

# 泛华保险股票每股值多少钱，泛华的什么优势吸引了那么多的险企高管过去？-股识吧

## 一、泛华保险的介绍

泛华保险服务集团(CNinsure

Inc.)是亚洲第一家在全球主要资本市场上市的保险中介企业。

2007年10月底登陆美国纳斯达克（NASDAQ）全球市场，股票代码为CISG。

泛华保险服务集团（下称“泛华集团”）于1999年在广东开始保险代理服务，是中国大陆最先引入“后援平台+个人创业”模式来开展保险中介业务的集团公司。

泛华集团提供强大的资本与后援平台，支持立志在保险中介行业到达个人事业颠峰并实现财富梦想的有识之士建立自己的保险中介公司。

泛华集团的业务涉及到保险代理、经纪及公估，为客户提供专业保险及理财咨询服务，量身订做金融保险理财方案，全方位满足客户对于财、寿险的需求。

截止到2008年年底，泛华集团已经完成了覆盖全国20个省市的销售网络建设，旗下财险营业集团、寿险第一营业集团、大童集团、公估集团四大集团，共涵括了45家保险代理，5家保险经纪及3家保险公估，支持了上百位创业者建立起自己的公司或团队，所辖分支机构已基本覆盖珠江三角洲经济圈、长江三角洲经济圈、环渤海经济圈和以四川为中心的中西部地区，并预计到2022年完成覆盖全国23个省市的销售网络布局。

泛华集团作为保险行业的基础平台运营商，本着“价值创造，成本领先”的经营理念，倾力打造了包括“信息技术中心、产品中心、培训中心、品牌与服务中心”以及“统一的财务内控系统、统一的作业流程、统一的人力资源管理系统”在内的“四个中心，三个统一”的强大营运平台，提供完善的管理及销售系统。

更多信息请查询：[\\*://\\*cninsure.net/AboutFH/Description.aspx](http://*cninsure.net/AboutFH/Description.aspx)

## 二、泛华介绍保险有十年的20年的 有分红还说上市有股票准吗？

保险分好多种，你的也许是分红保险吧，但没听过它上市，给你股票之说，再说要股票还不如要钱。

不过我看一楼的回答好像“泛华”是保险中介公司，而不是直接的保险公司。

### 三、泛华保险怎么样

泛华保险不是保险公司,本身是保险代理公司,代理多家保险公司的产品.你问题中的分红型理财产品是分红保单,是属于长期投资的产品,年均报酬率大概为3.5%,风险性低,但回报率也较低,基本难以抵抗通胀,对于年轻人或者资产较少的,这样的理财并无太大意义.理财产品有很多,选择的因素有一条很重要的就是:报酬率与风险的评估.

报酬率要达到8%以上才有意义,但是高回报率的产品也不一样就高风险.有些产品可以达到稳健收益年均10~15%.主要是看你投资的资金量有多少.我提供的投资平台是:基金,适合固定收入的人群,月薪在8千以上的家庭.(单身的收入低点也可以参与) 1 报酬率:长期投资,年均收益10%以上(目前公司的客户中,投资超过10年的,无一年均报酬率没达到8%的).(报酬率是以复利的形式计算).

2 风险:A基金是投资多个标的物的金融产品,本身已经降低了一层风险;B不是单一购买一支基金,而是运用基金做资产配置,同时可以拥有多支基金,在不同行情中选择不同的配置(包括股债标的地区等),配置之间的转换无须任何费用,可选择保守型稳健型积极性.比起单一购买一支基金,用基金做资产配置又一次降低了风险;

C定期定额投资,也就是非一笔投入,这样又从时间上降低了风险.

经济景气循环中,投资就是卖掉高位资产,买进低位资产,现在正是入场时机

请给我留言,相信可以给你带来意想不到的投资理念和投资机会.

### 四、泛华的什么优势吸引了那么多的险企高管过去？

保监会将培育龙头型保险中介公司机构，鼓励发展小微型、社区化、门店化的区域性专业代理机构，推进独立个人代理人制度。

保监会发文引起了中介公司市场的巨大反响，作为保险中介公司龙头的泛华在2021年寿险标准保费（以20年期缴计算）达到7.4亿元，同比增长229%，财险标准保费达到100亿，就可以明显感受意见释放的巨大政策利好。

这样的政策趋向，自然也就是成为了现在泛华的一大优势。

### 五、泛华保险公司是上市公司吗？

不是上市公司，上市公司必须是股份制公司，而且在网上能查到股票代码，必须是主板、中小企业板、创业板的上市公司。

## 参考文档

[下载：泛华保险股票每股值多少钱.pdf](#)

[《股票委托多久才买成功》](#)

[《新股票一般多久可以买》](#)

[《大股东股票锁仓期是多久》](#)

[《股票停牌多久下市》](#)

[下载：泛华保险股票每股值多少钱.doc](#)

[更多关于《泛华保险股票每股值多少钱》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/7110451.html>