

入职谈股票怎么谈—咨询进入证券公司工作的问题（本科金融）-股识吧

一、成为世界首富需要什么样的头脑

一个拥有亿万富翁头脑的人，不是一个注意小钱、守财如命的人。如果是一名公司的干部，会注意开销，采用一切方法去减低它们，同时努力去增加产量及销售量，也就是增加利润。因为他会把公司的、公司股票持有者的以及员工们的利益放在心上，他知道公司越有起色，利润越可观，而股东和员工们也会得到更多的利益。一个高级职员能把股东们的投资以及员工的职位放在心里，这不仅仅是简单的一句话，要照顾这些人，他必须尽一切可能，确保公司赚到合理的利润：一个利润大到可以继续营业，而且可以把握扩张的机会。一个职员了解这一点，而且能切实地去做，就已经具备当富翁的头脑了。

二、咨询进入证券公司工作的问题（本科金融）

先告诉你一个事实 证券行业如不进行业务改革创新 今后将会不如衰落
暴利时代已经终结 看看现在 佣金率从当初的千分之三降到万分之三五左右
证券营业部到处都是 经济业务基本没什么继续发展空间
而投行业务随着IPO的放缓 发行市盈率的大幅走低 也不再像过去那么好赚钱了
而资产管理和自营业业务 收到市场行情的影响 基本很少有券商能够盈利的
而且以目前的经济形势和转型后果来看 中期内经济阵痛将会持续 而股指期货
融资融券和转融通 其实都是做空的工具 因为股票现货市场不允许做空
你看从推出股指期货和融资融券以来 不论经济如何 股指从3800点到现在的2000点
本科生在正金融领域很难混 大多都是在营业部做销售或柜台的工作 而且很不稳定
现在券商营业部员工基本都是拿死工资也就2000左右 待遇很低的
而且随着非现场开户被允许 客户经理 柜台人员将会大幅裁员
营业部也会向微小型发展 以节省人员和租金的开支
如果你想往证券公司的高端业务上靠 建议你考个注册会计或特许金融之类的证书
而且最好读研 这样才能进到投行或除了销售以外的其他部门 尽管待遇也不如前
但仍然很高

三、二手房中介，新入行业务员应该如何尽快地融入这行业？

一个拥有亿万富翁头脑的人，不是一个注意小钱、守财如命的人。

如果是一名公司的干部，会注意开销，采用一切方法去减低它们，同时努力去增加产量及销售量，也就是增加利润。

因为他会把公司的、公司股票持有者的以及员工们的利益放在心上，他知道公司越有起色，利润越可观，而股东和员工们也会得到更多的利益。

一个高级职员能把股东们的投资以及员工的职位放在心里，这不仅仅是简单的一句话，要照顾这些人，他必须尽一切可能，确保公司赚到合理的利润：一个利润大到可以继续营业，而且可以把握扩张的机会。

一个职员了解这一点，而且能切实地去做，就已经具备当富翁的头脑了。

四、问一个现实的问题~~女孩来答一下

其实这跟买股票一样，看你是要潜力股还是热门股。

其实感情的是最重要的还是看当事人，如果你觉得他对你好，你觉得你们能相互包容，我觉得就够了。

内向不内向真的不是重点，值与不值全看你自己。

要想清楚点，这样对谁都好。

五、人为什么要工作

从心理学的角度来说，人的工作是为了生存，但更多的意义在于，人难道只是为了生存而工作吗。

马斯洛理论中有一个说法，他将人的需求分成了若干个层面，最低的层面就是为了生存，最高的层面是个人价值的体现。

参考文档

[下载：入职谈股票怎么谈.pdf](#)

[《股票要多久才能学会》](#)
[《股票卖出多久可以转账出来》](#)
[《大股东股票锁仓期是多久》](#)
[下载：入职谈股票怎么谈.doc](#)
[更多关于《入职谈股票怎么谈》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/11125807.html>