

# 亚马逊股票为什么那么热-百度要退出BAT，使互联网巨头成为JAT（京东）吗？-股识吧

## 一、百度要退出BAT，使互联网巨头成为JAT（京东）吗？

你好，目前没有这种说法，百度还是很厉害的，另外，京东的业绩最近也不是很理想，希望可以帮到您

## 二、德语翻译，下面这段文字的德语翻译

在全球对网络由疯狂看好到疑虑参半的时刻，业内人士一席话点出了BtoC电子商务遭遇困境的原因，同时提供了成功经营的解答。

4月上旬，美国纳斯达克股市遭遇有史以来最严重的一次重创，以致动摇了人们对电子商务网站的信心。

国内如火如荼的BtoC热之后，BtoB网站又开始兴盛。

应该如何看待这些现象，投资商下一步对网络企业的关注点在哪里，为此记者采访了一些业内人士。

美国硅谷高科技行销公司 - E21corp的总裁孙仰文日前在宣布与北京摩奇创意公司合并的新闻发布会上，为BtoC电子商务的经营盲点作了一个注解。

他说，在BtoB成功之前，BtoC就等于瞎子摸象。

· COM公司最根本的问题在于：它是搭建在一个物流渠道有问题的平台之上。

网站不走传统的销售渠道，适用的配销环境又没有建立，加上管理阶层不熟悉行业游戏规则，经营起来当然风险大增。

孙仰文说，电子商务公司跳出传统制造商 - 批发商 - 中间商 - 零售商 - 消费者的物流方式，直接将商品送到消费者手里，引发了大众想象空间一面倒的声势，但却忽略了建立有效率的分配方式，这正是为什么BtoC的风潮之后会紧接着有BtoB的兴起。

网上商店遇到了配销难题，同时发现利用网络连结上游供应商，才是节省物流、资金流、商流的成本之道。

企业的目光由通过网络扩大销售转移到通过网络节约开销，但BtoB的交易平台并不是短期内就能建立的，需要的成本与建设时间比单纯的网上卖货更多，冲在前头的B2C网上商店于是尝到了大环境不支持的苦头。

孙仰文说，以亚马逊为例，在BtoB交易渠道完全畅通之前，它恐怕还要挣扎好一段时间才能踏上获利坦途。

亚马逊书店坚持，只要行销和广告费用降低，他们就会有利润。

行销预算对网上商店而言的确是省不了的开支，亚马逊现在建立稳固的知名度与明确的定位是正确的，我认为他们应把钱花在降低库存与配送成本上，才是长久之道。

孙仰文表示，电子商务遭遇挫折的现状不等于它不值得开发。

网络就要与普通民众的生活紧紧融合，策略失误的网上商店会倒闭，顺利存活的则会“协调”出一套游戏规则，就像传统的行业有起有落一样，网上商店也会走过它的婴儿期、成长期、衰退期，经历波峰与谷底，成为成熟的产业。

届时，今日的网上商店先锋可能成为下一世纪的“百年老店”。

如何渡过现阶段的重新整理，孙仰文提出三点：1、无论是经营手法或业务，BtoC网上商店必须建立其独特性。

2、不追随一窝蜂的潮流，而要先寻找出获利模式，再谈网络创业。

3、现阶段，股票上市还是网络公司迈向成功的有力保证，问题是投资商虽然愿意支持初创时期的网络事业，但前提是创业者必须提出获利计划与上市计划。

对于这场调整，投资商怎么看呢？亚信科技和新浪网股票的总承销商摩根士丹利添惠亚洲有限公司的副总裁黎辉对记者说，经过互联网公司这段时期的空前增长以及加速整合，投资者们又重新将公司的基本面作为投资决策的重要依据。

投资者们更看重公司是否拥有无限商机、具有可延展性的产品线、理智明确的客户定位、有力的管理团队、可持续的市场竞争力、良好的商务计划，更重要的是能产生收入。

他表示，投资者将会继续支持那些具有成功经营模式和良好管理的中国高科技公司。

强有力的市场定位及针对特定细分市场有效的营业方针是网络公司决胜的关键因素。

### 三、今天去见一个做亚马逊的人，他说投资29800做亚马逊，半年回本，每个月平均6000以上，靠谱吗？

这种模式的话，就是代运营。

但是代运营的坑，也有很多。

而且代运营说不做了，或者给你店铺搞封了，你找谁？不如自己掌握，靠山山会倒，靠人人会跑。

而且一开始打算做亚马逊的话，就先不要说刚开始就第一个月就想着赚个两三万的，不现实，现在不是刚开始那会，捡钱的年代。

自己不想付出精力时间去搞，就来钱，不现实。

现在市场越来越透明，亚马逊的入驻门槛，不管是培训机构还是卖软件的，门槛都没有这么高。

不是16-17年。

还有一点也值得提下，就是做亚马逊前期可能你的垫资没有那么多高，但是后边随着你店铺单量的增长，垫资也会多，回款周期也是一点。

有个朋友在做亚马逊，这个店有七八万，那个店有四五万，有的十来万，都是等待回款。

然后别的店又等垫资，我相信这种情况，但凡做的好点的卖家都知道。

最后一点，保证收益的都是骗子。

品。

## 四、道琼斯指数为什么那么高？

现在的道琼斯股票价格平均指数是以1928年10月1日为基期，因为这一天收盘时的道琼斯股票价格平均数恰好约为100美元，所以就将其定为基准日。

而以后股票价格同基期相比计算出的百分数，就成为各期的股票价格指数，所以现在的股票指数普遍用点来做单位，而股票指数每一点的涨跌就是相对于基准日的涨跌百分数。

## 五、为什么好多人投资美股？

因为现在全球主要国家经济走弱，唯一进入强势区间的就是美国，所以美股就成了现在许多投资者避险和博取收益的主要市场，而且，目前美股也是除港股之外，中国投资者最方便的投资市场。

而美股明显强于港股，所以现在投资美股很热。

不过由于对美股市场不熟悉，很多人其实很难赚到钱。

与其胡乱买股票，还不如买些类基金的组合，比如财鲸全球投资的热点组合投资，这样更利于分散风险和抓住趋势收益。

## 六、亚马逊为什么市值=那么高

你好首先，亚马逊属于全球性质的网站第二，亚马逊用户多希望我的回答帮助到你

## 七、为什么亚马逊盈利这么少啊?好像价格也没有很低

少赚多得，你懂不嘛，亚马逊这个发展势头已经赶上苹果了，虽然每年还在亏损，但是股票一直上涨，而苹果赚的多，却在下跌，网上购物已经成为新时代的一个重要标志了

## 八、为什么亚马逊亏损却能股价疯涨

因为公司盈亏跟股价并没有直接关系

## 参考文档

[下载：亚马逊股票为什么那么热.pdf](#)

[《股票大盘多久调一次》](#)

[《增发股票会跌多久》](#)

[《联科科技股票中签后多久不能卖》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[《股票放进去多久可以赎回》](#)

[下载：亚马逊股票为什么那么热.doc](#)

[更多关于《亚马逊股票为什么那么热》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/14521623.html>