

# 梦洁家纺为什么涨停 - 湖南梦洁家居有限公司怎么样？ - 股识吧

## 一、002379.后市由何

&nbsp;

002379 &nbsp;

梦洁家纺，该股为中等业绩，潜力品种！短期上行有压力！建议：T+0操作！祝雁子好运！

## 二、梦洁家纺非公开发行股票是利好还是利空

这个要看发型募集的资金干什么用，是收购，补充流动性、还是完善现有业务！

## 三、湖南梦洁家居有限公司怎么样？

梦洁家具就是讲故事，本人亲身经历：要是坏了或者想找售后你会哭！根本找不到人，找到了跟你拖个半年，然后谁也不理你。

家具一般是贴牌的，公司只承认是合作生产，售后不会负责的！

## 四、002379.后市由何

&nbsp;

002379 &nbsp;

梦洁家纺，该股为中等业绩，潜力品种！短期上行有压力！建议：T+0操作！祝雁子好运！

## 五、梦洁家纺 徐汇太平洋店怎么样

梦洁在上海没什么名气吧，这家店面超级小，我在家居用品楼层转了一圈才进去，旁边的店面都有客户，生意很好。这家显得格外冷清呢，看着有些心酸，因为梦洁在俺家乡湖南可是老大呢，大家基本上买家纺都是买它家的。明年要结婚，趁着之前商场周年庆的时候来买的，活动室买300减150.凭小票还可以兑购物卡，再兑相应的礼物，最后还能抽现金券，算下来还是蛮划算的。梦洁在湖南活动力度很小的，8折都难碰到。让我在上海碰上这么给力的折扣，我乐死了。它家的东西小贵的，我买了1个玫瑰红七件套（送1条空调被），1个粉红色八件套，一条3.2kg的蚕丝被，一条羊毛垫，2个枕芯，2个靠背枕芯，1床不参加折扣的4件套，大概8000元。虽然在上海的标价比湖南略高，但是我算过了，上海还是便宜很多，而且省了运输费，超划算的。就是这个品牌没赠品很不爽，最后店员东找西找，翻出2套新婚相册，签到本，签到笔，请柬，都给我了，哈哈，那个签到笔的一头是小花团，很漂亮哦，改天传上来。由于是要结婚使用的床品，我挑得很仔细，店员超级好，都是从里面拿新的，摊开给我看，差不多拿了6,7床呢，从头到尾都很热情的。由于枕芯没货了，得第二天才有，我就先拿了2床套件，2个红色的手提箱，颜色很正很漂亮，箱子做工也不错的。这里要抱怨下太平洋百货徐汇店了，怎么连个自己的停车场都没有。后来才知道旁边一个写字楼的停车场周末可以停，但是这种时节，肯定车位不够的。我们车子停在旁边的停车坪，本来离商场不远的，但提着分量不轻的2个箱子走路很累，我男朋友说厂家都已经花钱做箱子了，怎么不加点钱给箱子装上轮子呢，我说明天还有得提呢。果然，第二天的大袋小袋提起来更费劲。连着2天搬运工似的，我BF现在超怕去太平洋徐汇店的，哈哈。

## 六、梦洁家纺的吊牌价格是真的吗

内行透露，吊牌价格都是虚高的哦，成本也就一半不到的，专店价格打折下来还是虚高的很，这就是为什么大家都会在网上买，网上竞争大，价格很透明哦。有需要淘宝【无印筒居】哦

## 七、梦洁家纺股票十送十二什么意思

意思就是比如你有十股分红就会送两股给你 准确意思是十转十二哦

## 八、我看到梦洁家纺和帝绮家纺同一花色的床品，前者488，后者199，家纺利润很高吗？

这话题好，我就是做家纺批发的，给你讲下我的观点——就在梦洁家纺和帝绮家纺产品完全相同的情况下，梦洁家纺肯定也比帝绮家纺贵，原因有：第一：帝绮家纺原来是做外国品牌代工什么的，刚做国内市场不久，知名度比起梦洁肯定差，肯定要低价切入市场；

第二，梦洁家纺广告投入比较多，广告投入谁买单？消费者呗。肯定要贵些。

第三，梦洁代言人要几百万吧？钱哪来呢，产品嘛！最后回答你的问题，家纺利润知名品牌肯定高！像你说帝绮家纺的利润我看了看，不会超过10%，梦洁超过60%，罗莱估计就会达到100%——400%。

没那么高的利润，总代理怎么活？终端怎么活？专卖店的房租谁来承担？是吧，哈？

## 九、梦洁真的买1000送1000？

梦洁家具就是讲故事，本人亲身经历：要是坏了或者想找售后你会哭！根本找不到人，找到了跟你拖个半年，然后谁也不理你。

家具一般是贴牌的，公司只承认是合作生产，售后不会负责的！

## 参考文档

[下载：梦洁家纺为什么涨停.pdf](#)  
[《股票有一个沪港通是什么意思》](#)  
[《招行美股开户需要什么条件》](#)  
[《股市复牌是什么意思》](#)  
[《五行属水适合买什么股票》](#)

[下载：梦洁家纺为什么涨停.doc](#)  
[更多关于《梦洁家纺为什么涨停》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/50219175.html>