

白酒经销商为什么没有上市公司 - 在网上销售白酒需要厂家授权吗？郎酒 白酒 淘宝-股识吧

一、在网上销售白酒需要厂家授权吗？郎酒 白酒 淘宝

应该有这么一说。

因为现在酒的地域保护很严重。

俗称的防止串货。

所以也可能。

到时你要是在一些不出名的网站上面不标明卖应该是没事的。

你可以在你的店铺里面稍微提一下郎酒的信息。

当客户咨询的时候你可以推荐。

这个他们是管不着的。

但是别走大量

二、做白酒代理商受制于白酒生产厂家、我想注册一个白酒商标、想知道白酒加工的具体事宜！谢谢

四川邛崃白酒、华福白酒厂、白酒加工、OEM白酒贴牌四川华福白酒厂对每个市场的白酒口感进行综合分析并记录在档，针对每个市场的不同口感专门调制，以保证适合当地消费者的口感，从而让白酒代理商不再为白酒口感不适而烦恼！

加工方式1．来料加工的方式

经销商自己有注册商标或准备申请注册，自己组织包装.酒瓶.瓶盖来我厂装酒。

这种方式经销商自己承担原材料押库、破损、质量等风险。

我厂全权负责酒水口感、酒水质量，并负责出具酒水质检报告。

2、OEM贴牌的方式经销商有注册商标或已准备申请注册，直接委托我厂组织包装、瓶子、瓶盖生产成品酒，这种方式经销商不承担生产环节的任何风险和损失。

产品的质量全权由我厂负责（并承担因产品质量造成的经济损失）。

我厂免费提供产品条形码，同时负责将产品送四川省成都市技术监督局检验并出具质检报告。

三、白酒有几家成为上市公司？？

10

四、我是一款白酒的经销商 但是不知道如何开拓市场

经销商和厂家合作模式有很多种，一般要求厂家提供人员业务，车辆，相关的宣传物料，甚至可以要求其投放本区域的大型户外广告 媒体广告 的费用支持，当然铺市政策力度 最好随业务员一齐过来~~铺市 启动 动销 提量 维护客户 ~通常都是 针对性铺市 启动示范点 以点带面从餐饮渠道先切入市场，效率会高一点 各市场的具体情况不同~

五、我是一款白酒的经销商 但是不知道如何开拓市场

经销商和厂家合作模式有很多种，一般要求厂家提供人员业务，车辆，相关的宣传物料，甚至可以要求其投放本区域的大型户外广告 媒体广告 的费用支持，当然铺市政策力度 最好随业务员一齐过来~~铺市 启动 动销 提量 维护客户 ~通常都是 针对性铺市 启动示范点 以点带面从餐饮渠道先切入市场，效率会高一点 各市场的具体情况不同~

六、山东为什么没有白酒类上市公司?

因为让山西给霸占了

参考文档

[下载：白酒经销商为什么没有上市公司.pdf](#)

[《欧洲股指期货什么意思》](#)

[《上市公司证券代表离职说明什么》](#)

[《股票学名叫什么》](#)

[《用老虎证券炒港股合法吗》](#)

[下载：白酒经销商为什么没有上市公司.doc](#)

[更多关于《白酒经销商为什么没有上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/50039645.html>