自编股票软件需学什么 - 我想学炒股,请问都用什么软件,以及怎样学习股市原理,或者找人手把手教我?-股识吧

一、学会炒股软件要看哪些书籍!如何成为炒股高手!

- 1、股票操作软件都有一份使用说明,可在软件的"帮助"中寻找该使用说明;
- 2、如何成为炒股高手:这个问题说起来内容就太多了,简要说明一下,必须精通三类理论知识——股票基础知识和常识、股票技术分析理论和股票基本分析理论。学习完毕,随着市场实盘操作经验的不断积累,你逐步就会成为高手。如果不学习以上理论,连"低手"都做不到。

二、有什么可以学习股票的APP?

- 一是老牌行情APP, 以同花顺、 大智慧为代表, 行情领域地位难以动摇;
- 二是社区类APP, 该类股票APP有雪球、 淘股吧股票等;
- 三是垂直性新闻资讯的 APP, 以财联社、 华尔街见闻;

四、 投研类的APP, 主打数据、 财报、 研报和模型 , 代表有萝卜投研、kenso等。

三、怎么可以做好股票软件销售员,入手需要了解些什么?

要做好股票软件销售员,首先要学会选客户看人。

要记住,再好的股票软件,盈利能力充其量也只能达到一个中等偏上水平的操盘手

所以,选什么样的客户,相当重要。

一般来说,你要选择盈利能力较差,总体跑输大盘的客户。

这些散户是非常希望有一款软件来辅助他们的,这是一类比较容易开发的人。

比如说,去年大盘跌了20%多。

有很多客户被腰斩的,这类最适合开发。

而对于有一定水平的,甚至专业人士,去年能不亏,或者盈利的,我劝你就不要试

图开发他们了。

如果他们盈利能力和你推销的软件盈利能力相当,傻子才会出钱买这样的软件,而如果他们超过了你的软件,你向他们推销,无异于关公面前耍大刀,他们也许还会 认为你是个骗子。

说不定他们拿专业问题考你,你都答不上来。

所以,选择适当的客户人群相当重要。

很多业务员打了N多电话,销售量却不理想,是因为他们没有找到正确的人群。

要做好销售,不是逮到人就推销;

要能理解客户的需求才行。

四、炒股入门的新手开始的时候应该学些什么东西啊?对股票一点都不懂怎么才能赚钱?

五、怎么制作一款股票软件?

自己如果会编写程序,同时自己有自己的选股模型其实也非常简单。

我以前也用过证券公司的软件里面自带的公式,好些模型无法实现,而且还出现过数据缺失(同一个公式跑出来的数据完全不一样,当然也导致巨大损失)。

去年开始自己开始弄了个小软件在不断完善,目前一个选股模型跑完沪深两市数据 大概10-12分钟。

软件还是存在缺陷,没有把机器学习算法融入,模,工地上的事情忙完了(本人非计算机专业,业余喜欢玩玩java,Python机器学习而已),把机器算法融入进去试试。

上个自己的弄的股票软件的图片

参考文档

下载:自编股票软件需学什么.pdf

《股票卖的钱多久到》

《混合性股票提现要多久到账》

《股票成交量多久一次》

《农民买的股票多久可以转出》 下载:自编股票软件需学什么.doc 更多关于《自编股票软件需学什么》的文档...

声明:

本文来自网络,不代表 【股识吧】立场,转载请注明出处:

https://www.gupiaozhishiba.com/book/13228473.html