

上市公司的采购怎么寻找...怎么找到公司的采购方法？请前辈们分享-股识吧

一、如何获取上市公司的每年采购额信息？

做好自己的生意，做好自己的公司，你有价值，自然有人找你

二、请问，如果你是公司采购员，如何寻找货物资源？

最简单的是上采购信息网，一般正规企业全部有网上信息。

三、怎么找到公司的采购方法？请前辈们分享

必联悦采，多年采购平台，B2B网站，无障碍与企业采购进行沟通，最终达成交易。

四、怎么才能约到采购

我想这个问题应该更进一步，你约到采购要干什么？我们以有明确采购流程和采购制度的公司为背景来讨论这个（毕竟不正规的公司也有）：1、如果你想同他谈商务部分内容，那么用正规的渠道联系方法就可以约到。

2、沟通感情的话，那么就非得用一点艺术的方法！呵呵，这个问题很难啊呀！难度太高。

只能这么回答了！

五、怎么去找你要销售公司的采购？

去阿里巴巴网站找，阿里巴巴会与企业推广，各个行业都有你试试，不过一般找到的是负责人或者是前台的电话，负责人这关要是打通了采购那边还不好说话吗

六、怎样在网上找到采购信息

展开全部可以上阿里巴巴，或者是找某个行业的黄页就可以了

七、你好，朋友，知道怎么在网上才能找到公司的采购单吗

1. 去阿里巴巴中文站登记注册个免费的会员，把产品和信息发布到这个平台。或者去阿里巴巴英文站或者MIC（中国制造）（还有很多这样的B2B贸易平台）2. 在上面搜索求购信息，然后发信件给求购的那些客户 3. 在搜索引擎上面查找

八、如何获取上市公司的每年采购额信息？

搞到上市公司采购部门负责人的联系方式，贸易贸易不就可以知道了嘛

九、一般公司要求采购啥啥软件，大家都是怎么找到供应方的....

..

一种方法是线上，一、直接找软件直销商；

二、找采购商；

三、找代理商；

四、找中间平台。

每个都有优势有劣势，主要还要还是采购的软件决定的，如果采购专业化软件，自己又不是很懂的情况下，推荐中间平台，中间平台集中了软件，也可以作比较。

如果采购小型软件，例如饭店点餐等，基本上没差，找直销和代理都可以，至于途径，网上搜有很多；

最后就是采购商，如果有几个选择，采用中标形式，采购商会在几家供应商中选报价低的给你，但这种也有他的劣势，因为便宜的并不一定是最合适你们公司的。

整体来说，中间平台是目前主流的软件采购途径，价格上面好像跟代理商的价格一

样，有的更低些，原因我就不清楚了。

另一种是线下，线下又分几种情况，一、朋友推荐；

二、参加沙龙、活动等；

三、等销售找上门你们公司找行政采购软件也是666啊，现在的行政都这么厉害了

？

参考文档

[下载：上市公司的采购怎么寻找.pdf](#)

[《除了股票还可以买什么软件》](#)

[《科创板反弹是什么原因导致的》](#)

[《股票起诉怎么赔偿》](#)

[《股本占比高说明什么》](#)

[《双十一什么股票涨的好》](#)

[下载：上市公司的采购怎么寻找.doc](#)

[更多关于《上市公司的采购怎么寻找》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/72827977.html>