

线上股票推广客户代表是做什么的 - 投资顾问公司的客户代表是做什么的-股识吧

一、投资顾问公司的客户代表是做什么的

展开全部投资顾问，理财顾问都是做营销的，可能是高收入，也可能是零收入。有证书会好点，就像是敲门砖，证书有很多，证券从业资格、AFP、CFP等等.....在国内，不会给新手做真正的操盘手的，除非这个家伙钱多的扔都扔不过来，让你去败。

要你是什么投资大师，倒有可能有人给你钱让你做操盘手。

目前你见到的操盘手就是交易员或者说下单员，别人告诉你什么时候，什么股票或别的什么证券，买还是卖，多少数额，全都在别人的掌控之中，要是中间出差错要受罚的，一般游戏高手做的会比较好，要求对数字敏感，手快而且准确，注意力能长时间集中，不会被任何事影响，不是传说的那么好的

二、想问一下股票客服具体是做什么的？

股票客服一般都是回答客服咨询股票方面问题，帮助股票开户等。

三、

四、请问证券推广是什么样子的工作？

没有证券推广这个工作，只有跟证券公司拉客户，扩编股民的工作，就叫客户经理。

五、客户代表是做什么的

客户代表应该理解为 客户与保险公司之间的桥梁 客户需要办理保险相关业务 而又不想跑动 不想麻烦自己那怎么办？不就一个电话了 致电客户的客户代表 让他去办 比如年金的领取 分红的领取 理赔 续费 等等 当然相对客户代表来说 在服务客户的同时 也想在客户中开发新保单 这是工作

是人都要吃饭的！难道不工作有钱开饭吗？

楼上很多人的回答都带有一些某种性质的意思 作为保险从业员有哪样比社会上其它工作的人差？难道在地盘地抬钢筋水泥的比保险从业员工作轻松？难道坐在办公室里的所谓白领阶层会比保险从业员的修养好？难道只窝在办公室里做文员的社会人际关系会比保险从业员的广？没错 客户代表

也基本等同于保险代理人的一个称呼 但是 工作的层面不单止是向客户推销保险的 更多的是为客户服务！我做保险几年 有很多客户有事情都找我帮忙 比如哪家医院哪个医生较好？哪里的家教有水平？哪里的礼物得体？。

- 。
- 。
- 。
- 。
- 。
- 。
- 。

等等 都是多年来为客户服务建立下来的良好关系

客户代表并没有楼上那些人回答的那样肤浅 更不是所谓什么职位比经理还要低 即使是经理 也对客户 称自己是客户代表 不解的请不要装知道

六、市场推广和营销代表是干什么的

市场推广是指企业为扩大产品市场份额，提高产品销量和知名度，而将有关产品或服务的信息传递给目标消费者，激发和强化其购买动机，并促使这种购买动机转化为实际购买行为而采取的一系列措施。

营销代表的主要职责则是销售计划的制订与执行，市场网络的建立，客户回访、意见收集和客户感情的维系，对产品的开发和改进提出看法，进行团队、会议的业务谈判、跟踪服务等，应当说都是营销代表的任务，其工作及业绩既有显性的，也有隐性的。

祝你早日找到好工作！

七、客户销售代表是做什么的

销售人员

八、请问股票网销客服是做什么的呀？骗人吗？

基本上99%是骗人。

九、什么是推广代表，是干什么的

推广代表就是对某个企业或产品作品牌和市场推广及维护，管控。

参考文档

[下载：线上股票推广客户代表是做什么的.pdf](#)

[《大除权的股票一直横盘多久会拉升》](#)

[《股票中一个点后多久可以买》](#)

[《st股票一般多久交易》](#)

[《股票退市多久退3板》](#)

[下载：线上股票推广客户代表是做什么的.doc](#)

[更多关于《线上股票推广客户代表是做什么的》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/73163477.html>