

## 客户股票亏了什么话比较愿意听\_我有朋友买股票亏了很多，该怎么安慰她/他呢？-股识吧

### 一、如果向客户报错了价格怎么办？以及交谈中应该注意哪些问题？

这个没办法的，一定要在你知道后的第一时间非常抱歉的告诉他价格报错了。如果是报高了其实还不会很严重，要是报低了，你再跟客户说价格低了，我要更高的价格，这个人家就会比较不舒服，这是人之常情。

当价格差会是很大的时候，你就要跟他忽悠，比如说这是第一次合作阿，或者说量比较少阿。

下一次合作或者能下多少多少数量的话可以给你这个价格。

要是真的相差很大，就不大有办法了。

这时候要是老客户，你就跟他说我报的是哪款哪款，把别的产品给他看看，争取尽量给客户多留点印象。

一般来说，老客户是不会介意这种问题的。

开发新客户本来就难，也不必认为是你价格报错的原因。

真正想和你交易的人说实话也不会介意这个东西，何况人家肯定也是比较了解行情的，老实说就好。

不过也有情况是客户在那很忙，这时候你就简洁明了的道歉纠错就可以了，千万不要多做无谓举动。

### 二、我是一家股票投资咨询公司的投资顾问，如果推荐给客户的股票亏了的话该怎么样向客户说才最好呢？

我分不清你是不是一个专业的投资顾问，因为专业的投资顾问是不会这样问的，这是由于专业的投资顾问在预测时往往含糊其辞，不会明确地告诉你这只股票的涨或跌，只会说些废话，而推荐的股票跌下来那更是应该的，只有这样她才会有饭吃，至于原因我想我不说大家也知道的。

### 三、股票跌了怎么回答客户的回答

按该股的走势、趋势如实回答较好。  
(当前的国际政治、国内、外经济形式不乐观。  
)

#### 四、股市谚语，俗话！

- 1、买的是徒弟，卖的是师傅；
- 2、涨时看势，跌时看质；
- 3、反弹不是底，是底不反弹；
- 4、高位利好，撒腿就跑。  
低位利空，大胆冲锋。  
我刚开始学，就这点积累，全部奉上，求分！

#### 五、股票客户亏了怎么维护

认亏，换股再赚回来。

#### 六、如果对方说股票跌了，要怎么回答比较好？

我觉得还是找机会叉开话题吧，说什么都不好。

#### 七、遇到推荐给客户的股票跌了该怎么与对方交谈

认亏，换股再赚回来。

#### 八、我有朋友买股票亏了很多，该怎么安慰她/他呢？

不用安慰，他会自然痊愈，只要还在股市 伤心的日子还多着呢

## 参考文档

[下载：客户股票亏了什么话比较愿意听.pdf](#)

[《股票买进需要多久》](#)

[《股票亏18%需要多久挽回》](#)

[《股票解禁前下跌多久》](#)

[《股票多久才能卖完》](#)

[下载：客户股票亏了什么话比较愿意听.doc](#)

[更多关于《客户股票亏了什么话比较愿意听》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/62791001.html>