

一般股票经纪人提成多少，证券公司股票和期货公司期货经纪人的提成多少？-股识吧

一、证券经纪人的底薪与提成一般是多少？

经纪底薪都是责任制的而且极不稳定，拿我自己做个例子，刚到证券公司时说好底薪是1200，提成33%（那还是2006年牛市的时候）这底薪说好是一个月开12个有效户才能拿到（有的公司是要求一个月达到一定托管资产才给底薪）当一个月没有开发到12个户时，底薪减少，直到没有。

至于提成，完全靠自己的能力还有运气，因为提成都是按交易量来算，一个喜欢频繁交易的客户给你带来的提成是非常可观的。

我所在的城市消费水平不高，但做的好的一个月提成也有一两万，当然我说的是牛市的时候，现在估计最多也就3.4千吧这行情。

那刚入门的由于没经验，没人际关系，起步往往比较困难。

我刚入门时候也就几百一千不到，而且持续了好长一段时间，做这行业吃的就是行情饭，行情好时一月上万但行情不好的时候可能就是200到300快连生活费的不够，这行业还不是很成熟，所以现在有能力的经纪人都会打一枪换一个地方。

说了这么多，希望你有点帮助

二、证券经纪人的提成有多少？15%低点了吧？

佣金15&

不算低了，你自己算个帐算你有十个客户，每个客户有50万用来炒股（在上海已经算少了50万），再算你的佣金是千分之1，每个客户交易50万，那么你的提成就是 $500000 \times 0.001 \times 0.15 \times 10 = 750$ （元），也就是说十个小客户一天交易额50万你就有750块，如果你碰到上百万甚至上千万的大客户，那么你就是日进斗金，做的好的经纪人有上千个固定客户，你知道月赚百万是怎么来的了吧

三、现在的股票经纪人一般有百分几的佣金提成？

看你在哪个证券公司了，一般都10%，我之前在光大是14%。

四、证券经纪人佣金提成是哪部分?提成比例是多少?哪家证券公司提成高?谢谢。

不是的。

这要看你给客户多少佣金了。

如果你跟客户签的是净佣金，比如是千分之一，那么你就提成千分之一的部分。

如果你签的不是净佣金，包含了规费，那么，要从千分之一中扣除万分之二点二的规费，剩下的部分你才能提成。

华泰的兼职经纪人和中信建投的兼职经纪人给的比较高。

港股专家。

五、证券经纪人的提成佣金是怎么计算的?

每个券商的提成比例不一样，但是一般是佣金的20%到50%。

所谓佣金提成，就是客户交易后产生的佣金再提成给证券经纪人，比如如果客户的佣金比率是千分之三的话，经纪人的提成就是这千分之三的20%。

六、证券公司股票和期货公司期货经纪人的提成多少?

证券公司最惨是以客户的净佣金量进行提成 比如说客户总的佣金是100元 那么你最多可以提个2成多点 3成算是牛B了 期货是证券衍生交易品种 同样受中国证监会监管

七、证券经纪人客户每月1000w的交易量一般能提成多少?给个平均数

看给的手续费是多少。

。还有就是公司给的抽成。

。

如果万8来说，，费用万3的话。

。公司就赚万5。
、给你1/5的抽成。

。
。你差不多可以赚万1 $1000W * 1/万 = 1000$

八、证券经纪人的行情佣金是多少？

证券经纪人佣金收入属劳务报酬所得：从性质上说，证券经纪人不是证券公司的正式员工，证券经纪人与证券公司之间是委托代理关系，其取得服务收入属于个人所得税法“劳务报酬所得”应税项目范围。

一是展业成本扣除的计算。

根据《公告》第二条的规定，展业成本是佣金收入的40%，而不是佣金收入减去营业税及附加之后的40%。

二是“每次”的确定。

三是按照现行个人所得税法规定，证券经纪人不同佣金收入的应纳税额计算有差别。

。例如：某证券公司A营业部获得佣金收入3 800元。

应缴纳的营业税及附加= $3\ 800 \times [5\% \times (1+7\%+3\%)] = 209$ 元。

九、证券经纪人提成怎么算的，主要是靠客户交易产生佣金，那么客户买和卖都各算一次佣金吗。

这个属于证券公司内部的薪资政策，可能不同公司会有所不同。

但一般来说，经纪人的佣金提成是根据客户产生的总成交量和总佣金量（准确地说是总的净佣金量）来确定的，而A股目前是进出双向收取交易佣金的，因此在计算总成交量和总佣金量的时候自然也是进出都要算的。

参考文档

[下载：一般股票经纪人提成多少.pdf](#)

[《只要钱多久能让股票不下跌吗》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[《蜻蜓点睛股票卖出后多久能取出》](#)

[《股票基金回笼一般时间多久》](#)

[下载：一般股票经纪人提成多少.doc](#)

[更多关于《一般股票经纪人提成多少》的文档...](#)

??

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/7669079.html>