

和同学开家美容店怎么分股.两个人合伙开美容院，前期投资对半，其中一人啥也不管，另一个出技术和管理，怎么分红才算合理呢？-股识吧

一、我是开美容院的，现在店里有很多顾客，想把顾客带去和别人合作，请问怎么算股份呢？

别人要是出钱，可以四六分

二、三人合伙开汽车美容店股份怎么分

要想进入这一行，我觉得你学的全面好一些！但如果要从这两方面来选取择的话，我觉得你应该学汽车维修，你可能会问为什么？因为第一、别人都觉得脏和累的事，那做的人就会少，你学成后你的机会就大。

第二、汽车维修学起来比较复杂，如果学会了维修在学汽车美容你就会觉得简单一些，起码汽车的构造，工作原因你都懂了。

第三、汽车修理场或4S店售后部，你可以学到先进的管理。

汽车美容店老板一班都是从很小的店慢慢做起来的，没什么好的管理。

第四、如果学汽车美容，一班只会让你从洗车开始，那是一件让你最终选取择放弃的工作。

第五、学汽车维修，你可以通过了解汽车的构造慢慢学会怎么分析汽车是否出过交通事故，这样你可以转行做二手车评估师。

现在中国新车卖得好，也就意味几年后，中国的二手车多！当然汽车维修，是一件要能吃苦，眼明手快，心、眼、手、要有活的事。

换句话说，任何一件事要想干成，一定要坚持！！！！

三、合伙开店怎么分红

这个很简单，你们合资做生意。

必须另外请人做账。

每天的进账多少出账多少都要有个明细朋友合作创业需要注意三个环节：一、按劳取酬，按股分红。

着值得注意的方面，如果你们决定让其中一个来负责着家店的经营，那么你们就不要在参与其中，甚至连帮忙都不要去（省的日后出了妖蛾子，连你自己心里都不痛快），只要按照你们事先商定好的工资去支付给哪个经营店面的人就可以。

分红必须按股金比例，切不可义气用事，或者什么平时谁干的多或少的，这些都会产生矛盾。

二、签定正式的合作协议。

协议内容要至少含盖：合作标底清楚，出资金额明确，红利分配办法，合作具体事宜，特殊情况处理办法（比如：有人想撤股、大家想散伙、赔钱了怎么办？、店面损失承担（包括货物）等等），明确仲裁机构或者调解人。

三、明确职责和监督。

在朋友合作期间，最容易发生矛盾的地方就是不信任，所以明确职责和监督权利是必须的，只有明确了，在日后的经营管理中才不会发生矛盾。

个人理解、如不全面多多见谅、仅供参考！

四、两个人合伙开美容院，前期投资对半，其中一人啥也不管，另一个出技术和管理，怎么分红才算合理呢？

分资金投入，技术投资，约好技术算多少就可以，比如技术占比10%的话，投资各半，你就占55%，另外你管理算工资。

更多关于美容院的问题可以咨询我^0^

五、合伙开店怎么分红

其实合伙经营是有很多麻烦的，你最后一句话说的对，一个店不能有两个经营者，但是一个店可以有两个老板，你们的关系怎么样我不知道，但是你们可以听下我的建议，就是你们两个都算出资人，拟一份出资合同，双方同意就行！然后你们俩个商量由谁作为经营者，经营者拿工资，如果你们俩个都认为对方经营不合适，那么就聘请经营者，这样你们就都拿分红利益，不过所有的这一切都建立在你们彼此真心合作的基础上，如果你们中有人不真心合作，想黑吃黑吞掉这个店的话，我建议把这个店盘出去，然后把钱分掉，这样是最公平的！其实我也是想找人合作，但是我也找不到合适的合伙人，想合伙必须有必要的经营流程，对相互的限制，经历多了就知道了，人都是黑心加贪心还加惰性，每个人都梦想自己能什么活都不干而钱却花不完。

所以在处理上不要给对方空子可钻，不要让她觉得有利益可占，这样她就会老老实实的考虑经营！

六、和朋友开店 股份怎么算？

相当于对方出资12万，你出资八万。
换掉的8万的房贷是属于你们的收入，也就是分红了。
店铺主要是对方在经营，你有没有证据。
建议走温情线路。
闹得太僵，对你一点好处都没有。
顺便问一下，你们经营的是什么店啊？

参考文档

[下载：和同学开家美容店怎么分股.pdf](#)

[《股票交易新股买来多久能买》](#)

[《股票重组多久停牌》](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《川恒转债多久变成股票》](#)

[《股票账户多久不用会失效》](#)

[下载：和同学开家美容店怎么分股.doc](#)

[更多关于《和同学开家美容店怎么分股》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/68386853.html>