企业的回报并不是像行星围绕太阳运行的时间那样一成不变的。

他对那些虽然没有实际价值，却靠在会计上耍花招而获得惊人的年终业绩数据的做法相当反感。

他以下面几个准则作为自己在财务评估方面的指导：

1.集中于权益资本收益，而不是每股收益。

2.计算“股东收益”。

3.寻找经营利润率高的公司股票。

4.对每1美元的留存收益，确认公司已经产生出至少1美元的市场价值。

市场方面的准则

从理论上说，公司股价与其内在价值的差异，决定了投资人的行为。

当公司沿着它的经营生命周期不断发展时，分析家们会重新评估公司股票的内在价值与其市场价格的相对关系，并以此决定是买入、出售还是继续持有该公司股票。

总之，理性投资有两个要点：1.这家企业真正的内在价值有多少？

2.能够以相对其价值较大的折扣买到这家公司股票吗？

三、股神巴菲特解答为什么没有买微软股票

中国古代的诗人郑板桥有一首诗写道“咬定青山不放松，扎根原在破岩中；千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。”

企业的经营中也存在着这样的情况，如果企业看清楚了事物发展的主线、本质和

内在的规律，就可以义无反顾的把企业的资源持续的投入其中，而无须顾虑环境中的偶然事件所产生的不确定性的影响。

比如，企业如果充分了解了所服务客户的真实需求，就可以把企业的注意力、精力和资源集中投入在如何更好的满足客户的需求上，而无须过多的跟风市场竞争中的各种各样的概念战、宣传战，固然这种风向的变化也会“吹”的企业在表面的市场行为上“左右摇摆”，但企业自己只要认清了发展的主线，咬定青山，就可以避免在市场变换的迷雾中迷失自己。

美国的股票投资家巴菲特以其在股票市场投资很少失手而被成为“股神”，其实，巴菲特的投资理念非常简单：就是认为股票的价格最终是由股票所代表的资产的收益价值决定的，所以他在股票选择上，就是购进那些按照投资价值被低估的股票长期持有，而不管股票市场如何波动。

另外，有人质疑巴菲特当年没有购买微软的股票从而错失了一个赚大钱的机会是不是一次失误，其实，虽然从现在来看，如果巴菲特当时买了微软的股票肯定会大赚，但是，在当时，决...中国古代的诗人郑板桥有一首诗写道“咬定青山不放松，扎根原在破岩中；

千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。

”企业的经营中也存在着这样的情况，如果企业看清楚了事物发展的主线、本质和内在的规律，就可以义无反顾的把企业的资源持续的投入其中，而无须顾虑环境中的偶然事件所产生的不确定性的影响。

比如，企业如果充分了解了所服务客户的真实需求，就可以把企业的注意力、精力和资源集中投入在如何更好的满足客户的需求上，而无须过多的跟风市场竞争中的各种各样的概念战、宣传战，固然这种风向的变化也会“吹”的企业在表面的市场行为上“左右摇摆”，但企业自己只要认清了发展的主线，咬定青山，就可以避免在市场变换的迷雾中迷失自己。

美国的股票投资家巴菲特以其在股票市场投资很少失手而被成为“股神”，其实，巴菲特的投资理念非常简单：就是认为股票的价格最终是由股票所代表的资产的收益价值决定的，所以他在股票选择上，就是购进那些按照投资价值被低估的股票长期持有，而不管股票市场如何波动。

另外，有人质疑巴菲特当年没有购买微软的股票从而错失了一个赚大钱的机会是不是一次失误，其实，虽然从现在来看，如果巴菲特当时买了微软的股票肯定会大赚，但是，在当时，决定巴菲特是否购买的是其基本的投资理念，如果微软这样的风险型企业进入他的投资组合，那就肯定会有其他的同样风险型的企业进入，巴菲特只是根据自己的特长选择了一种自己最能够把握的组合方式而已，虽然号称是“神”，但他毕竟是人，不是中国神话传说中能够“前知五百年、后知五百年”的神。巴菲特的事例意在说明，即使你只是在一个很小的方面具有了把握的能力，扎根下去，就可以产生抵挡外部风云变换的能力，从而建立其牢固的基业。

四、巴菲特是如何评估一家公司的内在价值的？

五、巴菲特到底是如何光靠股票就成为世界首富的？

巴菲特式经营模式，并非纯靠投资股票，他是投资并帮助所投资的上市公司盈利，是一套投资盈利模式。

巴菲特得厉害之处是对某一行业或某一企业的把握。

六、巴菲特是如何评估一家公司的内在价值的？

通过阅读企业财务报告，可以提高预测能力曾有人问过巴菲特“您是如何评估一家企业的价值的呢？”巴菲特回答说“我的工作就是阅读。

”在巴菲特对保险公司GEICO产生投资兴趣时，他是这样做的：“我阅读了许多资料。

我在图书馆待到最晚时间才离开……我从BESTs(一家保险评级服务机构)开始阅读了许多保险公司的资料，还阅读了一些相关的书籍和公司年度报告。

我一有机会就与保险业专家，及保险公司经理们进行沟通。

”企业的财务报告是巴菲特最关注的资料。

在巴菲特数十年来一直坚持写给股东的信中，我们可以领略到他这方面的卓越才能。

巴菲特强调，分析企业会计报表是投资者进行价值评估的基本功。

他说：“当经理们想要向你解释清楚企业的实际情况时，可以通过会计报表的规定来进行。

但不幸的是，当他们想弄虚作假时，起码在一些行业，同样也能通过报表的规定来进行。

如果你不能辨认出其中的差别，那么，你就不必在投资管理行业中混下去了。

”在看待上市公司信息披露的问题上，巴菲特也和别人不一样。

他说“我看待上市公司信息披露(在部分是不公开的)的态度，与我看待冰山一样(在部分隐藏在水面以下)。

”“第一，要特别留意那些会计财务有问题的企业。

如果一家企业迟迟不肯将期权成本列为费用，或者其退休金估算过于乐观，千万要当心。

当管理层在幕前就表现出走上了斜路，那么在幕后很可能也会有许多见不得人的勾

当。

” “第三，要特别小心那些夸大收益预测及成长预期的企业。

企业很少能够在一帆风顺、毫无意外的环境下经营，收益也很难一直稳定成长。

至今查理跟我都搞不清楚我们旗下企业明年到底能够赚多少钱，我们甚至不知道下一季度的盈利数字，所以，我们相当怀疑那些常常声称的目标收益，我们反而更怀疑这其中有所谓。

那些习惯保证能够达到盈利预测目标的老总，总有一天会被迫去假造这些数字。

”巴菲特强调，企业业务的长期稳定性非常重要，他说：“经验显示，经营盈利能力最好的企业，经常是那些现在的经营方式与5年前甚至10年前几乎完全相同的企业。

当然管理层决不能过于自满。

企业总是不断有机会进一步改善服务、产品、生产技术等，这些机会自然要好好把握。

但是，一家企业如果经常发生重大变化，就可能会因此导致重大投资决策失误。

推而广之，在一块动荡不安的经济土地之上，是不可能形成一座固若金汤的城堡似的经济特许权，而这样的经济特许权正是企业持续取得超额利润的关键因素。

”在伯克希尔公司1982年及其后续的年报中，巴菲特数次重申自己喜欢的企业的标准之一，是具备“经证明的持续盈利能力”，因为巴菲特从来不对预测未来收益感兴趣。

“查理提醒我注意，伟大企业的优点在于其巨大的盈利增长能力。

但只有在我对此可以非常确定的情况下我才会行动。

不要像得克萨斯器械公司或者宝丽来公司。它们的收益增长能力只不过是一种假像。

。

”巴菲特的老师本杰明格雷厄姆指出：估值越是依赖于对未来的预期，同时与过去的表现联系越少，就越容易导致错误的计算结果和严重的失误。

企业盈利能力的正确预测做法应当是根据真实地，并且经过合理调整的企业历史收益记录，计算长期平均收益，以此为基础推断分析企业未来可持续的盈利能力。

计算平均收益时必须包含相当长的年份，因为长期的、持续和重复的收益记录总要比短暂的收益记录更能说明企业可待续盈利能力。

在实践中，巴菲特主要采取股东权益回报率和账面价值增长率两个指标来分析企业的长期经营记录。

参考文档

[下载：巴菲特为什么选吉列公司的股票.pdf](#)

[《股票增持新进多久出公告》](#)

[《股票分红多久算有效》](#)

[《股票上市一般多久解禁》](#)

[《股票涨30%需要多久》](#)

[《法院裁定合并重组后股票多久停牌》](#)

[下载：巴菲特为什么选吉列公司的股票.doc](#)

[更多关于《巴菲特为什么选吉列公司的股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/17521050.html>