

# 公募基金发展前景怎么样、您认为在私募基金和公募基金各自的优缺点是什么？价值立方？-股识吧

## 一、目前私募基金的前景怎么样？

就这个问题而言，我觉得需要说的点太多了：第一，私募基金的前景众所周知，私募基金从来都是一件合法的事情，而近些年来，私募基金的发展也是良好的，所以不难推测私募基金的发展只会更规范、更专业、更长期化，所以目前来说还是可以继续做下去的；

第二，是否可以找信汉会计做备案找代理公司做备案是大多数基金管理人所选择的方式之一，因为私募基金管理人备案本身就是一件专业的事情，所以找专业的人来做会比自己去摸索要更快、更方便一点，很大程度上为代理人节省了时间精力；

第三，需要准备什么资料做私募基金管理人备案所需要的资料还是比较多的，个人认为如果自己不清楚是可以找自己选择的代理公司咨询的，而且会得到比较满意的答案；

第四，是否麻烦我觉得做任何自己不擅长的事情都是麻烦的，所以才会代理公司的产生，如果真的怕麻烦且不懂得话

，可以都交给代理公司去做，自己将需要的资料交给他们就好。

## 二、公募基金下单员，薪资怎么样，前景如何

薪资当然是要看效益，最近这一年效益不怎么好，也就是说前景应该会比现在好，具体的薪资当然是比工人高一点了，大概是4000以上，具体看公司和公司效益而定。

## 三、您认为在私募基金和公募基金各自的优缺点是什么？价值立方？

先回答晋升途径，无论是公募基金还是私募基金，都是广义上的买方，会去向券商购买研究服务，它们对于资金直接进行投资组合，为投资者博取超额收入。

由于买方第一服务对象是管理资金，对于所有买方入行的人，普遍的共同目标，就

是成为管理基金成为投资经理（基金经理即去管钱），通过自己的研究，进行投资组合的构建。

他的晋升途径也就不言自明，从研究员到高级研究员到基金经理助理再到基金经理。

在基金经理这一层面上，在同类型基金中新的排名收益如何，新的更高的挑战，这在前五年十年都是看得到，在往后，就要看各自的发展方向了，结合个人的情况。

私募的优缺点。

私募的公司特别多，而公募的牌照有限，截止去年，公募基金只有100多家，而不同类型的私募基金有几千家，由于信息的不对称，毕业生很难了解不同的私募的内部管理情况，如资金量、管理水平、团队的负责人、研究员的资历水平、是否愿意带你，这些都是不透明的，这给应届生在选择上是有一定的困难。

但是在个体的样本来讲，私募基金中有很优秀的，公募基金也有业绩卓著的且培训很细，从单个样本基金，都有好有坏，在私募基金中很挑出几十家好的私募，需要有相应的内部信息去了解，这不像公募一样，摆在老百姓的面前，这样透明。

从整体来讲，私募基金的优势在于它的激励机制，私募就像是民营企业一样，不靠拍照吃饭，而是靠能力吃饭，在激励上不给足够的话，就会很难吸引人，相对自由一些，自我发挥的空间大，公司对你的培训就会偏少，同样，据我了解的私募基金，市场上成熟的私募基金，更注重市场调研，专家访谈，实战性的工作，这也是一部分优势，同时劣势也十分明显的，但人员架构上、规模上没有那么大，很难倾注资源，对新员工进行培养。

来自价值立方Sara

## 四、公募FOF的发展前景如何？

公募FOF从机制、能力和策略准备上可能更有优势。

在机制方面，公募FOF的合规监管更为严格，对投资范围、双重收费等问题都有严格的监管界定，确保公募FOF是真正的FOF产品。

在能力准备方面，公募基金管理公司有多样化的基金产品、有分工明确的投研团队，已经具备了在国内外各资产市场投资的能力。

在策略准备方面，部分公募基金已经积累了资产配置与择时的能力，对股票、债券的投资策略有了较多的储备，并在创新基金的投资运作中学会了风险控制方法。

因此，公募FOF有望打造真正的多资产、多策略的基金中基金，为投资者提供风险收益有别于单一资产的基金产品

## 五、公募基金下单员，薪资怎么样，前景如何

很好，是当前公募基金行业晋升基金经理的必经途径。  
不过压力很大，有月度、季度、年度业绩排名，严厉点的公司会采用末位淘汰制度。

## 参考文档

[下载：公募基金发展前景怎么样.pdf](#)

[《st股票最长停牌多久》](#)

[《股票k线看多久》](#)

[《财通证券股票交易后多久可以卖出》](#)

[《股票转让后多久有消息》](#)

[下载：公募基金发展前景怎么样.doc](#)

[更多关于《公募基金发展前景怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/74180459.html>